tanpa izin IBIKKG

BAB III

METODE PENELITIAN

Hak ciptek Penelitian Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Objek penelitian dalam penelitian ini adalah komunikasi antarpribadi *upline* dan Hak Cipta dovinline dalam bisnis Multi Level Marketing Tianhshi. Bisnis MLM Tianshi mengerlukan komunikasi antarpribadi antar para distrtibutornya, yaitu distributor upline mengembangkan jaringan atau jumlah downlinenya.

Dalam MLM Tianshi terdapat beberapa level atau bintang yang menunjukkan sudah seberapa besar jaringan dan prestasinya, peneliti akan melakukan penelitian ini kepada para distributor MLM Tianshi yang mencapai bintang tiga sampai bintang tujuh. Pereliti memilih responden bintang tiga sampai bintang tujuh karena target sasaran dari penelitian ini adalah distributor yang masih termasuk baru dalam bisnis ini. Distributor bar masih sangat memerlukan komunikasi yang bersifat mendidik untuk meningkatkan mavasi dalam pengembangan jumlah downlinenya.

Peneliti memilih responden distributor MLM Tianshi minimal bintang tiga karena da am level ini distributor sudah mulai serius menjalankan bisnisnya dan mau menjalin komunikasi dengan uplinenya. Sedangkan peneliti memilih responden maksimal bintang tujuh karena komunikasi dengan distributor yang bintangnya telah tinggi lebih berifat luas, misalnya saling memberi saran, karena di sini motivasinya sudah ada atau terbentuk, jadi peneliti membatasinya sampai bintang tujuh saja.

tanpa izin IBIKKG

B. Metode Penelitian

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini $\overset{f C}{ ext{tanpa}}$ mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG

Penelitian yang akan dilakukan ini merupakan penelitian dengan menggunakan Penelitian yang akan dilakukan ini merupakan penelitian dengan menggunakan metode kuantitatif. Peneliti menggunakan metode kuantitatif karena dalam penelitian ini peneliti lebih mementingkan ruang lingkup data yang luas sehingga data atau hasil penelitian dianggap merupakan hasil representasi dari seluruh populasi. Dalam

penalitian ini, peneliti tidak terlalu mementingkan kedalaman data atau analisisnya.

Dalam penelitian ini, peneliti memilih untuk menggunakan tipe eksplanatif yang Dalam penelitian ini, peneliti memilih untuk menggunakan tipe eksplanatif yang berafat asosiatif, di mana peneliti ingin mengetahui pengaruh yang ditimbulkan dari menggunakan tipe eksplanatif yang dari menggunakan tipe eksplanatif yang dari menggunakan tipe eksplanatif yang dari menggunakan tipe eks dov**a**line pada MLM Tianshi.

Variabel Penelitian

Penelitian ini menggunakan analisis bivariat, dimana peneliti ingin melihat hubangan 2 variabel yaitu "Persepsi komunikasi antarpribadi upline dan downline MLM Tianshi" yang berposisi sebagai variabel independen dan "Persepsi motivasi pengembangan jumlah downline pada MLM Tianshi" yang berposisi sebagai variabel desenden. Variabel penelitian yang akan diukur selanjutnya akan dijabarkan menjadi dimensi, kemudian dimensi-dimensi ini akan dijabarkan menjadi indikator-indikator yang dapat diukur. Indikator-indikator yang dapat diukur inilah yang menjadi titik tolak danm pembuatan item instrumen yang berupa pernyataan.



Tabel 3.1

Operasional Variabel dan Indikator

Description between the constitution of the co	ngı	un Id	球Hak むpta 同間indu a gi Undang-Undang

a. Pengutipan nanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmian, penyusunan laporan,

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG

tanpa izin IBIKKG

VÆRIABEL **DIMENSI INDIKATOR** sepsi komunikasi 1. Keterbukaan (openess) Upline dan downline saling terbuka arpiibadi upline Upline dan downline saling berkata jujur dewnline MLM • Keinginan upline dan downline untuk (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie) n menanggapi informasi setiap yang disampaikan. 2. Empati (*empathy*) Kepedulian *upline* kepada *downline* Kemampuan upline dalam memahami masalah yang dihadapi downline. Keinginan upline untuk membantu downline 3. Dukungan Upline mendukung downline agar tetap (supportiveness) semangat Upline memuji masukan yang diberikan Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie oleh downline. Upline memuji setiap prestasi yang dicapai downline. 4. Kepositifan dapat Uplinemenumbuhkan perasaan (positiveness) positif kepada downline. Kemampuan upline untuk berkata positif kepada downline Kemampuan upline untuk bertindak positif





Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG

tanpa izin IBIKKG

kepada downline. C Hak cipta militial momentum momentum mengutip sebagian and percentage mengutip sebagian and perce 5. Kesetaraan (equality) Upline dan downline saling menghargai Hubungan upline dan downline tidak memandang perbedaan posisi. motivasi 1. Merencanakan dengan Mempersiapkan kata-kata yang tepat untuk baik presentasi dengan calon downline. Mempersiapkan peralatan yang dibutuhkan <u>atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:</u> untuk presentasi dengan calon downline 2. Mengupayakan dan Keinginan distributor untuk mempraktekkan mengusahakan apa yang telah dipersiapkan sebelumnya. Keinginan distributor untuk berusaha semaksimal mungkin untuk mengembangkan jumlah downline. 3. Optimis Keyakinan bahwa ia sanggup mengembangkan jumlah downlinenya. 4. Proaktif Keinginan untuk mengembangkan jaringan Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie atau jumlah downline tanpa perlu selalu diingatkan oleh upline. Keinginan untuk mengisi waktu luang dengan mengembangkan jumlah downline. 5. Konsisten Kemampuan distributor untuk tidak mudah menyerah distributor Kemampuan untuk terus berusaha mengembangkan jumlah downline.



2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

distributor Keyakinan bahwa ia akan berhasil.

6. Kreatif Kemampuan distributor untuk melakukan hal-hal yang kreatif untuk menarik minat calon downlinenya yang baru.

7. Mandiri Distributor tidak terlalu bergantung kepada upline dalam mengembangkan jaringan atau jumlah downlinenya.

Jenis data yang akan digunakan dalam penelitian ini adalah data primer dan data

1. Pata primer

C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dans Informatikander.

Data

Jenis

Jenis ata primer adalah data yang dikumpulkan sendiri oleh peneliti langsung dari objeknya. Peneliti menggunakan kuesioner sebagai instrumen utama untuk nendapatkan informasi dari sejumlah responden yang dapat mewakili populasi secara spesifik. Selain itu, peneliti juga melakukan wawancara kepada beberapa sponden. Wawancara ini tidak bersifat mendalam dan digunakan sebatas untuk memperdalam analisis dan interpretasi data dari kuesioner.

2. Bata sekunder

nata sekunder merupakan data yang didapat secara tidak langsung dari objek enelitian. Dalam penelitian ini, data sekunder diperoleh melalui buku-buku, hasil renelitian sebelumnya, situs internet, dan literatur-literatur lain yang berkaitan engan tema penelitian.

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

E. Teknik Pengumpulan Data

Teknik pengumpulan data yang digunakan oleh peneliti adalah field research dan library research.

1. Field research atau riset lapangan

Field research atau riset lapangan yang dilakukan oleh peneliti terdiri dari:

Field ref
Kuisioner

Peng
data denga
dan diseral
untuk diis
untuk diis
informasi
antarpribad
Abwuline p
Sebe Pengumpulan data dengan menggunakan kuesioner adalah mengumpulkan data dengan cara mengajukan daftar pertanyaan yang disusun secara sistematis dan diserahkan kepada responden yang berhubungan dengan masalah yang diteliti untuk diisi. Tujuan dari pembuatan kuesioner ini adalah untuk memperoleh informasi yang dapat diolah secara analitis mengenai pengaruh komunikasi antarpribadi upline dan downline terhadap motivasi pengembangan jumlah downline pada MLM Tianshi.

