penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

# **BAB IV**

ora

# RENCANA PRODUK, KEBUTUHAN OPERASIONAL, DAN MANAJEMEN

# A. Proses Operasi Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Setiap kegiatan usaha yang dijalankan seseorang atau kelompok tidak luput dari

proses operasi. Baik usaha tersebut bergerak untuk menghasilkan produk maupun jasa,

proses operasi pasti melekat dalam kegiatan operasionalnya. Proses operasi sendiri

merupakan proses penciptaan barang atau jasa dengan mengubah *input* menjadi *output* 

yang kemudian didistribusikan kepada konsumen. Operasi sendiri terdiri dari tiga

tahapan, yaitu tahapan masukan atau input, tahapan proses, dan tahapan output.

Usaha Tambak Warong Ikan memiliki alur proses produksi dari *input* hingga menjadi

output, alur proses tersebut akan disajikan pada Gambar 4.1.

Kian Gie

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,





# Gambar 4.1 Proses Operasi Tambak Warong Ikan

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

Pisahkan ke Bibit sesuai ember berbeda ukuran Tidak Υa Penyortiran Masukkan ke kualitas ember sementara Masukkan ke Penyortiran Υa Bibit kolam pembesaran kualitas berbeda berkualitas Tidak Bibit Alokasi untuk berkualitas pakan lele Ya Masukkan ke kolam Pemberian pakan

Tidak

Konsumsi

Ya

Pemanenan lele

Sumber: Tambak Warong Ikan, Tahun 2016

Pembelian Bibit

Pemelihara

Penyortiran ukuran

tanpa izin IBIKKG. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG

penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.

Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

Dari diagram *flowchart* mengenai proses operasi usaha Tambak Warong Ikan yang disajikan pada **Gambar 4.1**, dapat dijelaskan poin-poin dalam proses produksi sebagai belikut:

# 1. Permintaan Bibit

Tahap awal dalam proses produksi adalah penyediaan *input* berupa bibit lele. Permintaan bibit lele ditujukan kepada pemasok bibit yang telah bekerja sama dengan Tambak Warong Ikan. Ketika bibit diterima oleh Tambak Warong Ikan, bibit lele tersebut diproses untuk mendapatkan *output* yang berkualitas.

Permintaan dan penebaran bibit dikolam pembesaran dilakukan secara rutin dengan jangka waktu 6 hari per kolam. Hal ini dimaksudkan agar panen dapat dilakukan secara rutin setiap 6 hari sekali. Dengan panen yang rutin maka usaha Tambak Warong Ikan dapat mengurangi waktu tunggu masa panen, dapat melakukan pemasokan produk secara rutin kepada pelanggan, dan mendapatkan penjualan yang rutin.

# 2. Penyortiran ukuran

Penyortiran merupakan tahapan selanjutnya ketika usaha Tambak Warong Ikan mendapatkan bibit lele dari pemasok. Bibit lele yang sesuai seharusnya berukuran 9 cm hingga 12 cm. Untuk itu diharuskan melakukan penyortiran. Penyortiran ukuran dilakukan dengan menggunakan baskom atau ember yang telah diberi lubang-lubang berdiameter 1,5 cm. Bibit lele yang telah diterima dari pemasok akan dimasukkan ke dalam ember tersebut. Bibit lele yang tidak sesuai ukuran akan tereliminasi melalui lubang dan bibit yang sesuai akan tertinggal di

cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah



dalam ember. Bibit yang sesuai dengan ukuran akan dipisahkan dengan yang berukuran kecil atau tidak sesuai ukuran.

Penyortiran ini dimaksudkan agar lele bertumbuh sesuai ukuran yang sama dan tidak terjadi kanibalisme antar lele. Hal ini dikarenakan lele yang berukuran besar berpotensi untuk memangsa lele berukuran kecil. Selain itu penyortiran dimaksudkan agar jangka waktu masa panen dapat seragam atau bersamaan waktu panennya.

# 3. Penyortiran kualitas

Penyortiran kualitas dimaksudkan agar lele yang dibesarkan memenuhi standar kualitas yang baik serta mencapai kualitas yang diharapkan konsumen. Penyortiran kualitas ini dapat dilakukan dengan berbagai cara. Salah satu cara yang paling efektif adalah dengan memberi pakan pada bibit. Bibit yang bereaksi cepat dan lincah terhadap pakan yang diberikan memiliki kualitas yang baik. Sebaliknya jika bibit lele lambat merespon dan bergerak secara lambat maka dapat dipastikan lele tidak memenuhi standar kualitas.

Penyortiran kualitas selanjutnya dengan melihat kondisi fisik bibit tersebut. Bibit yang baik sebaiknya bebas dari parasit, bakteri, dan jamur. Bentuk tubuh juga dapat diperhatikan, yaitu hendaknya tidak cacat, baik cacat dari bawaan maupun cacat karena luka atau penyakit.

Lele yang memenuhi standar kualitas akan dimasukkan ke dalam kolam pembesaran. Tentu kolam pembesaran lele yang memiliki ukuran yang sesuai akan dipisahkan dengan lele yang memiliki ukuran tidak sesuai. Lele yang tidak memenuhi standar kualitas akan dijadikan pakan lele bagi lele berukuran besar.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah



# Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

# 4. Pemberian pakan

Tahap selanjutnya dalam proses operasi adalah pemberian pakan pada lele. Pemberian pakan ini diharuskan rutin yaitu 5-6 kali setiap harinya, dengan jarak pemberian pakan selama 2-3 jam. Untuk 1000 bibit lele hingga siap panen kurang lebih membutuhkan pakan pelet sekitar 100 kg, dengan pemberian pelet bertahap setiap minggunya untuk menyesuaikan pertumbuhan ikan. Dimana pemberian awal pelet sebanyak 1 kg setiap harinya, kemudian pemberian pakan akan naik sebesar 2 kg setiap minggunya hingga lele berumur 45 hari atau siap dipanen.

Pemberian pakan juga dimulai pada pukul 9 pagi. Hal ini dimaksudkan agar air kolam dapat terjemur oleh sinar matahari, sehingga menghilangkan pecemaran di dalam air yang akan berakibat buruk pada lele jika tercampur dengan pakan yang diberikan.

# 5. Pemanenan lele

Lele yang siap dipanen merupakan lele ukuran konsumsi, yaitu berukuran 6 hingga 8 ekor per kilogram atau yang memiliki usia 45 hari sejak benih ditebar. Pemanenan lele dapat menggunakan dua metode, yaitu menggunakan jaring dan menggunakan seser. Ikan lele dengan bibit yang sesuai, yaitu 9 hingga 12 cm akan dipanen dalam waktu 45 hari. Tentu setelah dipanen terdapat lele yang masih belum sesuai dengan ukuran konsumsi, yaitu ukuran sangkal dengan ukuran 10 hingga 20 ekor per kilogram. Lele sangkal ini akan dikembalikan ke kolam pembesaran hingga ukurannya sesuai lele konsumsi, biasanya membutuhkan waktu 2 minggu hingga siap panen.

C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG

Lele ukuran konsumsi akan dipisahkan menjadi berbagai ukuran sesuai kebutuhan konsumen yaitu ukuran 6-8 ekor/kg, dan 1-5 ekor/kg. Sedangkan lele yang berasal dari bibit yang tidak sesuai ukuran, akan dicampurkan bersama lele ukuran sangkal sehingga masa waktu panen akan ditunda selama 2 minggu atau hingga lele mencapai ukuran yang sesuai.

# Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang B. Nama Pemasok

C Hak cipta milik IBI KKG

Pemasok merupakan faktor yang sangat penting untuk menunjang jalannya kegiatan bisnis. Dengan adanya pemasok, maka bisnis dapat menjangkau sumber daya yang tidak dimiliki sebelumnya. Oleh karena itu, relasi yang baik dengan pemasok perlu dibangun selingga pemasok yang telah bekerja sama dengan bisnis tidak menjadi ancaman bagi jalannya kegiatan usaha.

Perlu adanya pertimbangan khusus untuk memilih pemasok, terutama pemasok yang akan bekerja sama secara jangka panjang dengan bisnis. Hal tersebut dilakukan untuk mengantisipasi kerugian dan ancaman yang mungkin ditimbulkan akibat salah memilih pemasok. Faktor yang perlu diperhatikan dalam memilih pemasok antara lain, pertimbangan kualitas, harga, lokasi, dan keandalan pemasok. Kualitas merupakan faktor utama alasan memilih suatu pemasok. Tentu bisnis yang berada di posisi konsumen mengaharapkan kualitas yang sesuai dengan ekspektasinya. Dengan baiknya kualitas produk dari pemasok memungkinkan bisnis juga akan menghasilkan produk yang baik.

Faktor kedua adalah harga, dimana pemasok yang memiliki harga yang kompetitif sesuai dengan produk yang ditawarkan akan dilirik oleh bisnis sebagai konsumennya. Faktor ketiga adalah lokasi yang dekat dengan tempat usaha. hal ini untuk mengefisiensikan biaya transportasi dan serta menjaga kualitas bahan baku,

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,



terlebih bahan baku yang rentan akan perjalanan jarak jauh. Faktor yang terakhir adalah keandalan pemasok, yaitu berkaitan dengan bagaimana pemasok mampu memenuhi kebutuhan bahan baku yang diminta oleh bisnis serta pemasok tersebut dapat dipercaya oleh bisnis dalam men-*supply* bahan bakunya.

Berikut nama-nama pemasok yang akan menyediakan bahan baku, peralatan dan perlengkapan yang menunjang jalannya kegiatan usaha Tambak Warong Ikan:

1. Nama Pemasok : Toko Sumber Logam

Alamat : Jl. Letnan Yakub, Muara Enim

Nama barang : pompa air, selang

2. Nama Pemasok : Toko Gaseng

Alamat : Jl. Palembang, Muara Enim

Nama barang : Tabung Oksigen

3. Nama Pemasok : Toko Klontong Bogor Indah

Alamat : Pasar 16, Palembang

Nama barang : Baskom besar, baskom sortir, timbangan,

sarung tangan, senter

4. Nama Pemasok : Warga yang tinggal di kebon

Alamat : -

Nama Barang : batang bambu

5. Nama Pemasok : Mobil Meli Mobil Indo

Alamat : Jl. Sersan Efendi, Muara Enim

Nama Barang : Mobil *Pick Up Grand Max* 

6. Nama Pemasok : Toko Ikan Jul

Alamat : Jl. Mutik, Tanjung Enim

p p

(Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah



2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun . Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Nama Barang : pelet ikan apung, pelet ikan tenggelam, plastik

kemas, obat ikan, pupuk kandang, serokan /

seser, aerator

7. Nama Pemasok : Nugraha "Angga"

: Jl. Soekarno Hatta 99 A, Palembang

: benih ikan lele sangkuriang

8. Nama Pemasok : Murni Pelastik

: Jl. Letnan Yusuf Yakub

: Terpal

# 7. Nama Pemasok Alamat Nama Barang 8. Nama Pemasok Alamat Alamat Nama Barang C. Deskripsi Rencana Operasi

Rencana operasi merupakan sebuah rincian kegiatan yang akan dilakukan pebisnis sebelum usaha didirikan. Rencana ini akan memberikan target bagi pebisnis terhadap pencapaian kegiatan hingga bisnis akan dapat didirikan dengan tepat waktu. Rencana operasi yang baik akan memberikan pengaruh positif bagi proses produksi dan manajemen operasi.

Berikut adalah gambaran rencana operasi pembesaran lele "Tambak Warong Ikan":

# 1. Melakukan survei pasar

Untuk melihat keadaan pasar serta pesaing bisnis pembesaran lele di daerah Muara Enim, penulis melakukan survei pasar dengan berkunjung ke tempat usaha lele yang menjadi kompetitor yang berlokasi di daerah Jl. Pelita Sari, Muara Enim dan Jl. Sultan Mahmud Badaruddin II, Muara Enim

Penulis juga akan melakukan survei dengan mendatangi langsung pasar tradisional dan kolam pemancingan, serta restoran-restoran atau



warung nasi yang menjual lele di kawasan Muara Enim dan Tanjung Enim.

# 2. Menyusun rencana usaha

Rencana usaha adalah sebuah dokumen tertulis yang berisi rincian mengenai seluk beluk usaha atau bisnis. Rencana usaha (*Business Plan*) mencangkup informasi-informasi yang dibutuhkan akan mendirikan usaha berupa informasi saat ini, kebutuhan mendatang, dan hasil yang diharapkan untuk usaha yang akan didirikan.

Penyusunan rencana usaha ini berguna untuk merencanakan bisnis yang akan didirikan oleh penulis meliputi konsep bisnis, menentukan budget yang diperlukan untuk medirikan dan menjalankan bisnis, menentukan lokasi untuk mendirikan bisnis, menentukan pelayanan dan produk yang akan ditawarkan, menentukan saluran distribusi dan promosi, menentukan peralatan dan perlengkapan yang dibutuhkan untuk menjalankan bisnis, menentukan kriteria dan jumlah tenaga kerja yang dibutuhkan, prosedur kerja yang akan diterapkan, serta memperhitungkan risiko yang akan dihadapi.

# 3. Melakukan survey pemasok

Tentu saat pebisnis akan memasuki industri, hal yang perlu menajadi pertimbangan adalah pemasok yang akan mendukung secara signifikan jalannya kegiatan bisnis. Pemasok yang dipilih tentu harus terpercaya, dapat diandalkan, memberikan barang yang berkualitas baik, serta harga yang ditawarkan sesuai dengan produk yang diberikan. Untuk mencari pemasok tersebut, perlu dilakukan survey terlebih dahulu.

C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah



Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Pemasok juga sebisa mungkin dekat dengan lokasi usaha. hal ini akan membantu dalam efesiensi waktu pembelian serta mengurangi biaya

Diharapkan juga pemasok tetap yang akan bekerja sama dalam usaha pembesaran lele ini lebih dari satu. Bisnis sebaiknya tidak bergantung kepada satu pemasok saja, untuk berjaga-jaga jika pemasok tidak dapat memenuhi kebutuhan bahan baku usaha. selain itu, pemasok yang beragam juga dapat memperkecil daya tawar pemasok yang akan menjadi ancama bagi bisnis.

# 4. Melakukan pelatihan secara rinci

transportasi pembelian bahan baku.

Untuk membuka usaha pembesaran lele, perlu bekal pengetahuan dan ilmu yang lebih mendalam yang tidak dapat diperoleh dari buku saja. Oleh karena itu, penulis berencana untuk terlibat atau praktik langsung dalam teknik pembesaran lele yang diperoleh dari komunitas budidaya ikan air tawar.

# 5. Pengurusan surat perizinan

Pengurusan surat izin diwajibkan oleh setiap orang pribadi atau badan yang akan menjalankan kegiatan usaha. Setiap surat izin yang diajukan akan berbeda jenisnya karena hal tersebut tergantung pada jenis usaha yang akan dijalankan serta karakteristik usaha tersebut.

Sebelum membuat Surat Izin Usaha Perdagangan (SIUP), perlu diajukan berbagai surat perizinan terlebih dahulu. Pengurusan surat perizinan tersebut dilakukan terlebih dahulu guna akan menjadi lampiran bagi pembuatan SIUP nantinya. Berbagai surat izin yang perlu diajukan adalah:

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah



# 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun . Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

- b. Izin gangguan (HO) yang merupakan surat izin pada usaha yang berpotensi menimbulkan bahaya dan gangguan terhadap ketenteraman dan ketertiban umum.
- Surat Izin Pemanfaatan Air Tanah (SIPA) c.
- d. Izin Peruntukkan Penggunaan Tanah

# 6. Pengurusan SIUP

Pengurusan Surat Izin Usaha Perdagangan merupakan surat izin yang wajib dimiliki oleh seluruh pebisnis yang berorientasi untuk melakukan perdagangan dengan tujuan mendapatkan keuntungan. **Syarat** pengurusan SIUP tentu berbeda-beda, hal tersebut tergantung pada industri yang akan dimasuki oleh bisnis. Dalam pembuata SIUP perikanan, perlu dipenuhi persyaratan sebagai berikut :

- Mengisi formulir permohonan izin a.
- Melampirkan foto copy KTP b.
- Melampirkan foto copy Akte Pendirian Perusahaan (untuk c. badan usaha)
- Melampirkan Izin Lokasi atau Izin Peruntukan Penggunaan Tanah (IPPT), Izin Pemanfaatan Perairan Umum kecuali Izin Usaha Penampungan Ikan
- Melampirkan Izin Mendirikan Bangunan (IMB) e.
- f. Melampirkan Izin Undang-undang gangguan (HO) atau Surat Izin Tempat Usaha (SITU)
- Melampirkan salinan NPWP pribadi

# ) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie) Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie



2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah h. Melampirkan Rekomendasi dari Dinas yang lingkup tugas dan tanggung jawabnya meliputi Bidang Pengairan (khusus untuk izin usaha budidaya ikan di perairan umum).

# 7. Mendaftarkan NPWP

Setelah mendapatkan SIUP, maka kewajiban pebisnis selanjutnya adalah membuat Nomor Pokok Wajib Pajak atas badan usaha yang didirikan. Tatacara dan persyaratan pengajuan pembuatan NPWP diatur oleh Direktorat Jendral Pajak Nomor PER-20/PJ/2013 tentang tata cara pendaftaran dan pemberian Nomor Pokok Wajib Pajak, pelaporan usaha dan pegukuhan pengusaha kena pajak, penghapusan Nomor Pokok Wajib Pajak dan pencabutan pengukuhan pengusaha kena pajak, serta perubahan data dan pemindahan wajib pajak.

Berikut persyaratan pengajuan pembuatan NPWP untuk wajib pajak badan:

- a. Fotokopi akta pendirian atau dokumen pendirian dan perubahan bagi Wajib Pajak badan dalam negeri, atau surat keterangan penunjukan dari kantor pusat bagi bentuk usaha tetap;
- b. Fotokopi Kartu Nomor Pokok Wajib Pajak salah satu pengurus, atau fotokopi paspor dan surat keterangan tempat tinggal dari Pejabat Pemerintah Daerah sekurang-kurangnya Lurah atau Kepala Desa dalam hal penanggung jawab adalah Warga Negara Asing; dan
- c. Fotokopi dokumen izin usaha dan/atau kegiatan yang diterbitkan oleh instansi yang berwenang atau surat keterangan tempat



. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

kegiatan usaha dari Pejabat Pemerintah Daerah sekurangkurangnya Lurah atau Kepala Desa atau lembar tagihan listrik dari Perusahaan Listrik/bukti pembayaran listrik.

# 8. Renovasi pembuatan kantor

Setelah diperoleh hak untuk memakai lahan dan Izin Mendirikan Bangunan (IMB), maka perlu direncanakan untuk kegiatan pembangunan kantor usaha. Penulis menempatkan kantor ke dalam satu lokasi yang sama dengan kolam pembesaran sehingga kontrol atas kegiatan operasi dapat berjalan dengan baik dan pengawasan akan lebih ketat. Pelanggan yang berkeinginan datang ke lokasi juga dapat langsung bertransaksi di kantor. Kenyamanan bertransaksi juga lebih tinggi karena disediakan ruang tamu untuk pelanggan yang datang ke lokasi.

# 9. Pembelian peralatan dan perlengkapan

Tentu sebuah usaha membutuhkan peralatan dan perlengkapan yang akan menunjang jalannya kegiatan operasional usaha serta guna menghasilkan output yang berkualitas. Untuk itu, usaha Tambak Warong Ikan turut melakukan pengadaan peralatan dan perlengkapan yang sesuai dengan standart kegiatan operasional pembesaran lele.

# 10. Pembuatan kolam

Setelah peralatan dibeli dan kantor usaha telah siap atau pada tahap finishing, pembutan kolam terpal juga dilakukan bersamaan dengan pembuatan sumur yang akan dilakukan oleh pekerjan bangunan dengan pengawasan penulis.



11. Pembuatan bauran pekerjaan (job description)

Penulis selaku pemilik usaha perseorangan tentu akan bertanggung jawab untuk mengatur penyusunan uraian pekerjaan bagi seluruh karyawan yang akan bergabung dalam usaha Tambak Warong Ikan ini. Penyusunan uraian pekerjaan ini berfungsi agar setiap karyawan mampu memahami lingkup pekerjaannya sehingga terdapat kejelasan pekerjaan yang akan dilakukan mampu bertanggung jawab atas pekerjaannya.

12. Perekrutan dan pelatihan tenaga kerja

Pemilik usaha akan segera melakukan perekrutan tenaga kerja pada tahap bangunan sudah pada tahap finishing agar karyawan yang telah sesuai kriteria dan telah diterima tidak terlalu lama menunggu hingga tahap pembukaan usaha. Setelah memilih karyawan yang sesuai dengan kriteria yang diinginkan penulis, maka dilakukanlah pelatihan kegiatan pembesaran lele yang akan dibimbing langsung oleh penulis.

Pelatihan untuk pembesaran lele akan diberikan pada karyawan yang memiliki job description untuk mengelola lele. Pada karyawan dengan bagian administrasi, akan diberikan gambaran dan informasi mengenai kriteria lele yang baik serta proses operasinya secara garis besar.

13. Pembelian bibit dan pembesaran lele

Dikarenakan usaha ini membutuhkan waktu yang cukup lama untuk hingga produk dapat dijual, maka pembelian bahan baku yaitu bibit lele dilakukan sebulan sebelum usaha akan dibuka.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun



# 14. Melakukan promosi

Sebelum usaha Tambak Warong Ikan dibuka, diperlukan strategi promosi untuk mendapatkan kesadaran merek oleh pelanggan. Dengan adanya kesadaran masyarakat, maka penulis mendapatkan peluang yang besar untuk memperoleh pelanggan. Kegiatan promosi yang akan dilakukan berupa potongan harga sebesar 10% pada dua bulan pertama sejak pembukaan usaha, serta pengajuan proposal dan brosur ke beberapa rumah makan.

# 15. Pembukaan usaha

Setelah melalui seluruh tahap rencana tersebut dan telah dipastikan persiapan terencana dengan matang, usaha Tambak Warong Ikan akan melakukan kegiatan pembukaan usahanya secara resmi. Pembukaan ini akan dilakukan pada minggu pertama dibulan Agustus 2018.

Berikut ringkasan jadwal rencana operasi oleh Tambak Warong Ikan yang disajikan pada **Tabel 4.1** 

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG





# Tabel 4.1

# Jadwal Rencana Operasi Tambak Warong Ikan

No	Kegiatan																20	18														
		Ja	anu	ari		Fe	ebu	ıari		M	lare	et		A	pri			M	ei			Ju	ıni			Jı	ıli			A	gus	st
		1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	
1	Survey pasar		X	X																												
2	Pelatihan		X	X																												
3	Survey pemasok				X	X																										
4	Pengurusan surat izin usaha						X	X																								
5	Pengurusan SIUP								X	X																						
6	Mendaftarkan NPWP									X	X																					Ī
7	Renovasi pembuatan kantor									X	X	X	X	X	X																	Ī
8	Pembelian peralatan dan													X	X																	Ī
	perlengkapan																															
9	Pembuatan kolam															X	X	X	X	X	X											
10	Pembuatan deskripsi kerja																		X	X												
11	Perekrutan tenaga kerja																			X	X											T
12	Pembelian bibit dan																		X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X			Ī
	pembesaran lele																															
13	Melakukan promosi																									X	X	X				T
14	Pembukaan usaha																													X		

# **Institut Bisni**

- 1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
- penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah. b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

# D. Rencana Alur Produk

Usaha Tambak Warong Ikan merupakan usaha pembesaran lele yang menempatkan diri

sebagai pemasok ikan lele untuk konsumsi. Jika dilihat dalam jenis perusahaan terhadap

tahapan produksi,usaha Tambak Warong Ikan menjadi pengolah bahan mentah menjadi

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Bahan setengah jadi. Oleh karena itu rencana alur produk usaha Tambak Warong Ikan tidak

menmal lele langsung kepada masyarakat, usaha pemancingan, dan usaha yang mengolah

ikan lele menjadi makanan siap santap.

Alur produk sendiri merupakan gambaran proses kegiatan bisnis dari pemesanan bahan baku hingga penjualan produk kepada pelanggan. Oleh karena itu alur produk usaha

Tambak Warong Ikan terdiri dari dua bagian, yaitu alur pemesanan bahan baku dan alur

penjualan produk kepada pelanggan. Alur pembelian bahan baku usaha Tambak Warong

Ikan akan diuraikan pada Gambar 4.2

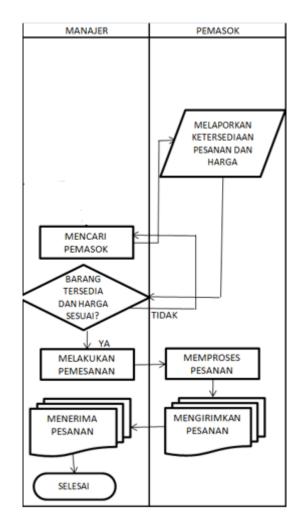
(ian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

Gambar 4.2 Alur Pembelian Bahan Baku Tambak Warong Ikan



Sumber: Tambak Warong Ikan, Tahun 2016

Alur pembelian bahan baku usaha Tambak Warong Ikan akan dijelaskan lebih lanjut dalam poin-poin **Gambar 4.2** berikut ini :

# 1. Mencari Pemasok

Pada tahap ini, dilakukan pencarian pemasok yang berkaitan dengan bahan baku yang akan dibeli. Penulis sebagai manajer bertugas untuk mencari pemasok yang terdapat didalam daftar pemasok tetap usaha Tambak Warong Ikan. Selanjutnya manajer menghubungi pemasok

# 🖰 Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,



tersebut dan kemudian menyepakati harga yang ditawarkan oleh pemasok. Jika harga yang ditawarkan tidak sesuai atau barang yang dipesan tidak

tersedia, maka manajer akan mencari pemasok kedua sebagai pemasok

alternatif hingga kesepakatan terjadi.

# 2. Memesan bahan baku

Jika kesepakatan telah terjadi, maka manajer memesan produk tersebut. Penyampaian informasi berupa kriteria produk yang dipesan, alamat dan metode pembayaran perlu dilakukan sejelasnya untuk menghindari kesalahpahaman antara manajer dengan pemasok.

