

PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN PERSEPSI HARGA TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA MASKAPAI PENERBANGAN TIGERAIR MANDALA

Oleh:

Nama : Yurike Venesia

NIM : 26100381

Skripsi

Diajukan sebagai salah syarat

untuk memperoleh gelar sarjana ekonomi

Program Studi Manajemen

Konsentrasi Pemasaran



KWIK KIAN GIE

SCHOOL OF BUSINESS

d/h Institut Bisnis dan Informatika Indonesia (IBII)

INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA

April 2014

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIIKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIIKG.

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang waair IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



KWIK KIAN GIE
SCHOOL OF BUSINESS

© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

PENGESAHAN

**PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN PERSEPSI HARGA
TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN PADA MASKAPAI
PENERBANGAN TIGERAIR MANDALA**

Diajukan Oleh

Nama : Yurike Venesia

NIM : 26100381

Jakarta, 23 April 2014

Disetujui oleh:



(Lily Harjati , Ir.,S.E.,M.M)

INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA 2014

ABSTRAK

©

Yurike Venesia/ 26100381 / 2014 / Pengaruh Kualitas Layanan dan Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan pada Maskapai Penerbangan TigerAir Mandala / Manajemen Pemasaran / Pembimbing : Ibu Lily Harjati, Ir., M.M..

1. Pengembangan Undang-Undang Hak Cipta dan Hak Kekurangan
a. Pengutipan hanyatuntuk kepentingan penelitian, penulisankaryalilma, penyusunlaporan,
penulisan kritis dan tinjauan suatu masalah.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKG.

Dengan bertambah pesatnya industri transportasi sekarang ini membuat persaingan antar perusahaan semakin ketat dalam merebut pelanggan serta mempertahankan pangsa pasar yang ada. Pelayanan dan penetapan harga yang baik merupakan suatu kesatuan dan bisa dilihat dari ekspektasi pelanggan. Ini menjadi salah satu alasan bagi perusahaan pelayanan untuk terus menciptakan kepuasan pelanggan terutama dengan pelayanan dan harga yang terbaik.

Kualitas layanan dan persepsi harga merupakan suatu kesan keseluruhan atas performa dan kinerja yang diberikan oleh perusahaan. Beberapa penelitian terdahulu telah membuktikan kepastian akan pengaruh kualitas layanan dan persepsi harga terhadap kepuasan pelanggan. Pertanyaannya adalah seberapa besar kedua variabel ini berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan sebuah perusahaan transportasi udara yang kerap digunakan oleh masyarakat jaman sekarang untuk berpergian?

Penelitian ini bertujuan untuk mempelajari secara empirik pengaruh pengaruh dari variabel kualitas layanan dan persepsi harga. Objek yang diteliti adalah perusahaan transportasi udara yang sedang eksis di kalangan masyarakat, TigerAir Mandala. Teknik pengumpulan data primer yang digunakan adalah analisis dari kuesioner yang disebarluaskan kepada 30 orang sebagai *pre-test*, lalu menyebarkan lagi kepada 100 pelanggan yang sudah pernah menggunakan pelayanan TigerAir Mandala. Alat ukur yang dipakai dalam penelitian ini adalah uji validitas, uji reabilitas, analisis deskriptif, uji asumsi klasik, uji korelasi, uji regresi linear sederhana dan berganda.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa kualitas layanan dan persepsi harga berpengaruh positif terhadap kepuasan pelanggan. Artinya semakin baik kualitas layanan dan persepsi harga pada produk/pelayanan maka semakin tinggi pula kepuasan pelanggan.

Kualitas layanan dan persepsi harga yang berpengaruh kuat bagi pelanggan, akan menimbulkan kepuasan pelanggan yang sangat penting bagi keberlangsungan perusahaan. Maka dari itu upaya peningkatan performa dan kualitas perusahaan sangat dibutuhkan.



