

PERENCANAAN PENDIRIAN BISNIS

“DRINKCHAT KAFE”

DI KOJA, JAKARTA UTARA

Oleh:

Nama : Stephani Yesinta

NIM : 22100602

RENCANA BISNIS

Diajukan sebagai salah satu syarat

untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi

Program Studi Manajemen

Konsentrasi Kewirausahaan



KWIK KIAN GIE
SCHOOL OF BUSINESS

INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA

Agustus 2016

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya.
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan tanpa izin IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbarui

KWIK KIAN GIE
SCHOOL OF BUSINESS

ABSTRAK

RENCANA PENDIRIAN BISNIS KAFE “DRINKCHAT KAFE”

Stephani Yesinta

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Muhamad Fuad, SE, MP

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
Peran item makanan untuk bahan bakar tubuh dengan energi. Oleh sebab itu perlu perhatian
khusus untuk memilih makanan secara bijak. Makanan dan minuman sehat sangat diperlukan
untuk menjaga tubuh bugar dan sehat. Bisnis makanan dan minuman merupakan salah satu
bisnis yang tidak akan pernah 'mati' karena akan selalu dicari oleh banyak orang untuk
memenuhi kebutuhan tubuh mereka. Masyarakat Indonesia sangat terkenal konsumtif
bandingkan dengan negara-negara lain, termasuk dalam hal makanan dan minuman. Kisaran
harga dari yang murah hingga yang mahal. Makanan dan potensi bisnis minuman dapat
dikembangkan dengan meningkatkan daya saing produk dan akses pasar produk yang
hasilkan oleh para pendiri usaha kecil dan besar.

Drinkchat Kafe adalah upaya di bidang minuman yang memiliki ciri khas tersendiri yang
memadukan bahan baku tradisional dengan bahan modern.

Drinkchat Kafé memiliki segmentasi geografis, yaitu di daerah Koja, Tanjung Priuk, Jakarta
Utara. Namun, kebiasaan makan di luar rumah yang bisa ditargetkan sebagai peluang bisnis
baru, terutama yang menjual makanan dan minuman cepat saji dan populer di kalangan anak
muda atau keluarga.

Keuntungan Drinkchat Kafé adalah minuman sehat yang dikombinasikan dengan rasa variasi.

Kata kunci: Drinkchat Kafe, Makanan, Minuman, Sehat.

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh artikel ini tanpa izin.
 - a. Pengutipan hanya untuk keperluan penelitian, pendidikan, penyebarluasan ilmiah, penyusunan laporan, dan tesis bisnis yang tidak akan pernah 'mati' karena akan selalu dicari oleh banyak orang untuk memenuhi kebutuhan tubuh mereka. Masyarakat Indonesia sangat terkenal konsumtif bandingkan dengan negara-negara lain, termasuk dalam hal makanan dan minuman. Kisaran harga dari yang murah hingga yang mahal. Makanan dan potensi bisnis minuman dapat dikembangkan dengan meningkatkan daya saing produk dan akses pasar produk yang hasilkan oleh para pendiri usaha kecil dan besar.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

ABSTRACT

RENCANA PENDIRIAN BISNIS KAFE “DRINKCHAT KAFE”

Stephani Yesinta

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Muhamad Fuad, SE, MP

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

The role of a beverage is to keep your body hydrated, like when you sweat, your body is turning water into sweat so it can cool down. And the role of a food item is to fuel the body with energy. That's why it is a main concern to eat wisely. Healthy foods and beverages is very necessary to keep the body fit and healthy. Food and beverage business is one type of business that will never 'run down' because it will always be sought after by many people to meet their body's needs. Indonesia society is very well-known consumptive compared to other countries, especially in terms of food and beverages. The price range from cheap to expensive. Food and beverage business potential can be developed by improving product competitiveness and market access of product produced by the founders of small and large business.

Drinkchat Café is an effort in the field of beverage that has its own characteristics which mix and match traditional raw materials with modern materials.

Drinkchat Café has a geographic segmentation, namely in the area of Koja, Tanjung Priuk, North Jakarta. However, the habit of eating outside the home that could be targeted as a new business opportunity, especially selling snacks and drinks fast and popular among young people or families.

Advantages Drinkchat Café is a healthy beverage that is combined with a sense of variety.

Keywords: Drinkchat Café, Food, Beverage, Healthy.

KATA PENGANTAR



Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat serta bimbingan-Nya yang telah diberikan kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan rencana bisnis pendirian “*Drinkchat Kafe*” ini dengan baik. Rencana bisnis ini dikerjakan untuk memenuhi persyaratan kurikulum guna memperoleh gelar Sarjana Strata-1 Menejemen bisnis pada Kwik Kian Gie School of Business.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa dalam usaha menyelesaikan rencana bisnis ini penulis telah menerima dukungan dari banyak pihak. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin mengungkapkan terima kasih yang tulus kepada:

Bapak Muhamad Fuad,S.E.,M.P. selaku Dosen Pebimbing yang telah bersedia meluangkan waktunya dalam membimbing penulis dalam menyusun rencana bisnis ini sehingga penulis dapat menyelesaikan rencana bisnis ini dengan baik.

Seluruh dosen Kwik Kian Gie School of Business yang telah membekali penulis dengan pengetahuan akademik dan memberikan bantuan teknik.

Kepada kedua orang tua yang saya cintai dan saudara-saudara sekalian yang telah memberikan banyak masukan dan kritik yang objektif untuk rencana bisnis ini.

Teman-teman akrab penulis di Jakarta yang tidak dapat disebutkan satu persatu, yang terus memberikan dukungan agar perencanaan bisnis ini bisa selesai dengan cepat.

5. Seluruh teman-teman di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie yang telah memberikan bantuan dan dukungan kepada penulis selama masa perkuliahan hingga terselesaiannya rencana bisnis ini.
6. Kepada teman-teman yang berada di luar jakarta dan semua pihak yang tidak bisa penulis sebutkan namanya satu per satu, penulis ucapan terima kasih atas dukungan dan doanya.

Penulis menyadari bahwa rencana bisnis ini masih jauh dari kesempurnaan. Oleh karena itu penulis sangat mengharapkan saran yang membangun untuk menyempurnakan rencana bisnis ini. Semoga rencana bisnis ini dapat berguna bagi para pembaca dan rekan-rekan lain yang membutuhkannya.

Jakarta, Februari 2016

Penulis

Hak Cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarak mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.

- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

DAFTAR ISI

(C) Hak Cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)	RINGKASAN EKSEKUTIF	i
	KATA PENGANTAR.....	iii
	DAFTAR ISI.....	v
	DAFTAR TABEL.....	viii
	DAFTAR GAMBAR.....	xi
	DAFTAR LAMPIRAN.....	xii
BAB I PENDAHULUAN		
	A. Nama dan Alamat Perusahaan.....	1
	B. Nama dan Alamat Pemilik Perusahaan.....	4
	C. Bidang Usaha.....	5
BAB II ANALISIS INDUSTRI		
	A. Gambaran Masa Depan dan Perkembangannya.....	9
	B. Analisis Pesaing.....	13
	C. Sekmentasi Pasar.....	22
	D. Ramalan Industri.....	30
BAB III GAMBARAN USAHA		
	A. Produk.....	33
	B. Jasa.....	36
	C. Ukuran Bisnis.....	38

1. Dilatih mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipannya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

D. Peralatan, Perlengkapan, Bahan Baku dan Sumber Daya Manusia.....	40
(E) Latar Belakang Pemilik.....	47

1. Dilarang pengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

BAB IV PERENCANAAN JASA DAN OPERASIONAL

A. Diskripsi Rencana Operasi.....	48
Proses Produksi.....	56
Alur Jasa.....	57
Nama Pemasok.....	58
Teknologi.....	60

BAB V PERENCANAAN PEMASARAN

Harga.....	61
Distribusi.....	68
Promosi.....	69
Ramalan Penjualan.....	74
Pengandalian Pemasaran.....	76

BAB VI PERENCANAAN ORGANISASI

Bentuk Kepemilikan.....	78
Struktur Organisasi.....	78
Balas Jasa.....	83

BAB VII PENILAIAN RESIKO

Evaluasi Kelemahan dari Bisnis.....	84
Teknologi-teknologi Baru.....	85



C. Rencana Pengendalian.....	86
------------------------------	----

BAB VIII PERENCANAAN KEUANGAN

A. Kebutuhan Dana.....	88
B. Proyeksi Penjualan.....	89
C. Biaya Tenaga Kerja.....	90
D. Biaya Penyusutan.....	90
E. Biaya <i>Maintenance</i>	91
F. Biaya Bangunan.....	92
G. Biaya <i>Utilitas</i>	92
H. Biaya Pemasaran.....	96
I. Biaya Perlengkapan.....	97
J. <i>Income Statement Proforma</i>	97
K. Proforma <i>Cash Flow</i>	99
L. Proforma <i>Balance Sheet</i>	101
M. Kelayakan Usaha.....	102
BAB IX REKOMENDASI.....	108

DAFTAR PUSTAKA.....	109
LAMPIRAN.....	111

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

- BAB I Hak Cipta dan Perlindungan Karya Tulis Ilmiah
- Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan dumber penulis karya tulis ilmiah, penyusun laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBKKG.



(C) Hak cipta milik IBI IKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Tabel 1.1. Proyeksi Kebutuhan Dana.....	3
Tabel 2.1. Penduduk Menurut Wilayah dan Jenis Kelamin.....	10
Tabel 2.2. Competitive Profile Matrix <i>Drinkchat Kafe</i> dengan Ketiga Pesaing Utama....	19
Tabel 2.3. Analisis Matriks SWOT.....	29
Tabel 2.4. Penduduk Kodya Jakarta Utara Menurut Kelompok Umur dan Jenis kelamin	
2010.....	31
Tabel 3.1. Biaya Peralatan Dapur <i>Drinkchat Kafe</i>	40
Tabel 3.2. Biaya Peralatan Kafe dan Kasir <i>Drinkchat Kafe</i>	41
Tabel 3.3. Biaya Perlengkapan Dapur <i>Drinkchaat Kafe</i> per Bulan.....	42
Tabel 3.4. Biaya Perlengkapan Kafe dan Kasir <i>Drinkchat Kafe</i> per Bulan.....	43
Tabel 3.5. Biaya Pembelian Bahan Baku <i>Drinkchat Kafe</i> per Bulan.....	44
Tabel 4. Jadwal Kegiatan Rencana Operasi 2016.....	52
Tabel 5.1. Harga Cendol Susu <i>Drinkchat Kafe</i>	66
Tabel 5.2. Harga Milk Tea <i>Drinkchat Kafe</i>	66
Tabel 5.3. Harga Horchata <i>Drinkchat Kafe</i>	67
Tabel 5.4. Harga Fresh Fruit Tea <i>Drinkchat Kafe</i>	67
Tabel 5.5. Harga Coffee <i>Drinkchat Kafe</i>	67

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa menyetujukan dan menyertakan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

Harga Topping Drinkchat Kafe.....	68
Harga Makanan Drinkchat Kafe.....	68
Harga Jasa Pembuatan Website.....	70
Harga Cetak Brosur.....	73
Ramalan Penjualan Drinkchat Kafe Satu Bulan.....	74
Anggaran Penjualan Drinkchat Kafe 2017.....	75
Gaji Karyawan Drinkchat Kafe.....	83
Proyeksi Kebutuhan Dana Drinkchat Kafe.....	89
Penjualan Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	89
Proyeksi Biaya Tenaga Kerja Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	90
Proyeksi Akumulasi Pennyusutan Peralatan Drinkchat Kafe.....	91
Proyeksi Biaya Maintenace Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	92
Biaya Listrik Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	93
Proyeksi Biaya Air Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	94
Proyeksi Biaya Telepon Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	95
Proyeksi Biaya Internet Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	96
Proyeksi Biaya Pemasaran Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	96
Proyeksi Biaya Perlengkapan Drinkchat Kafe Tahun 2017-2021.....	97
Proforma Laporan Laba Rugi Drinkchat Kafe.....	98

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



Tabel 8.13

Cash Flow Projection Drinkchat Kafe.....100

Tabel 8.14

Proforma Balance Sheet Drinkchat Kafe.....101

Tabel 8.15

Break Event Point Drinkchat Kafe.....102

Tabel 8.16

Arus Kas Bersih Drinkchat Kafe.....103

Tabel 8.17

Net Present Value Drinkchat Kafe.....104

Tabel 8.18

Proyeksi Payback Period Drinkchat Kafe.....105

Tabel 8.19

Internal Rate of Return.....107

Tabel 8.10

Tabel 8.11

Tabel 8.12

Tabel 8.13

Tabel 8.14

Tabel 8.15

Tabel 8.16

Tabel 8.17

Tabel 8.18

Tabel 8.19

Tabel 8.20

Tabel 8.21

Tabel 8.22

Tabel 8.23

Tabel 8.24

Tabel 8.25

Tabel 8.26

Tabel 8.27

Tabel 8.28

Tabel 8.29

Tabel 8.30

Tabel 8.31

Tabel 8.32

Tabel 8.33

Tabel 8.34

Tabel 8.35

Tabel 8.36

Tabel 8.37

Tabel 8.38

Tabel 8.39

Tabel 8.40

Tabel 8.41

Tabel 8.42

Tabel 8.43

Tabel 8.44

Tabel 8.45

Tabel 8.46

Tabel 8.47

Tabel 8.48

Tabel 8.49

Tabel 8.50

Tabel 8.51

Tabel 8.52

Tabel 8.53

Tabel 8.54

Tabel 8.55

Tabel 8.56

Tabel 8.57

Tabel 8.58

Tabel 8.59

Tabel 8.60

Tabel 8.61

Tabel 8.62

Tabel 8.63

Tabel 8.64

Tabel 8.65

Tabel 8.66

Tabel 8.67

Tabel 8.68

Tabel 8.69

Tabel 8.70

Tabel 8.71

Tabel 8.72

Tabel 8.73

Tabel 8.74

Tabel 8.75

Tabel 8.76

Tabel 8.77

Tabel 8.78

Tabel 8.79

Tabel 8.80

Tabel 8.81

Tabel 8.82

Tabel 8.83

Tabel 8.84

Tabel 8.85

Tabel 8.86

Tabel 8.87

Tabel 8.88

Tabel 8.89

Tabel 8.90

Tabel 8.91

Tabel 8.92

Tabel 8.93

Tabel 8.94

Tabel 8.95

Tabel 8.96

Tabel 8.97

Tabel 8.98

Tabel 8.99

Tabel 8.100

Tabel 8.101

Tabel 8.102

Tabel 8.103

Tabel 8.104

Tabel 8.105

Tabel 8.106

Tabel 8.107

Tabel 8.108

Tabel 8.109

Tabel 8.110

Tabel 8.111

Tabel 8.112

Tabel 8.113

Tabel 8.114

Tabel 8.115

Tabel 8.116

Tabel 8.117

Tabel 8.118

Tabel 8.119

Tabel 8.120

Tabel 8.121

Tabel 8.122

Tabel 8.123

Tabel 8.124

Tabel 8.125

Tabel 8.126

Tabel 8.127

Tabel 8.128

Tabel 8.129

Tabel 8.130

Tabel 8.131

Tabel 8.132

Tabel 8.133

Tabel 8.134

Tabel 8.135

Tabel 8.136

Tabel 8.137

Tabel 8.138

Tabel 8.139

Tabel 8.140

Tabel 8.141

Tabel 8.142

Tabel 8.143

Tabel 8.144

Tabel 8.145

Tabel 8.146

Tabel 8.147

Tabel 8.148

Tabel 8.149

Tabel 8.150

Tabel 8.151

Tabel 8.152

Tabel 8.153

Tabel 8.154

Tabel 8.155

Tabel 8.156

Tabel 8.157

Tabel 8.158

Tabel 8.159

Tabel 8.160

Tabel 8.161

Tabel 8.162

Tabel 8.163

Tabel 8.164

Tabel 8.165

Tabel 8.166

Tabel 8.167

Tabel 8.168

Tabel 8.169

Tabel 8.170

Tabel 8.171

Tabel 8.172

Tabel 8.173

Tabel 8.174

Tabel 8.175

Tabel 8.176

Tabel 8.177

Tabel 8.178

Tabel 8.179

Tabel 8.180

Tabel 8.181

Tabel 8.182

Tabel 8.183

Tabel 8.184

Tabel 8.185

Tabel 8.186

Tabel 8.187

Tabel 8.188

Tabel 8.189

Tabel 8.190

Tabel 8.191

Tabel 8.192

Tabel 8.193

Tabel 8.194

Tabel 8.195

Tabel 8.196

Tabel 8.197

Tabel 8.198

Tabel 8.199

Tabel 8.200

Tabel 8.201

Tabel 8.202

Tabel 8.203

Tabel 8.204

Tabel 8.205

Tabel 8.206

Tabel 8.207

Tabel 8.208

Tabel 8.209

Tabel 8.210

Tabel 8.211

Tabel 8.212

Tabel 8.213

Tabel 8.214

Tabel 8.215

Tabel 8.216

Tabel 8.217

Tabel 8.218

Tabel 8.219

Tabel 8.220

Tabel 8.221

Tabel 8.222

Tabel 8.223

Tabel 8.224

Tabel 8.225

Tabel 8.226

Tabel 8.227

Tabel 8.228

Tabel 8.229

Tabel 8.230

Tabel 8.231

Tabel 8.232

Tabel 8.233

Tabel 8.234

Tabel 8.235

Tabel 8.236

Tabel 8.237

Tabel 8.238

Tabel 8.239

Tabel 8.240



Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang	Presentase Minat Konsumen dalam Melakukan Kegiatan Lain Selama di Kafe.....	12
Gambar 2.2 Gambar 4.1 Gambar 4.2 Gambar 4.3	<i>The Five Force Model of Competition</i>	13
Gambar 5.1	Sketsa Denah Ruangan <i>Drinkchat Kafe</i>	55
Gambar 6.1	Proses Produksi <i>Drinkchat Kafe</i>	56
	Alur Jasa Proses Pelayanan dan Pemesanan Terhadap Konsumen.....	57
	Desai Website <i>Drinkchat Kafe</i>	71
	Struktur Organisasi <i>Drinkchat Kafe</i>	79

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis tanpa izin IBIKKG.
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



DAFTAR LAMPIRAN

(C) Hak cipta milik IBIKKG

Lampiran 1	Tabel Gaji Karyawan Drinkchat Kafe.....	111
Lampiran 2	Perkiraan Peralatan <i>Drinkchat Kafe</i> yang Disusutkan.....	111
Lampiran 3	Proyeksi Biaya Bahan Baku <i>Drinkchat Kafe</i> Tahun 2017-2021.....	112
Lampiran 4	Biaya Listrik <i>Drinkchat Kafe</i> Tahun 2017-2018.....	112
Lampiran 5	Biaya Pajak Tarif Baru PPh OP Tahun 2017-2021.....	113
Lampiran 6	Logo Drinkchat Kafe.....	113
Lampiran 7	Gambar Produk.....	114
Lampiran 8	Ruangan <i>Drinkchat Kafe</i>	115