Sebelum peneliti menyebarkan kuesioner, sebagai langkah awal, peneliti menyebarkan prakuesioner kepada 30 responden untuk menguji validitas dan reliabilitasnya. Tujuan peneliti melakukan uji validitas dan reliabilitas adalah untuk melihat apakah pernyataan dalam kuesioner tersebut valid dan reliabel.

(1)Uji Validitas

Menurut Umar (2002 : 99), pengujian validitas digunakan untuk mengetahui sejauh mana suatu alat pengukur dapat mengukur apa yang ingin diukur. Hasil penelitian dikatakan valid apabila terdapat kesamaan antara data yang terkumpul dengan data yang sesungguhnya terjadi pada obyek yang diteliti atau apabila pernyataan dalam kuesioner mampu untuk mengungkapkan sesuatu yang akan diukur oleh kuesioner tersebut. Jika hasil penelitian ternyata ada yang tidak valid maka pernyataan yang tidak valid tersebut akan dibuang atau diganti karena dianggap tidak relevan.

Dalam uji validitas ini, peneliti akan menggunakan rumus Korelasi Pearson Product Moment, dengan rumusan sebagai berikut:

$$r = \frac{n \; \Sigma \; XY - \; \Sigma X \; \Sigma Y}{\sqrt{n \; \Sigma X^2 - (\Sigma X)^2} \; \sqrt{n \; \Sigma Y^2 - (\Sigma Y)^2}}$$

Keterangan:

r = koefisien korelasi *Pearson Product Moment*

n = jumlah anggota sampel

X = nilai skor dari masing-masing butir pertanyaan

Y = total nilai skor dari setiap butir pertanyaan

Keputusan valid tidaknya ditentukan dengan:

(a) Bila koefisien korelasi r > r tabel, maka pertanyaan dinyatakan valid.

(b)Bila koefisien korelasi r < r tabel, maka pertanyaan dinyatakan tidak valid.

(Umar, 2002: 105)

(c) Nilai tabel r didapat dengan tingkat signifikan (α) = 5 % dan n = 30 serta df = n-2 = 28, yaitu sebesar 0,361 (Sugiyono, 2004 : 140).

(2)Uji Reliabilitas

Jika alat ukur telah dinyatakan valid, maka langkah selanjutnya adalah uji reliabilitas yang digunakan untuk menunjukkan sejauh mana suatu hasil pengukuran relatif konsisten apabila alat ukur digunakan lebih dari satu kali. Suatu kuesioner dikatakan reliabel atau handal jika jawaban seseorang terhadap pernyataan adalah konsisten atau stabil dari waktu ke waktu. Pengujian reliabilitas dalam penelitian ini dilakukan dengan teknik Cronbach Alpha dengan rumusan sebagai berikut:

$$r_{11} = \left(\frac{k}{k-1}\right) \left(1 - \frac{\sum \sigma_b^2}{\sigma_t^2}\right)$$

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

C Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan

Keterangan:

= reliabilitas instrumen = banyak butir pertanyaan

= jumlah varian butir

= varian total

Untuk mencari varians dapat digunakan rumus sebagai berikut :

$$\sigma^2 = \frac{\sum X^2 - \frac{(\sum X)^2}{n}}{n}$$

Keterangan:

 $igcolone{\mathbb{C}}$ Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

n = jumlah sampel

X = nilai skor yang dipilih (total nilai dari nomor-nomor butir pertanyaan)

Keputusan alat ukur dinyatakan reliabel dengan:

- (a) Apabila r-Alpha > 0,6 maka alat ukur dinyatakan reliabel atau hasil pengukuran relatif konsisten.
- (b)Apabila r-Alpha < 0,6 maka alat ukur dinyatakan tidak reliabel atau hasil pengukuran tidak konsisten.

