**BAB I**

**PENDAHULUAN**

1. **Ide Bisnis**

Ikan Gurami merupakan sejenis ikan air tawar yang popular dan disukai sebagai ikan konsumsi di Asia Tenggara dan Asia Selatan. Disamping itu di negara-negara lainnya ikan gurami juga sering dipelihara dalan akuarium. Ikan Gurami memiliki kandungan gizi yang tinggi dan harga yang relatif murah dan dapat terjangkau oleh semua kalangan. Selain itu, ikan gurami juga memiliki daging yang padat, duri-durinya besar, dan rasanya gurih. Ikan Gurami hampir selalu tersedia di restoran, untuk dijadikan berbagai macam masakan seperti ikan gurami bakar, sup ikan gurami, ikan gurami asam manis. Untuk harga ikan gurami ini cukup mahal. Oleh karena itu, budidaya ikan gurami patut dijadikan inspirasi untuk menambah penghasilan.

Ikan Gurami memiliki bentuk badan pipih lebar, bagian punggung berwarna merahsawo dan bagian perut berwarna kekuning-kuningan/ keperak-perakan. Ikan gurame merupakan keluarga Anabantidae, keturunan Helostoma dan bangsa Labyrinthici. Ikan gurami berasal dari perairan daerah Sunda (Jawa Barat, Indonesia), dan menyebar ke Malaysia, Thailands, Ceylon dan Australia. Pertumbuhan ikan gurame agak lambat dibanding ikan air tawar jenis lain. Di Indonesia, orang Jawa menyebutnya gurami, Gurameh, orang Sumatra ikan kalau, kala, kalui, sedangkan di Kalimantan disebut Kalui. Orang Inggris menyebutnya Giant Gouramy, karena ukurannya yang besar sampai mencapai berat 5 kg.

Motivasi penulis untuk mendirikan atau membuat bisnis budidaya ikan gurami ini adalah kebutuhan akan permintaan ikan gurami ini sangat tinggi. Dilihat dari segi permintaan, ikan gurami ini menjadi ikan yang sangat diminati untuk dikonsumsi berbagai kalangan di Indonesia ini. Hal ini dapat dibuktikan dari banyaknya aneka ragam makanan olahan ikan gurami seperti, abon ikan gurami, kerupuk ikan gurami, bakso ikan gurami, dan masakan restoran lainnya. Permintaan yang sangat tinggi itu disebabkan oleh kondisi perekonomian Indonesia yang masih berkembang sehingga masih banyak masyarakat yang berada di golongan bawah hingga menengah yang menyukai ikan ini karena harga ikan gurami yang murah dan mengandung gizi yang cukup untuk memenuhi kebutuhan gizi mereka.

Dilihat dari budidaya ikan gurami, jenis ikan ini terbilang cukup mudah. Siklus pemeliharaannya tergolong dengan cepat, bahkan sekarang panen ikan gurami ini hanya membutuhkan waktu sekitar kurang lebih 8 hingga 9 bulan saja. Walaupun pada dasarnya usaha budidaya gurami ini cukup mudah, pada dasarnya bisnis budidaya ikan gurami ini tidak terlepas dari kendala yang harus dihadapi, seperti, kondisi cuaca alam yang tidak menentu. Dengan curah hujan yang terus menerus dapat menyebabkan ikan gurami terserang penyakit. Namun itu semua dapat diatasi apabila kita rajin dan adanya kemauan untuk belajar, pasti semua masalah dapat diatasi dengan baik. Dari peluang yang menjanjikan ini maka penulis berencana untuk membuka bisnis budidaya ikan gurami dengan nama “ Empang Gurami “.

1. **Gambaran Usaha**

Usaha Empang Gurami merupakan usaha pembesaran ikan, dimana produk utama yang dijualnya yaitu ikan gurami. Ikan gurami yang dijual oleh usaha Empang Gurami ini kebanyakan merupakan gurami jenis ikan gurami soang. Produk berupa ikan gurami porselin ini memiliki banyak kelebihan dibandingkan dengan ikan gurami lainnya, sehingga ikan ini dapat diharapkan ikan gurami yang masih terbilang masih belum banyak dipasaran ini dapat memikat minat dari konsumennya. Berikut adalah kelebihan dari ikan gurami porselin ini dibandingkan ikan gurami lainnya dapat dilihat dari :

1. Tingkat Food Conversation Rate

Makanan ikan gurame yang bagus adalah makanan yang banyak mengandung protein baik protein hewani maupun protein nabati. Oleh sebab itu sangat dianjurkan untuk memberi pakan ikan gurame dengan pakan yang banyak mengandung ke-2 protein tersebut. Protein hewani sangat dibutuhkan ikan grameh untuk mempercepat pertumbuhannya. Karena ikan gurami membutuhkan sekurangnya 25% protein hewani agar pertumbuhannya baik dan cepat besar. Protein hewani dapat di hasilkan dari pelet, dedek, serangga, cacing sutra dll.

Untuk protein nabati, bisa terpenuhi dengan memberikan pakan seperti daun singkong, daun kangkung, selada air dan daun talas. Selain daun-daunan tersebut, Anda juga dapat memberikan enzim komplek sebanyak 2% dari pakan pabrik. Sekedar tambahan bagi anda yang hobi memancing, umpan ikan gurame yang banyak dipergunakan para pemancing selain umpan buatan juga memanfaatkan makanan alami ikan grameh dihabitatnya. Umpan ikan gurame yang dimaksud antara lain Ulat bambu, ulat daun pisang, ulat sutra, laron, cacing, belalang, jangkrik, kroto, daun talas dan daun singkong. Dengan cara tersebut, akan cepat memanen ikan gurami dengan bobot sekitar kurang lebih satu sampai dua kilogram.

1. Panen Lebih Cepat

 Panen merupakan tahap terakhir dari kegiatan produksi dalam budidaya ikan, panen dilakukan setelah gurame mencapai umur atau ukuran tertentu sesuai dengan yang telah direncanakan atau kehendaki pasar, keberhasilan usaha budidaya gurame dapat diketahui dari hasil panen yang diperoleh. parameternya adalah jumlah, ukuran atau bobot, dan kualitas ikan yang dihasilkan, ada tiga produksi hasil panen gurame yang diperoleh, yakni telur dari hasil pembenihan, benih dari hasil pendederan dan gurame konsumsi dari hasil pembesaran.

Panen ikan gurami porselin dapat dibilang lebih cepat dari jenis gurami lainnya. Hal ini disebabkan oleh pola laju kehidupan gurami porselin. Sebagai contoh, ikan gurami porselin untuk pembesaran dengan ukuran berat 200 – 250 gram dapat bertumbuh atau berkembang biak menjadi 500 – 700 gram per ekor dalam jangka waktu kurang lebih 8 bulanan. Hal yang membuat ikan gurami lebih cepat bertumbuh juga berdasarkan suhu udara rata-rata sekitar 25 oC hingga 30oC. Untuk membuat berat ikan gurami tersebut menjadi 1 kg – 2 kg diperlukan waktu kurang lebih 1 tahunan.

1. Kulitas Daging Lebih Unggul

Kulitas daging gurami porselin lebih unggul dari ikan gurami jenis lainnya. Keunggulan ini terbukti dari tekstur daging yang padat sekitar 1 – 2 cm ketebalan dagingnya. Ikan gurame yang menjadi salah satu jenis ikan dengan kandungan protein tinggi tentunya sangat baik untuk dikonsumsi. Protein dalam ikan memiliki keunggalan dibanding dengan produk lain yakni komposisi asam aminonya lebih lengkap dan mudah dicerna tubuh. Selain kaya gizi ikan ini juga bisa dijadikan pilihan tepat untuk diet. Keunggulan daging ikan gurami porselin tersebut berasal dari faktor umur panen yang relatif lebih muda daripada ikan gurami lainnya.

Untuk jenis gurami porselin yang ditawarkan oleh Empang Gurami terdapat dua jenis , yaitu :

1. Ikan gurami porselin ukuran 500 – 700 gram / ekor

Ikan gurami yang berukuran ini ditunjukan untuk usaha pengelolaan daging ikan gurami, usaha pemancingan, dan pembibitan gurami.

1. Ikan gurami porselin ukuran 1 – 2 kilogram / ekor

Ikan gurami yang berukuran ini ditunjukan untuk rumah makan dan konsumsi langsung ke pelanggan.

Setiap usaha pasti memliki visi dan misi untuk mencapai tujuannya. Berikut adalah visi dan misi dari Empang Gurami :

1. Visi

Visi dari usaha Empang Gurami yaitu “Menjadi budidaya ikan air tawar khsusunya gurami yang menjadi pilihan masyarakat yang mengutamakan mutu, kualitas, dan pelayanan yang cepat.”

Dalam menjalankan suatu bisnis, tentunya sangat penting untuk mengetahui bahwa keberlangsungan hidup suatu bisnis di masa depan di dasar dari visi dan misi perusahaan tersebut. Menurut Fred R. David (2015:44), bahwa visi perusahaan harus bisa menjawab perttanyaan tentang “Ingin menjadi apakah perusahaan kita?”. Pengembangan visi adalah suatu langkah yang pertama perusahaan dalam merumuskan strategi perencaaan. Tentunya peran dari manajer diharapkan untuk terlibat di dalam pembuatan visi ini.

1. Misi

Menurut Fred R. David (2015:44), Misi adalah menanyakan “Apa bisnis kita?” yang memiliki arti yang sama seperti menanyakan “Apa misi kita?”. Sebuah pertanyaan yang membedakan suatu organisasi dengan organisasi lainnya. Pernyataan misi tersebut adalah sebuah deklarasi dari “alasan dari sebuah organisasi itu ada”. Pertanyaan misi itu menjawab dari pertanyaan “Apa bisnis kita?”.

Berikut adalah misi dari Empang Gurami :

1. Memperluas jangkauan pemasaran untuk memenuhi target yang diinginkan.
2. Terus mengembangkan inovasi demi kelangsungan dan ketahanan perusahaan.
3. Memberikan kepuasakan kepada pemilik, karyawan, dan pelanggan.

Tujuan jangka pendek Empang Gurami :

1. Target omset tercapai.
2. Memberikan produk dengan mutu dan kualitas yang terbaik.
3. Menjalin hubungan dan memberikan kepuasan kepada pelanggan.

Sedangkan tujuan jangka panjang Empang Gurami :

1. Terus berinovasi, tidak hanya ikan gurami saja.
2. Dapat membuka restoran yang mengolah masakan berbahan baku ikan.
3. Membuka tambak baru ditempat lain.
4. **Besarnya Peluang Bisnis**

Perikanan adalah kegiatan manusia yang berhubungan dengan pengelolaan dan pemanfaatan sumberdaya hayati perairan dimana yang dimulai dari praproduksi, produksi,pengolahan, sampai dengan pemasaran yang dilaksanakan dalam suatu system bisnis perikanan.

Umumnya, perikanan dimaksudkan untuk kepentingan penyediaan [pangan](https://id.wikipedia.org/wiki/Pangan) bagi manusia. Selain itu, tujuan lain dari perikanan meliputi [olahraga](https://id.wikipedia.org/wiki/Olahraga), [rekreasi](https://id.wikipedia.org/wiki/Pemancingan_rekreasi) ([pemancingan](https://id.wikipedia.org/wiki/Pemancingan" \o "Pemancingan) ikan), dan mungkin juga untuk rekeasi keluarga seperti bersantap disaung ditepi empang atau diatas empang.

“Empang Gurami” adalah sebuah usaha budidaya ikan gurami dan penjualan langsung ikan gurami yang telah siap panen atau siap dikonsumsi. Hasil dari budidaya ini langsung dijual ke konsumen atau ke restoran-restoran dan pedagang ikan. Ikan gurami dipilih oleh penulis karena budidaya ikan ini tidak memerlukan modal yang begitu besar dan ikan gurami ini tergolong cepat untuk dibudidaya yang dimana hanya membutuhkan waktu sekitar kurang lebih 3 bulan. Selain itu ikan ini memiliki daya tahan yang cukup kuat dibandingkan dengan ikan lainnya sehingga untuk budidaya ini tidak memerlukan keahlian khusus, oleh karena itu budidaya ikan gurami ini sangat cocok untuk penulis yang masih pemula terhadap bisnis budidaya ikan ini.

Berikut adalah beberapa usaha budidaya ikan gurami di kawasan Purwakarta dari tahun 2016 – 2018 :

1. Balai Pengembangan Benih Ikan Air Tawar – 2016
2. UMKM Jual Beli Ikan Gurami – 2017
3. Aulia Betafish and Catfish Farm Purwakarta -2017
4. KBM Farm – 2018

Dengan peningkatan usaha budidaya ikan gurami ini dari tahun ke tahun maka usaha budidaya ikan gurami ini masuk tergolong usaha yang menjanjikan untuk dijalankan.

1. **Kebutuhan Dana**

Untuk merealisasikan sebuah rencana bisnis pasti dibutuhkan dana sebagai investasi awal. Dana tersebut diklarifikasikan menjadi dua yaitu aktiva tetap berwujud dan aktiva tetap tidak berwujud. Aktiva tetap berwujud yaitu seperti tanah, bangunan, peralatan, dan lain sebagainya. Sedangkan aktiva tetap tidak berwujud yaitu seperti hak paten, hak lisensi, biaya pendirian. Selain aktiva tetap berwujud dan aktiva tetap tidak berwujud, dana kebutuhan juga termasuk di dalamnya adalah modal kerja atau semua investasi yang diperlukan untuk aktiva lancar seperti kas dan persediaan. Berikut adalah rincian dari kebutuhan dana yang dibutuhkan oleh Empang Gurami :

**Tabel 1.1**

**Kebutuhan Dana Empang Gurami**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| No. | Keterangan | Kebutuhan Dana ( Rupiah ) |
| 1 | Kas Awal | 10.000.000 |
| 2 | Biaya Peralatan | 32.448.500 |
| 3 | Perlengkapan | 9.687.000 |
| 4 | Bahan Baku | 18.500.000 |
| 5 | Mobil Pick-up | 110.000.000 |
| 6 | Pembuatan Kolam | 30.000.000 |
| 7 | Renovasi Kantor | 15.000.000 |
| 8 | Sewa Lahan | 120.000.000 |
| Total | | 345.635.500 |

Sumber: Empang Gurami, 2019

Penulis memutuskan untuk memilih sumber dana dari orang tua karena dilihat dari segi pertimbangan peminjaman dan pengembalian, pinjaman ini adalah jenis peminjaman yang paling murah dan mudah. Mudahnya karena tidak diperlukannya tata cara yang rumit seperti perjanjian utang-piutang maupun adanya peminjaman aset serta tenor yang dapat dinegosiasikan. Jenis peminjaman ini dikatakan murah karena tidak adanya beban biaya bunga yang akan menambah pengeluaran usaha ini.