# 3. Menerima Pesanan

Setelah manajer menyepakati pembelian dan memesan produk, maka pemasok akan memroses produk dan segera dikirimkan pada waktu dan alamat yang telah diinformasikan. Kemudian usaha Tambak Warong Ikan akan menerima pesanan bahan baku tersebut dan melakukan pembayaran sesuai dengan metode pembayaran yang disepakati sebelumnya. Jika telah mencapai tahap ini, alur pemesanan bahan baku dinyatakan selesai.

Setelah diketahui alur pembelian bahan baku usaha Tambak Warong Ikan, maka tahap selanjutnya adalah mengetahui bagaimana alur produk tersebut hingga sampai kepada tangan pelanggan. Untuk itu, penghantaran produk usaha Tambak Warong Ikan kepada pelanggan akan diuraikan pada

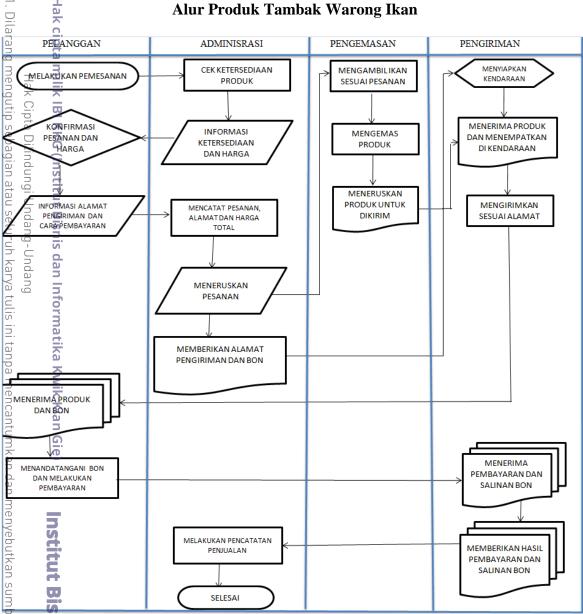
# Gambar 4.3

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

Gambar 4.3



Pada alur produk usaha Tambak Warong Ikan yang tersebut dijelaskan bahwa terdapat beragam tahapan yang perlu dilalui hingga produk sampai ke tangan pelanggan. Tahapan tersebut akan dijelaskan lebih lanjut pada poin-poin Gambar 4.3 berikut:

1. Melakukan pemesanan

Sumber Usaha Tambak Warong Ikan, Tahun 2016

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Tahap pertama adalah tahap dimana pelanggan menghubungi usaha

Tambak Warong Ikan utuk melakukan pemesanan. Pada tahap ini, bagian

administrasi akan melayani pelanggan yang melakukan pemesanan baik

melalui telepon atau langsung datang ke lokasi.

Bagian administrasi akan melakukan pengecekan ketersediaan barang yang diminta melalui koordinasi dengan karyawan operasional. Jika produk yang diminta pelanggan tersedia dan pelanggan menyetujui pembelian, maka bagian administrasi akan mencatat pesanan dan kemudian meneruskannya kepada bagian operasional, yaitu pengemasan dan pengantaran.

# 2. Memroses pesanan

Tahap kedua adalah memroses pesanan. Pesanan lele yang telah diminta oleh pelanggan akan dicatat oleh bagian administrasi dan kemudian diteruskan kepada bagian operasional. Bagian operasional akan memroses pesanan dengan mempersiapkan lele sesuai permintaan dan mengemas produk ke dalam jerigen atau tong sesuai dengan jarak tempuh dan kuantitas pesanan.

# 3. Mempersiapkan pengiriman

Tahap ketiga adalah mempersiapkan pengiriman lele sesuai alamat yang telah dijanjikan. Pada tahap ini, bagian administrasi akan menyerahkan bon dan salinannya berupa daftar pembelian pelanggan dan total harga yang harus dibayarkan, sebagai alat bukti untuk memastikan pelanggan menerima barang yang telah dipesan. Kemudian produk akan diangkut menggunakan mobil *pick-up* yang disediakan menuju lokasi pelanggan.

# 4. Lele diterima pelanggan

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

Pada tahap ini, lele telah sampai sesuai alamat yang telah dijanjikan pelanggan. Pelanggan akan menerima lele dan bon. Bon akan ditandatangani oleh pelanggan kemudian salinannya akan diambil oleh usaha Tambak Warong Ikan sebagai bukti bahwa lele telah diterima oleh pelanggan. Pelanggan kemudian membayar sesuai jumlah yang tertagih di dalam bon. Jika pelanggan memilih metode pembayaran transfer bank maka bon yang diberikan hanya sebagai bukti pesanan dan bukti pengantaran. Namun jika pelanggan memilih metode pembayaran tunai di tempat maka bon juga ditujukan sebagai tagihan untuk pelanggan, yang kemudian akan diterima pembayarannya oleh karyawan bagian pengantaran.

# 5. Pencatatan penjualan

Tahap terakhir adalah pencatatan penjualan. Pada tahap ini salinan bon dan hasil penjualan akan diserahkan kepada Bagian Administrasi. Bagian Adminsitrasi kemudian akan melakukan pencatatan penjualan, merekap surat jalan, menyimpan hasil penjualan dan pada akhirnya akan dilaporkan kepada manajer atau pemilik.

# E. Rencana Alur Pembelian dan Pengendalian Persediaan

Persediaaan terhadap bahan baku yang dimiliki sebuah bisnis perlu dikendalikan pemakaiannya oleh perusahaan. Tentu dengan persediaan bahan baku yang terkendali, memungkikan efisiensi dalam penggunaan bahan baku tersebut. Terlebih jika persediaan terkendali, kemungkinan bahan baku yang rusak dan terbuang akan lebih kecil. Hal ini dapat menekan anggaran perusahaan terhadap pembelian bahan baku. Oleh karena itu, persediaan bahan baku yang dimiliki usaha Tambak Warong Ikan perlu dikendalikan pemakaiannya.

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

Pengendalian bahan baku dapat menggunakan dua cara, yaitu First In First Out (FIFO) dimana barang yang pertama masuk adalah yang pertama kali digunakan. Cara kedua adalah Last In First Out (LIFO) dimana barang terakhir yang masuk merupakan barang yang pertama digunakan.

Hak Ci Rada usaha Tambak Warong Ikan, bahan baku yang perlu dikendalikan adalah pakan Fele berupa pelet tenggelan dan pelet apung. Bibit lele tidak dikendalikan persediaannya dikarenakan bibit yang dibeli akan langsung dimasukkan ke dalam kolam pembesaran, sehingga tidak ada penyimpanan bibit.

Entuk pengendalian pakan lele, akan digunakan sistem FIFO dimana pakan yang pertama dibeli akan digunakan sebagai pakan yang pertama digunakan. Hal ini dikarenakan pakan lele yang dapat kadaluarsa, sehingga ada batas waktu penggunaan pakan. Oleh karena itu, pakan yang pertama kali dibeli akan digunakan sebagai pakan yang pertama, sehingga menghindari waktu kadaluarsa pakan tersebut.

Sistem FIFO ini juga akan digunakan dalam pengendalian produk lele siap jual. Dimana lele yang pertama kali mencapai masa panen akan dijual pertama kali, sehingga menghindari lele tersebut berada di luar ukuran konsumsi normal.

F. Rencana Kebutuhan Teknologi dan Peralatan Usaha

Peralatan dan teknologi merupakan hal yang penting. Jika terjadi kesalahan dalam pemilihan peralatan dan teknologi maka akan menimbulkan kerugian jangka panjang.

Dalam usaha pendirian Tambak Warong Ikan pun tak terlepas pengadaan teknologi. Walaupun usaha ini sesungguhnya tidak terpengaruh secara langsung terhadap pesatnya perkembangan teknologi, namun untuk dapat menjadi sebuah bisnis yang peka terhadap perubahan, teknologi tetap dibutuhkan pada usaha Tambak Warong Ikan. Oleh karena itu, Usaha Tambak Warong Ikan akan membutuhkan teknologi sebagai berikut:



2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun . Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

# 1. Handphone

Bertujuan untuk memudahkan komunikasi terhadap pelanggan, pemasok atau pemangku kepentingan lainnya yang berkaitan dengan usaha Tambak Warong Ikan

# 2. CCTV

C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatik

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Bertujuan untuk mencegah hal-hal yang tidak diinginkan seperti kehilangan persediaan pakaan ikan, dan pencurian ikan, serta memantau kegiatan operasional di Tambak Warong Ikan.

# 3. Internet

Internet digunakan untuk melakukan promosi dan untuk untuk jaringan CCTV.

Peralatan sendiri adalah segala benda yang digunakan oleh perusahaan, dimana penggunaanya dapat dilakukan berulang kali dan ditujukan untuk menunjang kegiatan operasional perusahaan. Untuk itu, beberapa peralatan penting penunjang kegiatan usaha ini sebagai berikut:

# 1. Terpal

Usaha yang akan didirikan penulis merupakan pembesaran ikan lele di kolam terpal. Tentu terpal merupakan peralatan penting dan merupakan peralatan utama dalam usaha ini. Terpal akan digunakan sebagai alas kolam yang akan ditopang oleh pondasi bambu.

# 2. Jaring dan seser



2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah Jaring dan seser merupakan peralatan yang selalu ada dalam industri

perikanan. Sesuai seperti usaha perikanan lain, jaring atau jala akan

digunakan untuk menangkap ikan dalam jumlah yang banyak. Sebaliknya,

seser akan digunakan untuk menangkap ikan dengan kuantitas yang lebih

sedikit.

# 3. Timbangan

Produk yang hendak dijual kepada pelanggan diwajibkan untuk ditimbang agar mengetahui jumlah kuantitas produk yang akan diserahkan kepada pelanggan. Hal ini dikarenakan harga atas produk dipengaruhi berat produk yang akan dijual.

# 4. Mobil Pick Up

Mobil pick up akan digunakan untuk sarana transportasi operasional, seperti pembelian bahan baku, peralatan, perlengkapan, serta pengantaran produk yang dijual kepada konsumen.

# 5. Aerator dan Selang

Aerator dan Selang berfungsi sebagai alat penambah kadar udara / oksigen di air sehingga kadar oksigen di kolam dapat dijaga dengan stabil.

# 6. Senter

Senter akan digunakan pada saat memberi makan / melakukan pengecekan tambak di malam hari / pada saat lampu padam

# 7. AC

# C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,



AC yang pasang di kantor bertujuan untuk menciptakan suasana yang nyaman, sehingga pada saat pelanggan mengunjungi kantor untuk memesan

nyaman, sehingga pada saat pelanggan mengunju produk yang hendak Ia beli, Ia merasa nyaman 8. Sofa
Sofa yang diletakan di kantor bertujuan u pelanggan yang menunggu / mengantisipasi apab ke kantor terlalu banyak 9. Meja kantor
Untuk meletakan barang-barang keperluan ka 10. Kursi Kantor
Untuk tempat duduk bagi manajer maupun pe Sofa yang diletakan di kantor bertujuan untuk tempat duduk bagi pelanggan yang menunggu / mengantisipasi apabila pelanggan yang datang

Untuk meletakan barang-barang keperluan kantor, tempat mencatat

Untuk tempat duduk bagi manajer maupun pelanggan.

Bangunan fisik merupakan tempat dan lokasi dimana usaha tersebut dijalankan. Setiap usaha tentu memiliki bangunan fisiknya sebagai pusat jalannya usaha. bangunan fisik yang dimiliki Tambak Warong Ikan di Jalan Sudirman, Talang Jawo, Kab Muara Enim. Usaha Tambak Warong Ikan menempati lahan seluas 2325 m<sup>2</sup> dengan luas bangunan kantor sebesar 24 m² dan sisanya dipergunakan untuk kolam serta parkiran kendaraan.

Kolam yang digunakan untuk pembesaran lele terdiri dari 30 (tiga puluh) kolam dengan ukuran 3 x 4 meter. Satu buah kolam berukuran 3 x 4 meter dapat digunakan untuk menampung dan membesarkan 1.000 ekor benih lele, sehingga total luas tanah yang digunakan untuk kebutuhan kolam sebesar 360 m<sup>2</sup>.

Untuk bangunan kantor, digunakan lahan seluas 24 m². Bangunan kantor dibagi menjadi 2 fungsi, yaitu digunakan untuk proses penjualan dan ruang tunggu pelanggan. Ruangan ini dilengkapi AC, sofa, dan meja.

Berikut lay out usaha Tambak Warong Ikan, digambarkan pada Gambar 4.4

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah



# Gambar 4.4 Lay Out Tambak Warong Ikan

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

25 m 2 m Α В 6 X 4 3 m D 6 X 12 6 X 12 4 X 1 6 X 8 10,5 93 m 3 E E E E Ε 3 x 4 3 x 3 x 3 x 4 3 x 4 3 x 4 E 3 x 4 3 x 4 3 x 3 x 4 3 x 4 Ē 3 x 4 3 x 3 x 4 3 x 3 x 3 x 4 3 x Ē Ē E Ε 3 x 4 Ē 3 x 4

Sumber: Tambak Warong Ikan (2016)

C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG

tanpa izin IBIKKG.

Institut Bisnis da Pada Gambar 4.5 telah tergambarkan tata letak dari keseluruhan tempat Usaha Tanbak Warong Ikan yang akan berdiri di atas tanah seluas 2325 m² dengan panjang sebesar 93 meter dan lebar sebesar 25 meter. Berikut rincian dan keterangan lebih lanjut mengenai Gambar 4.5:



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Huruf A merupakan tempat menyimpan mobil operasional / garasi usaha Tambak Warong Ikan yang tergambarkan dalam Gambar 4.5

Huruf B merupakan tempat tinggal dari penjaga Tambak Warong Ikan 2. yang tergambarkan dalam Gambar 4.5

3. Huruf C merupakan kantor usaha Tambak Warong Ikan yang tergambarkan dalam Gambar 4.5

Huruf D merupakan gudang / tempat penyimpanan yang tergambarkan dalam Gambar 4.5 berfungsi untuk menyimpan pakan ikan, obat-obatan serta seluruh perlengkapan dan peralatan yang menunjang operasi Tambak Warong Ikan

Huruf E merupakan kolam pembesaran ikan lele yang tergambar pada Gambar 4.5. Kolam pembesaran pada usaha Tambak Warong Ikan terdiri dari 30 kolam. Masing-masing kolam berukuran 12 m<sup>2</sup> dengan panjang 4 meter dan lebar 3 meter.

Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie) Berikut lay out bangunan kantor serta lay out digambarkan pada Gambar 4.5

Gambar 4.5

Lay Out Kantor Tambak Warong Ikan

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah





2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun . Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: tanpa izin IBIKKG . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

mber: Tambak Warong Ikan, Tahun 2016

Rada Gambar 4.6 telah tergambarkan tata letak dari keseluruhan kantor tempat Usaha Tambak Warong Ikan yang akan berdiri di atas tanah seluas 2325 m<sup>2</sup> dengan panjang sebesar 93 meter dan lebar sebesar 25 meter. Berikut rincian dan keterangan lebih lanjut mengenai Gambar 4.6:

- Gie)
- Huruf A yang tergambarkan dalam **Gambar 4.6** merupakan sofa tempat duduk bagi pelanggan yang menunggu antrian
- 2. Huruf B yang tergambarkan dalam Gambar 4.6 merupakan lampu yang berguna sebagai pencahayaan kantor
- Huruf C yang tergambarkan dalam Gambar 4.6 tempat duduk bagi 3. pelanggan yang hendak menawar dan tempat duduk bagi manajer
- 4. Huruf D yang tergambarkan dalam **Gambar 4.6** merupakan meja kantor
- Huruf E yang tergambar pada Gambar 4.6 merupakan pintu yang berfungsi sebagai tempat keluar masuk kantor.