

BAB IX

REKOMENDASI

Bab ini berisikan rekomendasi dari rencana usaha bisnis yang sudah dibuat yaitu bisnis *Cursus*. Rekomendasi ini ditulis berdasarkan kajian terhadap aspek-aspek pada bab sebelumnya. Nama perusahaan yang akan didirikan oleh penulis adalah *Cursus* yang terletak di Jl. Dewi Sartika nomor 6, Depok. *Cursus* memiliki nomor telepon yang dapat dihubungi untuk melakukan kontak dengan yaitu 08997825646 dan 081284931238.

Cursus adalah sebuah usaha yang bergerak di bidang pendidikan baik akademik maupun non akademik dengan menyediakan platform dalam sistem android dan ios yang menawarkan sistem pengajaran privat kepada siswa maupun masyarakat yang ingin belajar untuk memperoleh ilmu pengetahuan.

Konsumen yang dituju oleh *Cursus* mencakup hampir semua tingkatan umur, baik anak-anak, remaja, maupun orang dewasa yang ingin mempelajari berbagai ilmu seperti IT Program, belajar bahasa, dan bagi pelajar sekolah dapat juga menggunakan aplikasi ini untuk mencari guru privat ataupun kakak kelas mereka yang telah memenuhi kualifikasi untuk menjadi pengajar di aplikasi kami.

Model bisnis yang digunakan berbasis internet, maka pemilihan tempat tidak menjadi masalah, hanya saja untuk lokasi yang menjadi target pasar pada mulanya yaitu Jabodetabek dengan menawarkan kepada sekolah, bimbingan belajar ataupun guru privat itu sendiri untuk bekerjasama dengan kami agar dapat menambah penghasilan mereka dengan menjadi pengajar privat. Dasar pemikiran dalam pembentukan aplikasi pendidikan ini dikarenakan banyak sekali masyarakat yang sulit untuk mencarikan guru privat bagi anak mereka ataupun bagi mereka yang berkepentingan dan tidak ada kualifikasi yang jelas





atas guru pada bimbingan belajar pada biasanya, maka dari itu dalam sistem yang akan dibuat nanti para calon murid dapat melihat sejarah pendidikan dari guru-guru kami berikut pengalaman mengajar mereka selama ini.

Pada awal terbentuknya aplikasi ini kami tidak akan langsung memasarkan perusahaan kami. Kami fokus dalam mengumpulkan calon-calon guru yang terqualifikasi agar tenaga pengajar sudah tersedia. Sistem pemasaran yang kami jalankan sangat menguntungkan karena disini para pengajar juga dapat memasarkan aplikasi kami sehingga akan semakin mudah menjangkau murid-murid yang ada.

Visi perusahaan yaitu menjadi penyedia aplikasi pendidikan terbaik di Indonesia dengan mempermudah akses antara murid dengan pengajar.

Misi perusahaan:

- a. Turut membantu pemerintah dalam mencerdaskan bangsa.
- b. Memberi akses yang praktis bagi pengajar dalam mengajar.
- c. Mempermudah murid dalam memperoleh pengajaran tambahan di luar sekolah.
- d. Melakukan inovasi dan pengembangan produk secara berkesinambungan agar mampu memenuhi permintaan jasa yang masyarakat perlukan.
- e. Mengembangkan hubungan kemitraan yang harmonis antara murid dan pengajar.

Pada tahun kedua dan ketiga berdirinya *Cursus*, selain berfokus pada pendapatan, kami juga berfokus pada pemberian edukasi kepada masyarakat mengenai apa yang *Cursus* tawarkan dan menciptakan pangsa pasar yang besar dengan kekuatan pemasaran dibantu oleh pengajar-pengajar yang handal.



Proyeksi penjualan pada tahun 2017 yaitu tahun pertama beroperasinya *Cursus* adalah sebesar Rp 2.296.800.000,- dengan harga pokok penjualan sebesar Rp 1.837.400.000,-. Laba usaha sebelum pajak yang dapat dihasilkan pada tahun pertama ini adalah sebesar Rp 175.527.400,- sedangkan pajak yang harus dibayarkan adalah sebesar Rp 22.968.000,-. Oleh karena itu diperkirakan bahwa EAT per tahun yang dapat dihasilkan oleh *Cursus* pada tahun 2017 sebesar Rp 152.559.400,-

Dana sebesar Rp. 165.053.000,- akan dialokasikan *Cursus* untuk cadangan kas Rp 45.000.000,- ; biaya Sewa Tempat Usaha per Tahun Rp 30.000.000,-; renovasi tempat usaha senilai Rp 25.000.000,- ; pembuatan aplikasi Rp 30.000.000,-; pembelian peralatan senilai Rp. 33.128.000,- ; pembelian perlengkapan Rp 925.000,-; biaya legalitas pendirian usaha Rp 1.000.000,-

Berdasarkan pada proforma *Cash Flow*, *Cursus* memiliki kas yang positif selama 5 tahun ke depan. Hal ini menandakan bahwa bisnis *Cursus* akan dapat berkembang dan mengalami pertumbuhan jika dijalankan nantinya.

Berdasarkan proforma income statement selama 5 tahun, yaitu tahun 2017-2021, prestasi *Cursus* layak karena menghasilkan laba yang baik kemudian berdasarkan hasil penelitian kelayakan investasi menunjukkan bahwa perusahaan layak untuk dijalankan karena nilai NPV positif sebesar Rp 671.756.010. hasil NPV positif ini menunjukkan hasil investasi lebih besar dari tingkat pengembalian yang diminta. Penilaian investasi perusahaan dalam menghasilkan keuntungan dilakukan dengan analisis *Internal Rate of Return* sebesar 115,7% lebih besar dari 13% yang berdasarkan tingkat suku bunga pinjaman. Bisnis ini juga mampu memperoleh investasi awalnya kembali dalam kurun waktu 1 tahun 9 hari.

Hak cipta milik IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)
Dilindungi Undang-undang
1. Dilarang menjipt sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengemukakan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.