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
Service dan good pricing is a unity that can be seen from the customer's expectations. This is a reason for the company's to continue create customer satisfaction, especially with the best service and price.

Yurike Venesia / 26100381/ 2014 / The Effect of Service Quality and Price Perceptions Against Customer Satisfaction on TigerAir Mandala Airlines/ Marketing Management / Advisor : Ms. Lily Harjati, Ir., M.M..

ABSTRACT

With the rapid increase among the transportation industry today, makes the competition between companies is getting tougher in order to capture customers and maintain the market share. Service and good pricing is a unity that can be seen from the customer's expectations. This is a reason for the company's to continue create customer satisfaction, especially with the best service and price.

Service quality and price perception is an overall impression of the performance provided by the company. Several previous studies have shown the certain influence of service quality and price perception upon customer satisfaction. The question is how much these two variables affect consumer satisfaction an air transport company that is used frequently by people for travelling today?

This research aims to empirically study the influence effect of service quality and price perception. The object of this research is the air transport company which recently exist in the community, TigerAir Mandala. The technique used for primary data collection is the analysis of questionnaires that distributed to 30 people as a *pre-test*, then it will be distributed again to the 100 customers who have been using the services of TigerAir Mandala. Measuring devices that used in this study is validity test, reliability test, descriptive analysis, classic assumption test, correlation, simple and multiple linear regression.

The results of this study indicate that the quality of service and price perceptions are influenced positively towards consumer satisfaction. This means that the better the service quality and price perception on products/services, the higher the customer satisfaction.

A strong influence of service quality and price perceptions for consumers, will lead to customer satisfaction which is very important for the sustainability of the company. Therefore efforts to improve the performance and quality of the company is needed.

1. a. Penggunaan hak cipta hanya untuk keperluan penelitian, penulis sampaikan karyanya untuk penyalahgunaan, penyusupan dan apapun tanpa izin IBIKG.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKG.

KATA PENGANTAR

©

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

1. Segala puji dan syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa oleh karena kasih karunia dan kemurahannya, setiap saat memberikan berkat kekuatan dan perlindungan sehingga akhirnya penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Penulisan skripsi dilakukan dalam rangka memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Ekonomi Jurusan Manajemen pada Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.

Dalam menyelesaikan skripsi ini, penulis banyak menerima bantuan, baik berupa dorongan semangat maupun sumbangan pikiran dari berbagai pihak. Atas bantuan yang telah diberikan dalam penyelesaian skripsi ini, maka penulis menyampaikan rasa terima kasih kepada:

1. Dosen pembimbing penulis Ibu Lily Harjati, Ir., M.M. atas bimbingannya yang sangat membantu penulis dalam penyusunan penelitian ini

2. Seluruh dosen Kwik Kian Gie School of Business yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan kepada penulis

3. Seluruh keluarga besar penulis terutama orang tua penulis yang selalu memberikan semangat dalam penggerjaan skripsi

4. Kakak penulis, Niken Stefani yang selalu memberikan semangat yang positif dan bantuan kepada penulis

5. Robin Alexander yang telah memberikan dukungan, perhatian dan dorongan kepada penulis selama penggerjaan skripsi

1. Dilakukan penulisan sebagaimana seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber.
a. Pengambilananya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



6. Teman-teman terdekat penulis, Priscillia, Veranika Ellen, Brigitha Venny, Jane Caroline Tunggeling, Risa Kusuma, dan Bella C. Hilman yang selalu membantu dan memberikan support pada saat penulis mengalami kesulitan

Teman-teman kelas J angkatan 2012 yang telah mengisi hari-hari penulis dari awal perkuliahan.

Pihak-pihak lain yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu. Terima kasih banyak atas doa dan dukungan yang telah diberikan kepada penulis.

Akhir kata, penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna, maka dari itu penulis mengharapkan adanya masukan dan kritik yang membangun sehingga dapat mendorong penulis untuk menghasilkan karya penelitian yang lebih baik di kemudian hari. Semoga penelitian ini bermanfaat dan kiranya Tuhan membalas semua kebaikan semua pihak yang telah mendukung dan mendukung penulis di dalam proses menyelesaikan skripsi ini hingga selesai.

