2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

BAB IX

RINGKASAN EKSEKUTIF

Konsep Bisnis

ipta milik

Eatme Banana adalah perusahaan makanan yang menggunakan bahan baku

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang**B.** pisang kombo dan mengolahnya menjadi pisang goreng dengan berbagai bahan.

Penjualan Eatme Banana dilakukan secara offline di Karang Anyar Permai 55 Blok C

5 (Hakarta Pusat, dan secara on-line melalui social media (Instagram dan Facebook) dan

e-commerce ternama (Shoppe, Tokopedia dan Lazada).

Visi Perusahaan dan Misi Perusahaan

Visi Perusahaan

Visi usaha *Eatme Banana* adalah sebagai produsen jajanan ringan yang berinovasi.

Misi

Misi Eatme Banana adalah:

- a) Fokus pada inovasi dan berbagi kepuasan pelanggan
- b) Berkomitmen untuk menciptakan produk jajanan yang berkualitas sehingga dapat dikonsumsi semua kalangan.
- Institut Bisnis dan Informatika Kwan Gie
 menyebutkan sumber:
 h, penyusunan laporan,
 ben+--' c) Agar konsumen merasa bangga ketika membeli produk yang dihasilkan, dan pelanggan memperoleh pelayanan yang baik.

Eatme Banana akan menyediakan produk yang terbuat dari pisang kapuk goreng dengan 5 varian rasa yaitu goreng pisang keju, goreng pisang coklat, goreng pisang madu, goreng pisang green tea, goreng pisang wijen dan goreng pisang berbumbu rujak.

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: D. Persaingan Usaha

Tak cipi

dan

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang **E**• В Persaingan usaha menganalisis persaingan yang dihadapi perusahaan dengan menghitung company profile matrix (CPM). Eatme Banana mendapat skor 3,08, masih lebih baik dari Raja Pisang Goreng dan Pisang Goreng Jakarta. Eatme Banana bertujuan untuk mengungguli pesaing dalam hal harga produk dan kualitas rasa.

Target Pasar dan Ukuran Pasar

Target populasi Eatme Banana adalah orang tua berusia 5 hingga 60 tahun, tanpa memandang jenis kelamin, dengan latar belakang pendidikan apa pun, pekerjaan āpa pun, dari kelas menengah hingga kelas atas.

Strategi Pemasaran

Strategi pemasaran Eatme Banana adalah menggunakan iklan dari e-commerce Top Ads dan media sosial Insta Ads untuk memasarkan produknya secara online dan memberikan layanan langsung di lokasi tersebut.

Gamajemen Sebagai us

Sebagai usaha kecil yang baru saja dimulai, bentuk struktur organisasi Eatme

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

Banana adalah berbentuk sederhana terdiri dari Pegelola/Manajer, Chef, Pemasaran dan Keuangan.



T Kelayakan Usaha

Tabel 9.1 Analisis hasil batas kelayakan

1. H			
, ≝H. Kelayakan Usaha			
pt a			
Setelah melakukan perhitungan keuangan yaitu prakiraan laba rugi, prakiraan arus			
g i kas, prakiraan neraca, dan berbagai perhitungan untuk menilai kelayakan usaha,			
Dilir Dilir			
melakukan perhitungan keuangan yaitu prakiraan laba rugi, prakiraan arus kas,			
er di control de la control de			
Seletan meraca, dan berbagai permungan seletan merakukan evaluasi kerayakan seletan merakukan seletan seletan merakukan seletan merakukan seletan selet			
komersial, dapat disimpulkan bahwa kelayakan pendirian Eatme Banana adalah sebagai			
C C			
In karya			
/a tu			
Tabel 9.1			
Tabel 9.1 Analisis hasil batas kelayakan			
Analisis hasil batas kelayakan			
Batas Hasil Analisa Kesimpular			
Analisa	Kelayakan	Hasil Analisa	Kesimpulan
Periode pengembalian	-	1 Tahun 5 Bulan 5	Memenuhi
investasi	5 Tahun	Hari	Syarat
Nilai Bersih Sekarang	NPV>0	942.252.614	Memenuhi
a Time Bolom Bolkereing	111 770		Syarat
Index Keuntungan	1	19	Memenuhi
/Profitibility Index	Danimalan > milai		Syarat
Hak Cipta Dilindungi Undang Prakiraan neraca, dan berbabagian atau seluruh karya tulis ini tanpa menguti prakiraan neraca, dan berbabagian atau seluruh karya tulis ini tanpa menguti prakiraan neraca, dan berbabagian atau seluruh karya tulis ini tanpa menguti prakiraan neraca, dan berbabagian atau seluruh karya tulis ini tanpa menguti prakiraan neraca, dan berbabagian atau seluruh karya tulis ini tanpa menguti prakiraan neraca, dan berbabagian berikut: Analisa Analisa Periode pengembalian investasi Nilai Bersih Sekarang Index Keuntungan /Profitibility Index Break Event Point/BEP	Penjualan > nilai BEP	260.904.462	Memenuhi Syarat
	DEI		Syarat
Bisni			
isnis			
0			
<u> </u>			

Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie