

**RENCANA BISNIS PENDIRIAN USAHA WEDANG TAHU
“HUTA”
DI JAKARTA**

Oleh:

Nama : Ferdy Priadi

Nim : 72170400

RENCANA BISNIS

Diajukan sebagai salah satu syarat

Untuk memperoleh gelar Sarjana Administrasi Bisnis

Program Studi Administrasi Bisnis

Konsentrasi Bisnis Internasional



INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA

Agustus 2021

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

PENGESAHAN

RENCANA BISNIS PENDIRIAN USAHA WEDANG TAHU

“HUTA”

DI JAKARTA

Oleh:

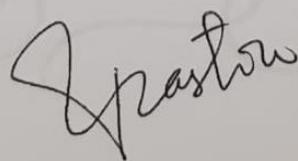
Nama : Ferdy Priadi

Nim : 72170400

Jakarta, 3 Agustus 2021

Disetujui Oleh:

Pembimbing



(Brastoro, Drs., M.M.)

INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

Jakarta 2021

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat kasih dan Karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan Rencana Bisnis ini sesuai dengan harapan. Rencana Bisnis sendiri merupakan syarat kelulusan bagi penulis untuk mendapatkan gelar Sarjana Administrasi Bisnis di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.

Pembuatan Rencana Bisnis ini dapat penulis selesaikan dengan maksimal berkat bantuan dan dukungan dari berbagai pihak, maka dari itu penulis menyampaikan banyak terimakasih kepada :

1. Ditarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

Penulis menyadari bahwa masih terdapat banyak sekali kekurangan dan kesalahan pada

Rencana Bisnis ini, oleh karena itu penulis akan sangat menghargai kritik dan saran dari

1. semua pihak agar Rencana Bisnis ini dapat menjadi lebih bermanfaat dan berguna bagi pembaca dan semua pihak yang membutuhkan.

Jakarta, Agustus 2021

Penulis,

(Ferdy Priadi)

Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

ABTRAK

(C)

Ferdy Priadi / 72170400 / 2021 / Rencana Bisnis Pendirian Usaha Wedang Tahu “Huta” Di Jakarta/ Dosen Pembimbing : Brastoro, S.E., M.M.

Ketertarikan masyarakat terhadap *trend* wedang tahu atau wedang ronde yang didukung dengan respon positif dari masyarakat menjadi alasan Huta diciptakan untuk memberikan manfaat bagi konsumen atas produk yang mereka dikonsumsi. Menargetkan penjualan sekitar 600 juta rupiah membuat Huta termasuk dalam golongan usaha kecil.

Harga yang terjangkau dan kualitas premium menjadi kekuatan bagi Huta yang membuatnya mampu bersaing dengan para pesaingnya yang sudah ada lebih dulu. Memiliki target dan pangsa pasar yang luas merupakan keuntungan bagi Huta yang dimanfaatkan bersamaan dengan ketersediaan sumber daya *online* sebagai sarana pemasarannya. Pemanfaatan teknologi dan sumber daya yang ada dengan maksimal menjadi point penting bagi Huta agar dapat bersaing.

Manager bekerja dengan 3 orang pegawai lainnya yang selalu mengutamakan kualitas terhadap produk dan pelayanannya. Kompensasi dan balas jasa dari *manager* yang memberikan kenaikan 5% per tahun dengan harapan dapat memberikan aura positif terhadap psikologi pegawainya.

Analisis *Payback Period* (PP) dengan hasil perkiraan balik modal dalam waktu 4 tahun 1 bulan. Perhitungan *Net Present Value* (NPV) dengan hasil Rp 125.232.407. Perhitungan *Profitability Index* (PI) dengan hasil 1,255743092. Serta penjualan yang lebih tinggi dibanding BEP per tahunnya menunjukan bahwa usaha ini layak dijalankan. Dampak dan resiko negatif/positif terhadap masyarakat dan lingkungan memiliki persiapan untuk antisipasi yang baik. Gambaran Rencana usaha yang dibuat dengan baik yang baik, diharapkan dapat membantu Huta dalam mencapai visi, misi, dan tujuannya.

Kata Kunci : Huta, wedang ronde atau wedang tahu, harga terjangkau dan kualitas premium

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

- Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKG.



ABSTRACT

(C)

Ferdy Priadi / 72170400 / 2021 / Business Plan for Wedang Tahu "Huta" Business in Jakarta / Mentor : Brastoro, S.E., M.M.

Public interest in the trend of wedang tofu or wedang ronde which is supported by a positive response from the community is the reason Huta was created to provide benefits to consumers for the products they consume. Targeting sales of around 600 million rupiah, Huta is included in the small business category.

Affordable prices and premium quality are Huta's strengths that make it able to compete with its existing competitors. Having a broad target and market share is an advantage for Huta which is used in conjunction with the availability of online resources as a means of marketing. Utilization of existing technology and resources to the maximum is an important point for Huta to be able to compete.

The manager works with 3 other employees who always prioritize the quality of their products and services. Compensation and remuneration from the manager who gives an increase of 5% per year in the hope of giving a positive aura to the psychology of his employees.

Payback Period (PP) analysis with the results of estimating the return on investment within 4 years and 1 month. Calculation of Net Present Value (NPV) with a result of Rp 125,232,407. Profitability Index (PI) calculation with the result 1.255743092. And sales that are higher than BEP per year show that this business is feasible to run. Negative/positive impacts and risks to society and the environment have good preparations for anticipation. A well-designed business plan is expected to assist Huta in achieving its vision, mission, and goals.

Keywords: Huta, wedang ronde or wedang tofu, affordable price and premium quality

- Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

DAFTAR ISI

JUDUL	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xii
BAB I PENDAHULUAN	
A. Ide Bisnis	1
B. Gambaran Usaha.....	2
C. Besar Peluang Bisnis	2
D. Kebutuhan Dana	3
BAB II LATAR BELAKANG USAHA	
A. Data Perusahaan	5
B. Data Manajer	5
C. Jenis dan Ukuran Usaha	6
BAB III ANALISIS INDUSTRI DAN PESAING	
A. <i>Trend</i> dan Pertumbuhan Industri	8
B. Analisis Pesaing.....	8
C. Analisis <i>PESTLE</i>	9
D. Analisis <i>Porter Five Forces Business Model</i>	12



(C) Hak Cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

BAB IV

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

BAB V

BAB VI

BAB VII

BAB VIII

BAB IX

BAB X RENCANA KEUANGAN

E. Analisis <i>Competitive Profile Matrix / CPM</i>	15
F. Analisis <i>SWOT</i>	18
ANALISIS PASAR DAN PEMASARAN	
A. Produk yang dihasilkan	23
B. Gambaran Pasar.....	24
C. Target Pasar yang dituju	26
D. Strategi Pemasaran	27
E. Strategi Promosi	29
RENCANA PRODUKSI DAN KEBUTUHAN OPERASIONAL	
A. Proses Operasi Produk	31
B. Nama Pemasok	32
C. Deskripsi Rencana Operasi.....	33
D. Rencana Alur Produk	35
E. Rencana Alur Pembelian dan Penggunaan Bahan Persediaan	36
F. Rencana Kebutuhan Teknologi dan Peralatan Usaha.....	37
G. <i>Lay out</i> Bangunan tempat Usaha.....	38
RENCANA ORGANISASI DAN SUMBER DAYA MANUSIA	
A. Kebutuhan Jumlah Tenaga Kerja	40
B. Proses Rekrutmen dan seleksi Tenaga Kerja.....	40
C. Uraian Kerja	42
D. Spesifikasi dan Kualifikasi Jabatan.....	42
E. Struktur Organisasi Perusahaan.....	44
F. Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan.....	44
RENCANA KEUANGAN	
A. Sumber dan Penggunaan Dana	46

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

B. Biaya Pemasaran Tahunan.....	47
C. Biaya Administrasi dan Umum	48
D. Biaya Tenaga Kerja	49
E. Biaya Penyusutan Peralatan.....	49
F. Biaya Pemeliharaan	50
G. Biaya Sewa Gedung/Bangunan	51
H. Biaya Utilitas	51
I. Biaya Peralatan dan Perlengkapan	52
J. Proyeksi Keuangan	55
K. Analisis Kelayakan Investasi.....	58
L. Analisis Kelayakan Usaha.....	60

BAB VIII ANALISIS DAMPAK DAN RESIKO USAHA

A. Dampak Terhadap Masyarakat.....	61
B. Dampak Terhadap Lingkungan	62
C. Analisis Resiko Usaha	62
D. Antisipasi Resiko Usaha.....	63

BAB IX RINGKASAN EKSEKUTIF / REKOMENDASI

A. Ringkasan Kegiatan Usaha.....	65
B. Rekomendasi Visibilitas Usaha	67

DAFTAR PUSTAKA **69**

LAMPIRAN **72**



DAFTAR TABEL

C Hak Cipta milik BI KKS (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)	Tabel 1.1 Pertumbuhan <i>Trend</i> Wedang Tahu dalam Industri dan Bisnis.....	2
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:	Tabel 1.2 Kebutuhan Dana Huta	4
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.	Tabel 2.1 Kriteria UMKM.....	6
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.	Tabel 2.1 Pesaing Usaha Wedang Tahu	9
	Tabel 3.2 Analisis <i>Competitive Profile Matrix</i> (CPM).....	15
	Tabel 3.3 Analisis SWOT HUTA	18
	Tabel 4.1 Ramalan penjualan Huta per bulan selama 1 tahun.....	25
	Tabel 4.2 Ramalan pendapatan Huta per bulan selama 1 tahun	25
	Tabel 4.3 Ramalan pendapatan selama 5 tahun kedepan	26
	Tabel 6.1 Kebutuhan Jumlah Tenaga Kerja Huta.....	40
	Tabel 6.2 Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan.....	44
	Tabel 6.3 Kebutuhan Dana Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan.....	45
	Tabel 7.1 Rencana Penggunaan Dana Huta.....	46
	Tabel 7.2 Biaya Pemasaran Selama 1 Tahun	47
	Tabel 7.3 Perkiraan Biaya Pemasaran Selama 5 Tahun Kedepan	48
	Tabel 7.4 Perkiraan Biaya Administrasi dan Umum Selama 5 Tahun Kedepan.....	48
	Tabel 7.5 Perkiraan Biaya Tenaga Kerja Selama 5 Tahun Kedepan.....	49
	Tabel 7.6 Perkiraan Peyusutan Peralatan Huta.....	50
	Tabel 7.7 Perkiraan Biaya Pemeliharaan Selama 5 Tahun Kedepan	50
	Tabel 7.8 Perkiraan Biaya Sewa Tempat Selama 5 Tahun Kedepan	51
	Tabel 7.9 Biaya Utilitas Selama 1 Tahun	51
	Tabel 7.10 Perkiraan Biaya Utilitas Selama 5 Tahun Kedepan	52
	Tabel 7.11 Perkiraan Biaya Peralatan Selama 1 Tahun.....	52
	Tabel 7.12 Perkiraan Biaya Perlengkapan Selama 1 Tahun.....	53



Tabel 7.13 Perkiraan Biaya Perlengkapan Selama 5 Tahun Kedepan	53
Tabel 7.14 Perkiraan Biaya Bahan Baku Huta	54
1. Tabel 7.15 Proyeksi Laba Rugi Huta Selama 5 Tahun Kedepan	55
Tabel 7.16 Proyeksi Arus Kas Huta Selama 5 Tahun	56
Tabel 7.17 Proyeksi Neraca Huta Selama 5 Tahun	57
Tabel 7.18 Proyeksi NCF Huta Selama 5 Tahun.....	58
Tabel 7.19 Proyeksi <i>Payback Period</i> Usaha Huta.....	58
Tabel 7.20 Proyeksi <i>Net Present Value</i> Usaha Huta	59
Tabel 7.21 Analisis <i>Break Event Point</i> Usaha Huta.....	60

Hak Cipta milik IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Tabel 9.1 Tabel Rekomendasi Visibilitas Usaha Huta.....

Tabel 9.2 Tabel BEP Rekomendasi Visibilitas Usaha Huta.....

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

tanpa izin IBIKKG.

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1 Analisis Porter Five Forces Huta.....	12
Gambar 4.1 Logo Huta	23
Gambar 4.2 Produk yang dihasilkan Huta.....	24
Gambar 5.1 Proses Operasi Produk Huta	31
Gambar 5.2 Rencana Alur Produk Huta	35
Gambar 5.3 Rencana Alur Pembelian dan Penggunaan Bahan Persediaan Huta.....	36
Gambar 5.4 Denah Tempat Usaha.....	39
Gambar 6.1 Struktur Organisasi Huta	44