(Nasution dan Usman, 2006: 112)

b. Wawancara

Teknik pengumpulan data de berinteraksi dan berkomunikasi secar mendapatkan gambaran mengenai oli tidak terstruktur dilakukan terhadap berinteraksi dan berkomunikasi secar mendapatkan gambaran mengenai oli tidak terstruktur dilakukan terhadap berinteraksi dan berkomunikasi secar mendapatkan gambaran mengenai oli tidak terstruktur dilakukan terhadap berinteraksi dan berkomunikasi secar mendapatkan gambaran mengenai oli tidak terstruktur dilakukan terhadap berinteraksi dan berkomunikasi secar mendapatkan gambaran mengenai oli tidak terstruktur dilakukan terhadap berinteraksi dan berkomunikasi secar mendapatkan gambaran mengenai oli tidak terstruktur dilakukan terhadap berinteraksi dan berkomunikasi secar mendapatkan gambaran mengenai oli tidak terstruktur dilakukan terhadap berinteraksi dan berkomunikasi secar mendapatkan gambaran mengenai oli tidak terstruktur dilakukan terhadap berinteraksi dan Teknik pengumpulan data dengan cara wawancara dilakukan dengan berinteraksi dan berkomunikasi secara langsung dengan sumber-sumbernya agar mendapatkan gambaran mengenai objek penelitian. Wawancara singkat secara tidak terstruktur dilakukan terhadap beberapa responden.

Studi kepustakaan digunakan untuk melengkapi data dengan bahan yang dapat menjadi referensi. Peneliti mencari, membaca, dan mengumpulkan data dari berbagai mber, seperti hasil penelitian tertulis terdahulu, buku-buku, dan situs internet.

F. Teknik Pengambilan Sampel

Data yang diperoleh peneliti diambil dengan menggunakan teknik pengambilan sampel non probability sampling atau yang disebut juga dengan penarikan sampel secara tidak acak. Menurut Nasution dan Usman (2006 : 108), teknik non probabilitas sampling dilakukan secara subjektif oleh peneliti, akibat adanya penilaian tertentu oleh peneliti terhadap elemen, atau dapat juga diakibatkan oleh keadaan yang memaksa peneliti untuk mengambil suatu sampel tertentu.

Pendekatan yang digunakan adalah dengan teknik *purposive sampling*, dimana penditi menggunakan pertimbangan tertentu terhadap elemen populasi yang dipilih ditentukan langsung oleh peneliti sehingga tidak ada peluang bagi anggota populasi lain untuk menjadi sampel bila di luar pertimbangan peneliti. (Istijanto, 2009 : 124)

Adapun dalam penelitian ini, pertimbangan yang dipakai untuk menentukan siapa yang dapat dijadikan sampel dalam populasi yang ada adalah sebagai berikut:

- 1. Anggota MLM Tianshi
- 2. Mencapai bintang tiga sampai bintang tujuh dalam MLM Tianshi
- 3. Umur responden sekitar 15 35 tahun.

Karena adanya keterbatasan pada peneliti (keterbatasan waktu, tenaga, dan biaya) tama mengurangi tujuan dari penelitian ini maka diambil sampel sebanyak 50 responden. Sugiyono (2004 : 12) menyatakan bahwa ukuran sampel yang layak digunakan dalam penelitian adalah antara 30 – 500 responden. Dengan demikian 50 responden sudah dapat mewakili populasi yang ada.

G. Teanik Analisis Data

Kwik Kian Gie

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan

Jika uji validitas dan reliabilitas telah selesai dilakukan maka kuesioner dapat mula disebarkan. Setelah data hasil penyebaran kuesioner terkumpul, maka dilakukan analsis data untuk mengolah data yang telah terkumpul.

Untuk mendapatkan hasil yang lebih akurat, semua data yang terkumpul akan dio h dengan menggunakan program SPSS 20 dan tidak menggunakan perhitungan Simanual. Berikut teknik analisis data yang akan peneliti gunakan untuk menganalisis

Dilindang-Undang-Undang

Bisnis Menurut Kinnear dalam Undang-Undang dan pendapat ses Menurut Kinnear dalam Umar (2002: 95), skala Likert digunakan untuk mengukur sikap dan pendapat seseorang atau sekelompok orang terhadap sesuatu. Entuk pengolahan data dalam penelitian ini, kuesioner dibuat dengan menggunakan stala pada pernyataan-pernyataan di dalam kuesioner. Skala mempunyai gradasi dari Sangat negatif sampai sangat positif.