Jakarta, 11 Maret 2014

Yurike Venesia

DAFTAR ISI

©	ABSTRAK	i
Hak Cipta Diklat KK(I) Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie	ABSTRACT	ii
BAB I.	KATA PENGANTAR	iii
BAB II.	DAFTAR ISI	v
	DAFTAR TABEL	ix
	DAFTAR GAMBAR	xii
	DAFTAR LAMPIRAN	xii
	PENDAHULUAN	1
	A. Latar Belakang Masalah	1
	B. Identifikasi Masalah	5
	C. Batasan Masalah	5
	D. Batasan Penelitian	5
	E. Rumusan Masalah	6
	F. Tujuan Penelitian	6
	G. Manfaat Penelitian	6
	LANDASAN TEORI DAN KERANGKA PEMIKIRAN	8
	A. Landasan Teori	8
	1. Jasa	8
	a. Pengertian Jasa	8
	b. Karakteristik Jasa	9
	c. Bauran Pemasaran Jasa	10
	2. Kualitas Layanan	12

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun
 tanpa izin IBIKG.

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

BAB III. METODOLOGI PENELITIAN	26
A. Obyek Penelitian	26
B. Desain Penelitian	26
C. Variabel Penelitian	28
D. Teknik Pengumpulan Data	30
E. Teknik Pengambilan Sampel	30
F. Teknik Analisis Data	31
1. Uji Validitas	31
2. Uji Reabilitas	32
3. Analisis Deskriptif	33
4. Uji Asumsi Klasik	36
5. Uji Normalitas Data	36
6. Uji Heteroskedastisitas	37
7. Uji Autokorelasi	37
a. Pengertian Kualitas Layanan	12
b. Dimensi Kualitas Layanan	13
3. Persepsi Harga	15
a. Pengertian Persepsi	15
b. Persepsi Harga	16
c. Dimensi Persepsi Harga	17
4. Kepuasan Pelanggan	19
B. Kerangka Pemikiran dan Hipotesis Penelitian	22
1. Hubungan Kualitas Layanan dan Kepuasan Pelanggan	22
2. Hubungan Persepsi Harga dan Kepuasan Pelanggan	24



© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

8. Analisis Korelasi	38
9. Analisis Regresi Linear Berganda	39
10. Uji Kebeartian Model (Uji F)	40
11. Uji Signifikansi Koefisien (Uji t)	40
12. Koefisien Determinasi (R^2)	41
BAB IV. ANALISIS DAN PEMBAHASAN	42
A. Gambaran Umum Perusahaan	42
1. Profil Perusahaan	42
2. Logo Perusahaan	43
B. Pelaksanaan Penelitian	44
C. Analisis Data	44
1. Uji Validitas	44
2. Uji Reabilitas	47
3. Analisis Profil Responden	48
a. Jenis Kelamin	48
b. Status	48
c. Usia	49
d. Status Tingkat Pendidikan	50
e. Pekerjaan	51
f. Pengeluaran Travelling per-tahun	51
4. Analisis Variabel Kualitas Layanan	52
5. Analisis Variabel Persepsi Harga	54
6. Analisis Variabel Kepuasan Pelanggan	55
7. Uji Asumsi Klasik	56

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

	a. Uji Normalitas Data	56
	b. Uji Heteroskedastisitas	57
	c. Uji Autokorelasi	58
	8. Analisis Korelasi	59
	9. Analisis Regresi Linear Berganda	60
	a. Uji Kebeartian Model (Uji F)	60
	b. Uji Signifikansi Koefisien (Uji t)	62
	c. Koefisien Determinasi (R^2)	63
	D. Pembahasan	64
	1. Variabel Kualitas Layanan	64
	2. Variabel Persepsi Harga	64
	3. Variabel Kepuasan Pelanggan	65
	4. Pengaruh Variabel Kualitas Layanan dan Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan	65
	BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN	67
	A. Kesimpulan	67
	B. Saran	67
	DAFTAR PUSTAKA	68



©

Hak Cipta Milik LBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Tabel 3.1	Operasionalisasi Variabel Penelitian	29
Tabel 3.2	Interpretasi Koefisien Korelasi Nilai r	39
Tabel 4.1	Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Layanan	45
Tabel 4.2	Hasil Uji Validitas Variabel Persepsi Harga	46
Tabel 4.3	Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasan Pelanggan	46
Tabel 4.4	Hasil Uji Reabilitas Variabel Kualitas Layanan	47
Tabel 4.5	Hasil Uji Reabilitas Variabel Persepsi Harga	47
Tabel 4.6	Hasil Uji Reabilitas Variabel Kepuasan Pelanggan	47
Tabel 4.7	Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	48
Tabel 4.8	Profil Responden Berdasarkan Status	49
Tabel 4.9	Profil Responden Berdasarkan Usia	49
Tabel 4.10	Profil Responden Berdasarkan Status Tingkat Pendidikan	50
Tabel 4.11	Profil Responden Berdasarkan Pekerjaan	51
Tabel 4.12	Profil Responden Berdasarkan Pengeluaran Travelling per Tahun	52
Tabel 4.13	Analisis Variabel Kualitas Layanan	53
Tabel 4.14	Analisis Variabel Persepsi Harga	54
Tabel 4.15	Analisis Variabel Kepuasan Pelanggan	55
Tabel 4.16	Uji Normalitas	56
Tabel 4.17	Uji Heteroskedastisitas	57
Tabel 4.18	Uji Autokorelasi	58
Tabel 4.19	Analisis Korelasi	59
Tabel 4.20	Analisis Regresi Linear Sederhana	60
Tabel 4.21	Uji F Pengaruh Kualitas Layanan dan Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan.....	61

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar LBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin LBIKKG.



Tabel 4.22 Koefisien Determinasi Pengaruh Kualitas Layanan dan Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan 64

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

DAFTAR GAMBAR

© Hak Cipta milik IBKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)	Gambar 1.1	TigerAir Mandala <i>On-time Performance Summary</i>	3
	Gambar 1.2	Review TigerAir Mandala	4
	Gambar 2.1	Persepsi Harga	17
	Gambar 2.2	Kerangka Pemikiran	22
	Gambar 4.1	Logo Perusahaan	43

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

- Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
- Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBKKG.

(C) Hak Cipta Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Lampiran 1	Kuesioner Penelitian	71
Lampiran 2	Data Hasil Kuesioner <i>Pre-test</i>	74
Lampiran 3	Data Hasil Kuesioner Variabel Kualitas Layanan	75
Lampiran 4	Data Hasil Kuesioner Variabel Persepsi Harga	78
Lampiran 5	Data Hasil Kuesioner Variabel Kepuasan Pelanggan	81
Lampiran 6	Tabel <i>Product Moment</i>	84
Lampiran 7	Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Layanan	86
Lampiran 8	Hasil Uji Validitas Variabel Persepsi Harga	87
Lampiran 9	Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasan Pelanggan	88
Lampiran 10	Hasil Uji Reliabilitas Variabel Kualitas Layanan	89
Lampiran 11	Hasil Uji Reliabilitas Variabel Persepsi Harga	89
Lampiran 12	Hasil Uji Reliabilitas Variabel Kepuasan Pelanggan	89
Lampiran 13	Hasil Uji Normalitas	90
Lampiran 14	Hasil Uji Heteroskedastisitas	90
Lampiran 15	Hasil Uji Autokorelasi	91
Lampiran 16	Hasil Analisis Korelasi	91
Lampiran 17	Hasil Analisis Regresi Linear Berganda	92

- Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.
- Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun, tanpa izin IBKKG.