1. Dilarang

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

BAB IX

RINGKASAN EKSEKUTIF

Ringkasan Kegiatan Usaha

1. Konsep Usaha

Kafe Sunhuns merupakan sebuah usaha baru yang bergerak dalam bidang makanan dan minuman ringan yang bahan dasar olahannya yaitu madu murni dengan konsep makanan dan minuman sehat. Seluruh bahan dasar makanan dan minuman warkan oleh Kafe Sunhuns diolah menggunakan madu. Kafe Sunhuns mengedepankan konsep makanan dan minuman sehat dengan target khusus anak muda dan masyarakat luas. Kafe Sunhuns mengkhususkan anak muda atas dasar anak muda ≒aman sekarang sangat menyukai wisata kuliner tetapi tidak menjaga dalam pola kesehatannya seperti sembarangan dalam memilih kuliner. Kafe Sunhuns juga akan mendukung program pemerintah tentang makanan dan minuman sehat.

2. Visi dan Misi

Visi:

nstitut Bisnis dan Informatika Kwik Kia a. Mewujudkan kuliner sehat dengan segala olahan madu bernuansa Kafe di Tangerang Selatan dan DKI Jakarta.

- a. Menyedikan makanan dan minuman sehat bagi masyarakat, khususnya anak muda.
- b. Menimbulkan dan meningkatkan minat seluruh masyarakat untuk mengonsumsi makanan sehat.
- c. Menciptkan rasa kesadaran seluruh masyarkat akan pentingnya makanan sehat.

3. Produk dan Jasa

Produk yang ditawarkan Kafe Sunhuns merupakan hasil olahan dengan bahan dasar madu dengan kualitas baik. Berikut merupakan produk makanan dan minuman yang ditawarkan Kafe Sunhuns.

No	Menu		
1	Honey milk		
2	Honey milk tea		
3	Honey Ice		
4	Hawaiian <i>mix</i>		
5	Sunhun spesial		
6	Thai <i>tea</i>		
7	Fruit honey combo		
8	Honey tea latte		
9	Hot fennel		
10	Honey drizzel		
11	Honey ginger		
12	Honey milk shake		
13	Honey coffee		
14	Mineral water		
15	Donat madu		
16	Honey milk bread		
17	Fried Honey bread		

Sumber: Sunhuns 2018, hal 84

4. Persaingan

Persaingan dalam bisnis makanan dan minuman sangat ketat karena memiliki banyak pesaing, tetapi dengan metode spesialisasi maka Kafe Sunhuns dapat bersaing dengan usaha lainya. Di daerah Tangerang Selatan dan Jakarta terdapat 2 pesaing yang cukup besar yaitu chattime dan donat madu cihanjuang.

Dalam Analisis CPM, didapatkan *Total Weighted Score* untuk Kafe Sunhuns, chattime dan donat madu cihanjuang sebanyak 3.25, 2.87 dan 3.5 secara berurutan. Kafe Sunhuns memiliki kekuatan di bagian Harga, lahan parkir dan dokorasi yang dibuat

milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

lebih baik dengan yang ada di pesaingnya, tetapi memiliki kelemahan di Brand yang Delum terkenal karena masih baru didirkan dan belum memiliki pelanggan.

5. Target dan ukuran pasar

Target utama dari Kafe Sunhuns adalah anak muda dan masyarakat umum yang memiliki kesadaran atas pentingnya hidup dengan sehat, yang berada di Tangerang Selatan dan Jakarta. Tetapi tidak menutup kemungkinan untuk orang-orang yang berada di luar segmen ini untuk menjadi pelanggan Kafe Sunhuns.

6. Kelayakan keuangan

Tabel 9.1 Rangkuman Kelaykan Kafe Sunhuns

Analisis	Batas Kelayakan	Hasil Analisis	Kesimpulan
Net Present Value	0	622.726.769	Layak
Internal Rate of Return	11.26%	39.18%	Layak
Payback Period	5 Tahun	2 tahun 8 bulan dan 23 hari	Layak
Profitability Index	1	2.007962235	Layak

Sumber: Tabel 7.35

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: Rekomendasi Visibilitas Usaha

Institut Setiap bisnis pasti memiliki kekurangan dan kelebihan, baik bisnis yang sudah berjalan lama maupun bisnis yang masih baru. Kafe Sunhuns memiliki keunggulan dalam *spesialisasi* dan inovasi dengan madu yang membuatnya lebih unggul dari bisnis pesaingnya selain itu harga yang lebih murah yang ditawarkan membuat usaha ini memiliki nilai lebih. Kafe Sunhuns juga memiliki kekurangan yaitu dalam segi memiliki nilai lebih. Kafe Sunhuns juga memiliki kekurangan yaitu di memerek yang belum terkenal sehingga dapat mengurangi loyalitas konsumen.

133