

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN PROMOSI
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
AIR MINUM DALAM KEMASAN
(AMDK) MEREK AQUA DI
WILAYAH KELAPA GADING**

Oleh:

Nama: Nisya Tri Maedaniyah

NIM: 27130223

Skripsi

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk
memperoleh gelar Sarjana Ekonomi**

Program Studi: Manajemen

Konsentrasi: Manajemen Pemasaran



**INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE
JAKARTA
JULI 2017**

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIIKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIIKG.



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN PROMOSI
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
AIR MINUM DALAM KEMASAN
(AMDK) MEREK AQUA DI
WILAYAH KELAPA GADING**

Diajukan Oleh:

Nama: Nisya Tri Maedaniyah

NIM: 27130223

Jakarta, 19 Juli 2017

Disetujui Oleh:

Pembimbing

(Brastoro, SE.,MM.)

**INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE
JAKARTA 2017**



ABSTRAK

Nisyah Tri Maedaniyah / 27130223 / 2017 / Pengaruh Kualitas Produk dan Promosi Terhadap Keputusan Pembelian Air Minum Dalam Kemasan (AMDK) Merek Aqua Di Wilayah Kelapa Gading Brastoro, SE.,MM.

Pertumbuhan yang pesat dalam industri air minum dalam kemasan, seiring dengan munculnya berbagai merek produk air minum dalam kemasan yang beredar di seluruh Indonesia menyebabkan persaingan makin ketat diantara para produsen. Perusahaan harus berkerja keras membuat kebijakan-kebijakan strategis baru dalam menjual produk dan jasa mereka dalam kaitannya menghadapi persaingan yang ketat dengan *competitor* yang dapat memberikan *value* yang lebih besar kepada *customer*. Agar dapat menciptakan keputusan pembelian maka perusahaan harus mempunyai kualitas produk dan promosi yang baik. Oleh karena itu, perusahaan perlu mengetahui faktor apa saja yang penting bagi konsumen. Sehingga kualitas produk dan promosi yang diberikan sesuai harapan konsumen dan konsumen akan menjadi puas. Dengan perusahaan menciptakan keputusan pembelian dan terus menciptakan kualitas produk yang berkualitas mereka akan terus setia.

Teori yang digunakan untuk mendukung penelitian ini adalah definisi dari Kualitas Produk, Promosi dan Keputusan Pembelian. Selain itu, peneliti didukung berdasarkan dimensi dari kualitas produk, promosi dan keputusan pembelian beserta indikatornya dari masing-masing teori.

Objek penelitian ini adalah konsumen yang mengkonsumsi aqua di wilayah Kelapa Gading. Metode pengumpulan data dalam penelitian ini dilakukan dengan cara komunikasi yaitu menyebarkan kuesioner sebanyak 100 kepada konsumen yang mengkonsumsi aqua. Teknik pengambilan sampel yang digunakan adalah teknik *Non-Probability Sampling* dengan menggunakan metode *purposive sampling*. Prosedur yang digunakan untuk pengujian model dan pengolahan data adalah SPSS 20.0

Hasil penelitian yang didapatkan responden terbanyak jenis kelamin wanita, dengan usia 19-29 tahun, pekerjaan yang paling banyak adalah pelajar/mahasiswa. Berdasarkan analisis regresi berganda dapat terlihat bahwa kualitas produk terbukti berpengaruh pada keputusan pembelian dan promosi tidak berpengaruh secara terhadap keputusan pembelian.

Kesimpulan dari penelitian ini adalah variabel kualitas produk berpengaruh terhadap keputusan pembelian air minum dalam kemasan (AMDK) merek aqua sedangkan untuk variabel promosi tidak berpengaruh terhadap keputusan pembelian air minum dalam kemasan (AMDK) merek aqua. Saran untuk peneliti selanjutnya yaitu agar dapat menambahkan variabel-variabel independen lain dan dapat melakukan penelitian dengan objek yang berbeda untuk memperluas sample penelitian.

Kata Kunci : Kualitas Produk, Promosi, Keputusan Pembelian



Nisyah Tri Maedaniyah / 27130223 / 2017 / The Effect of Product Quality and Promotion on Decision of Drinking Water In Packaging (AMDK) Brand Aqua In Kelapa Gading / Brastoro, SE, MM.

ABSTRACT

Rapid growth in the bottled drinking water industry, along with the emergence of various brands of bottled drinking water products circulating throughout Indonesia has caused increasing competition among producers. Companies must work hard to create new strategic policies in selling their products and services in the face of intense competition with competitors who can provide greater value to customers. In order to create a purchasing decision, the company must have good product quality and promotion. Therefore, companies need to know what factors are important to consumers. So the quality of products and promotions given according to the expectations of consumers and consumers will be satisfied. With companies creating purchasing decisions and continuing to create quality product quality they will continue to be loyal.

The theory used to support this research is the definition of Product Quality, Promotion and Purchase Decision. In addition, researchers are supported based on the dimensions of product quality, promotion and purchasing decisions along with their indicators from each theory.

The object of this research is consumers who consume aqua in Kelapa Gading area. Methods of data collection in this study was conducted by means of communication that is distributing questionnaires as much as 100 to consumers who consume aqua. Sampling technique used is Non-Probability Sampling technique by using purposive sampling method. The procedure used for model testing and data processing is SPSS 20.

The results of the study obtained the most female respondents, with the age of 19-29 years, most of the work is students. Based on multiple regression analysis can be seen that product quality proven influential pda buying and promotion decisions have no effect on purchasing decision

The conclusion of this research is variable of product quality influence to purchasing decision of drinking water in packaging (AMDK) of aqua brand while for promotion variable has no effect to purchasing decision of bottled drinking water (AMDK) of aqua brand. Suggestions for further researchers are to be able to add other independent variables and can do research with different objects to expand the sample research.

Keywords: Product Quality, Promotion, Purchase Decision

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKG.
- b. Pengutipan tidak merugikan dan memperbaik sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kepada Allah SWT atas berkat dan rahmat-Nya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi ini sebagai tugas akhir untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.

Peneliti juga menyadari bahwa skripsi ini tidak dapat diselesaikan dengan baik tanpa bimbingan, petunjuk, dorongan semangat dan doa dari semua pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini peneliti ingin mengucapkan rasa terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam menyusun dan menyelesaikan skripsi ini. Secara khusus, peneliti ingin mengucapkan terima kasih kepada:

Bapak Brastoro selaku dosen pembimbing, terimakasih atas ilmu serta jasanya telah membimbing, meluangkan waktu, memberi saran, kritik, bantuan, serta masukan yang berarti selama proses pembuatan skripsi ini.

Kepada seluruh dosen Kwik Kian Gie School of Business yang telah mengajarkan dan memberi ilmu pengetahuan yang sangat bernilai harganya kepada peneliti sehingga peneliti dapat menyelesaikan pendidikan strata satu ini.

Kepada kedua orang tua saya dan kedua kakak saya . Terimakasih atas doa, motivasi, support, serta kasih sayangnya kepada saya.

Kepada teman seperjuangan skripsi serta teman selama semester 1 hingga semester 7, Dessy Permata Sary, Dimas Rudy , Riandy Lim dan Andreias Juniarto. Terima kasih untuk semangat dan supportnya sehingga peneliti dapat menyelesaikan kuliah strata satu ini selama 4 tahun.

5. Kepada teman-teman Asma, Dea, Devira, Dama, Farah, Ipit, Ranti, Ririn, Salma dan Yola.

Terima kasih atas bantuan, hiburan, doa, serta supportnya.

6. Kepada sahabat-sahabat peneliti di luar kampus Kwik Kian Gie, Pritha, Putri dan Ical yang selalu memberikan dukungan dan semangat.
- Kepada keluarga besar Organisasi Rohis Al-Ashri. Terimakasih atas ilmu dan segala pengalaman selama 4 tahun peneliti menimba ilmu di kampus ini.
- Serta semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu, yang telah membantu peneliti sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini.
- Peneliti menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini masih jauh dari sempurna. Skripsi ini dapat bermanfaat bagi pengguna selanjutnya. Atas perhatiannya peneliti ucapkan mohon maaf dan terimakasih.
7. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
8. Semoga ucapan mohon maaf dan terimakasih

Hasil Skripsi milik IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Jakarta, Juli 2017

Penulis

Nisya

© Hak cipta milik IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

DAFTAR ISI	
JUDUL	i
PENGESAHAN	ii
ABSTRAK	iii
ABSTRACT	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I: PENDAHULUAN	15
A. Latar Belakang Masalah	15
B. Identifikasi Masalah	26
C. Batasan Masalah	27
D. Batasan Penelitian	27
E. Rumusan Masalah	27
F. Tujuan Penelitian	28
G. Manfaat Penelitian	28

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber.
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

BAB II : KAJIAN PUSTAKA 29

A. Landasan Teori	29
1. Produk	29
a. Konsep Produk	29
b. Kualitas Produk	29
2. Promosi	35
a. Pengertian Promosi	35
b. Dimensi Promosi	36
3. Keputusan Pembelian	37
a. Pengertian Keputusan Pembelian	37
b. Empat Tipe Perilaku Pembelian Konsumen	38
c. Tahapan Proses Keputusan Pembelian	39
B. Penelitian Terdahulu	42
C. Kerangka Pemikiran	44
D. Hipotesis Penelitian	45
BAB III : METODE PENELITIAN	46

A Objek Penelitian	46
B Desain Penelitian	46
C Variabel Penelitian	48
D Definisi Operasional	48
1. Variabel Independen :	49
a. Indikator Kualitas Produk	49
b. Indikator Promosi	50

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

2. Variabel Dependen : Keputusan Pembelian	50
E. Teknik Pengumpulan Data	52
F. Teknik Pengambilan Sampel	52
G. Teknik Analisis Data	53
1. Uji Validitas	53
2. Uji Reliabilitas	54
3. Rentang Skala	54
4. Analisis Regresi	55
5. Uji Asumsi Klasik	55
a. Uji Normalitas Residual	55
b. Uji Heterokedastisitas	56
c. Uji Autokorelasi	56
d. Uji Multikolinearitas	57
6. Pengujian Persamaan Regresi Berganda	57
i. Uji Koefisien Determinasi (R ²).....	58
ii. Uji Keberartian Model (Uji F).....	58
iii. Uji Signifikansi Koefisien (Uji T).....	58
BAB IV : HASIL ANALISIS DAN PEMBAHASAN	59
A. Gambaran Umum Objek Penelitian	59
B. Analisis Deskriptif	63
1. Uji Validitas dan Reliabilitas	63
2. Analisis Profil Responden	67
3. Analisis Variabel Penelitian	69

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
 1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber.
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun
 tanpa izin IBIKKG.

©

4. Analisis Regresi Ganda	73
5. Pengujian Asumsi Klasik	74
a. Uji Normalitas	74
b. Uji Heterokedastisitas	74
c. Uji Autokorelasi	75
d. Uji Multikolinearitas	75
6. Analisis Regresi Berganda	76
a. Uji Koefisien Determinasi (R ²)	76
b. Uji Keberartian Model (Uji F)	77
c. Uji Koefisien Regresi (Uji T)	77
C. Pembahasan	78
1. Variabel Kualitas Produk	78
2. Variabel Promosi	78
3. Variabel Keputusan Pembelian	79
4. Pengaruh Kualitas Produk terhadap Keputusan Pembelian	79
5. Pengaruh Promosi terhadap Keputusan Pembelian	80
BAB V : KESIMPULAN DAN SARAN	81
A. Kesimpulan	81
B. Saran	81
DAFTAR PUSTAKA	83
LAMPIRAN	85

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
 1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 penulisan kritis dan tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun
 tanpa izin IBIKKG.

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Tabel Ukuran Pasar Produk Air Minum Dalam Kemasan di Indonesia	20
Tabel 1.2 Tabel Perusahaan-Perusahaan Air Minum Dalam Kemasan di Indonesia	21
Tabel 1.3 Tabel Proyeksi Konsumsi Air Minum Dalam Kemasan Tahun 2007-2013.....	22
Tabel 1.4 Tabel Top Brand Index Kategori Air Minum Dalam Kemasan Tahun 2012.....	25
Tabel 2.1 Tabel Penelitian Terdahulu	42
Tabel 3.1 Tabel Indikator Kualitas Produk	49
Tabel 3.2 Tabel Indikator Promosi	50
Tabel 3.3 Tabel Indikator Keputusan Pembelian	51
Tabel 4.1 Uji Validitas Variabel Kualitas Produk	64
Tabel 4.2 Uji Validitas Variabel Promosi	65
Tabel 4.3 Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian	65
Tabel 4.4 Uji Reliabilitas Variabel Kualitas Produk	66
Tabel 4.5 Uji Reliabilitas Variabel Promosi	67
Tabel 4.6 Uji Reliabilitas Variabel Keputusan Pembelian	67
Tabel 4.7 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	67
Tabel 4.8 Profil Responden Berdasarkan Usia	68
Tabel 4.9 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan	68





Tabel 4.10 Tanggapan Konsumen Mengenai Kualitas Produk	70
Tabel 4.11 Tanggapan Konsumen Mengenai Promosi	71
Tabel 4.12 Tanggapan Konsumen Mengenai Keputusan Pembelian	72
Tabel 4.13 Hasil Pengujian Normalitas Residual	74
Tabel 4.14 Hasil Uji Heterokedastisitas	74
Tabel 4.15 Hasil Uji Autokorelasi	75
Tabel 4.16 Hasil Uji Multikolinearitas	75
Tabel 4.17 Hasil Uji Koefisien Determinasi (R ²)	76
Tabel 4.18 Hasil Uji Keberartian Model (Uji F)	77
Tabel 4.19 Hasil Uji Koefisien Regresi (Uji T)	77

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran	44
Gambar 4.1 Logo Aqua	63
Gambar 4.2 Produk Aqua	63
Gambar 4.3 Skor Rata-Rata Variabel Kualitas Produk	69
Gambar 4.4 Skor Rata-Rata Variabel Promosi	71
Gambar 4.5 Skor Rata-Rata Variabel Keputusan Pembelian	72

Chak cta misk IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)
Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.





DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian	85
Lampiran 2 Output Uji Validitas Variabel Kualitas Produk	91
Lampiran 3 Output Uji Validitas Variabel Promosi Data	92
Lampiran 4 Output Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian	92
Lampiran 5 Output Uji Reliabilitas Variabel Kualitas Produk	93
Lampiran 6 Output Uji Reliabilitas Variabel Promosi	93
Lampiran 7 Output Uji Reliabilitas Variabel Keputusan Pembelian	93
Lampiran 8 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	94
Lampiran 9 Profil Responden Berdasarkan Usia	94
Lampiran 10 Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan	94
Lampiran 11 Output Analisis Regresi Berganda	95
Lampiran 12 Output Uji Normalitas Residual	95
Lampiran 13 Output Uji Heterokedastisitas	95
Lampiran 14 Output Uji Autokorelasi	96
Lampiran 15 Output Uji Multikolinearitas	96
Lampiran 16 Output Uji Koefisien Determinasi (R2)	96
Lampiran 17 Output Uji F	96
Lampiran 18 Output Uji T	97

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber.
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun, tanpa izin IBIKG.