Peneliti akan meniadakan pi

Peneliti akan meniadakan pilihan ragu-ragu (undecided) dalam kuesioner. Alasannya karena kategori ragu-ragu memiliki makna ganda, yaitu bisa diartikan belum bisa memberikan jawaban, netral, dan ragu-ragu. Disediakannya jawaban di ngah-tengah juga mengakibatkan responden akan cenderung memilih jawaban di engah-tengah terutama bagi responden yang ragu-ragu akan memilih jawaban yang mana. Selain itu, disediakannya jawaban di tengah-tengah akan menghilangkan

Banyak data dalam riset, sehingga data yang diperlukan banyak yang hilang.

Dengan demikian, responden diminta mengisi pernyataan dalam skala berupa kata-kata dan diberi skor sebagai berikut:

Sangat Tidak Setuju (STS) = 1 Dengan demikian, responden diminta mengisi pernyataan dalam skala interval

Tidak Setuju (TS) =2

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

c. Setuju (S) =3

🔊 Sangat Setuju (SS) =4

Rata – Rata Tertimbang

Data yang dikumpulkan dari kuesioner yang dibagikan kemudian dihitung.

Total responden mengenai jawabannya dikalikan dengan nilai bobot. Hasil perkalian

$$\overline{X} = \frac{\sum fx}{\sum f}$$

Ental responden mengenai jawabannya dikalikan dengan nilai bobot. Hasil perkalian tersebut akan dibagi dengan total responden, kemudian akan diperoleh skor rata-rata (in tersebut akan dibagi dengan total responden, kemudian akan diperoleh skor rata-rata (in tersebut akan dibagi dengan total responden, kemudian akan diperoleh skor rata-rata dari kemudian akan diperoleh skor rata-rata (in tersebut akan dibagi dengan total responden, kemudian akan diperoleh skor rata-rata dari kemudian akan diperoleh skor rata-rata (in tersebut akan diperoleh skor rata-rata dari kemudian akan diperoleh skor rata-rata (in tersebut akan diperoleh skor rata-rata (in tersebut akan diperoleh skor rata-rata dari kemudian akan diperoleh skor rata-rata (in tersebut akan di

masukkan dalam rentang skala nilai. Rumus untuk rentang skala nilai tersebut adalah:

Rentang Skala (I) =
$$\frac{\text{nilai tertinggi - nilai terendah}}{\text{banyaknya kategori jawaban}}$$

Rentang Skala =
$$\frac{4-1}{4}$$
 = 0,75

adaran:								
Institut		$\frac{1}{b}$	lai tertinggi — i anyaknya kate	gori jawaban				
Hasil rentang skala yang diperoleh dari rumus di atas adalah sebesar :								
S								
S	4-1							
व	Rentang Skala = $\frac{1}{4}$ = 0,75							
Rentang Skala yang diperoleh dari rumus di atas adalah sebesar : Rentang Skala = $\frac{4-1}{4} = 0.75$ Maka skala yang digunakan dan posisi jawaban menjadi sebagai berikut : STS TS S SS								
atika	STS	TS	S	SS				
<u>~</u>								
}								
S								
<u>a</u>	1	l	I	1				
9								
<u>o</u>								

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

1,00 1,75 2,50 3,25 4,00

1-00 - 1,75 2-76 - 2,50 = Sangat Tidak Setuju

= Tidak Setuju

251 – 3,25 26 – 4,00 = Setuju

= Sangat Setuju

Analisis ini digunakan untuk menghitung data dan menganalisis jawaban dari pertanyaan kusioner tentang profil responden dalam bentuk persentase. Dalam hal ini

responden yang dituju adalah anggota distributor MLM Tianshi yang mencapai

bintang 3 sampai bintang 7. Rumus yang digunakan adalah sebagai berikut: $Fr = \frac{Fi}{\sum f} \times 100\%$ Reterangan:

$$Fr = \frac{Fi}{\sum f} \times 100\%$$

Fr = persentase

Fi = jumlah responden yang memilih jawaban sejenis

 \sum f = jumlah total responden

Institut Bisnis dan Informatika Uji Normalitas

Wik Kian Gie

Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gi keputusannya adalah:

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Tujuan dilakukannya uji normalitas adalah untuk mengetahui apakah populasi data berdistribusi normal atau tidak. Bila data berdistribusi normal, maka dapat digunakan uji statistik berjenis parametrik. Sedangkan bila data tidak berdistribusi normal, maka digunakan uji statistik nonparametrik. Salah satu uji normalitas dengan menggunakan uji statistik parametrik adalah dengan One Sample Kolmogorov-Smirnov Test. Data yang memenuhi persyaratan distribusi normal akan memberikan hasil uji statistik yang lebih baik. Dasar pengambilan

(1) Jika Asymp. Sig ≥ 0.05 ; maka data berdistribusi normal.

(2) Jika Asymp. Sig < 0,05; maka data tidak berdistribusi normal.

(Siregar, 2013:153)

Uji Linieritas

Dalam penelitian ini, uji linieritas bertujuan untuk mengetahui apakah variabel "persepsi komunikasi antarpribadi upline dan downline" dan variabel "persepsi motivasi pengembangan jumlah downline" mempunyai hubungan linier.

Uji ini biasanya digunakan sebagai prasyarat dalam analisis regresi linear, yaitu apakah model regresi linier dapat digunakan atau tidak dalam penelitian ini. Berikut hipotesis yang digunakan dalam uji ini:

Ho: Model regresi linier sederhana tidak dapat digunakan dalam memprediksi motivasi pengembangan jumlah downline MLM Tianshi yang dipengaruhi oleh komunikasi antarpribadi upline dan downline.

Ha: Model regresi linier sederhana dapat digunakan dalam memprediksi motivasi pengembangan jumlah downline MLM Tianshi yang dipengaruhi oleh komunikasi antarpribadi upline dan downline.

Kriteria pengujian dengan taraf signifikansi $\alpha = 0.05$ sebagai berikut:

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Jika $F_{hitung} \le F_{tabel}$, maka Ho diterima

 \bigcap Jika $F_{\text{hitung}} > F_{\text{tabel}}$, maka Ho ditolak.

(Siregar, 2013:178)

Analisis Regresi Linear

Analisis regresi li Analisis regresi linear digunakan untuk mengukur besarnya pengaruh variabel Bebas terhadap variabel tergantung dan memprediksi variabel tergantung dengan genggunakan variabel bebas. Gujarati (2006) mendefinisikan analisis regresi sebagai Bijian terhadap hubungan satu variabel yang disebut sebagai variabel yang deterangkan (the explained variabel) dengan satu atau dua variabel yang menerangkan (the explanatory). Variabel pertama disebut juga sebagai variabel tergantung dan variabel kedua disebut variabel bebas. Adapun persamaan regresi yang digunakan dalam penelitian ini adalah persamaan regresi sederhana sebagai

MP = a + bKUD

Keterangan:

= Motivasi pengembangan jumlah downline MLM Tianshi

KUD = Komunikasi antarpribadi upline dan downline MLM Tianshi

KUD = Komunikasi antarpribadi up

a = Nilai konstan (intercept)

b = Koefisien regresi, yaitu ar
dependen yang didasarkan pa
naik, bila b (-) maka terjadi pe

Nilai a dihitung dengan rumus: $a = \frac{\sum Y (\sum X^2)}{n \sum X^2}$ Nilai b dihitung dengan rumus: $b = \frac{n \sum XY}{n \sum X^2}$ Beberapa pengujian yang perlu

Wederhana di atas adalah sebagai berikut: = Koefisien regresi, yaitu angka peningkatan atau penurunan variabel dependen yang didasarkan pada variabel indenpenden. Bila b (+) maka naik, bila b (-) maka terjadi penurunan.

$$a = \frac{\sum Y (\sum X^2) - \sum X \sum XY}{n \sum X^2 - (\sum X)^2}$$

$$b = \frac{n \sum XY - \sum X \sum Y}{n \sum X^2 - (\sum X)^2}$$

Beberapa pengujian yang perlu dilakukan untuk hasil persamaan regresi

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan **5**Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang berikut:

- a. Uji Keberartian Model (Uji F)
- Uji F digunakan untuk melihat signifikansi model regresi, apakah model Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie) regresi penelitian fit dan layak untuk digunakan dalam penelitian. Kriteria yang digunakan dalam menentukan suatu model regresi signifikan atau tidak signifikan dengan menggunakan program SPSS 20 sebagai berikut:

Hipotesis:

Ho: $\beta = 0$, berarti tidak ada pengaruh variabel persepsi komunikasi antarpribadi upline dan downline terhadap variabel persepsi motivasi pengembangan jumlah downline pada MLM Tianshi.

Ha: $\beta \neq 0$, berarti ada pengaruh variabel persepsi komunikasi antarpribadi upline dan downline terhadap variabel persepsi motivasi pengembangan jumlah downline pada MLM Tianshi.

Menurut Umar (2008:137), dari tabel ANOVA diperoleh nilai F_{hitung} dan

Sig. F untuk model regresi. Kemudian, bandingkan nilai Sig. F dengan $\alpha = 0.05$ (1) Jika nilai Sig.F ≥ 0,05 maka Ho diterima, artinya variabel persepsi komunikasi antarpribadi upline dan downline bukan merupakan penjelas yang signifikan terhadap variabel persepsi motivasi pengembangan jumlah downline atau model regresi tidak fit untuk digunakan dalam penelitian ini.

(2) Jika nilai Sig.F < 0.05 maka Ho ditolak, artinya variabel persepsi komunikasi antarpribadi upline dan downline merupakan variabel penjelas yang signifikan terhadap variabel persepsi motivasi pengembangan jumlah downline atau model regresi fit untuk digunakan dalam penelitian ini

Uji Signifikansi Koefisien (Uji t)

Menurut Rangkuti (2005 : 63), uji t digunakan untuk mengetahui pengaruh masing-masing variabel independen terhadap variabel dependen secara parsial.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Pengambilan keputusan untuk menerima atau menolak hipotesis dalam penelitian

didasarkan pada pertimbangan signifikansi koefisien dari setiap variabel Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie) independen terhadap variabel dependen. Kriteria yang digunakan dalam

menentukan suatu variabel independen signifikan atau tidak sginifikan adalah

sebagai berikut:

Ho : $\beta = 0$; berarti tidak ada pengaruh yang signifikan antara variabel persepsi komunikasi antarpribadi upline dan downline terhadap variabel persepsi motivasi pengembangan jumlah downline pada MLM Tianshi.

Ha : $\beta > 0$; berarti ada pengaruh yang signifikan antara variabel persepsi komunikasi antarpribadi upline dan downline terhadap variabel persepsi motivasi pengembangan jumlah downline pada MLM Tianshi.

Untuk menguji hipotesis tersebut digunakan statistik t yang dihitung dengan cara sebagai berikut:

$$t = \frac{b_1}{S_{b1}}$$

Keterangan:

= nilai koefisien variabel independen

 S_{b1} = nilai standar error dari variabel independen.

Adapun S_{b1} dapat dihitung dengan menggunakan rumus sebagai berikut:

$$S_{b1} = \frac{S_{yx}}{\sqrt{S_{sx}}}$$

Selanjutnya S_{sx} adalah

$$S_{sx} = \sum_{t=1}^{n} (X_1 - \overline{X})^2$$

Untuk mengetahui kebenaran hipotesis digunakan kriteria sebagai berikut:

Bila $t_{hitung} > t_{tabel}$ maka Ho ditolak.

Bila t_{hitung} < t_{tabel} maka Ho diterima.



c. Koefisien Determinasi (R²)

Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie) Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Menurut Umar (2008: 136), koefisien determinasi merupakan suatu alat ukur yang digunakan untuk mengetahui sejauh mana tingkat hubungan antar independen dengan variabel dependennya. Besarnya koefisien variabel determinasi adalah antara angka nol sampai dengan angka satu ($0 \le R^2 \le 1$). Semakin nilai koefisien determinasi mendekati angka 1, semakin besar pula kecocokan dan ketepatan suatu model. Rumus yang digunakan untuk koefisien determinasi ini adalah sebagai berikut:

$$r^2 \times 100\% = R$$

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG