. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan

# **BABI**

## **PENDAHULUAN**

Pada saat ini mengonsumsi makanan ringan sudah menjadi kebiasaan masyarakat di

Indonesia. Pandemi Covid – 19 yang memaksakan semua orang untuk tetap berada

dirumah mempengaruhi peningkatan terhadap konsumsi makanan ringan di Indonesia.

Konsumsi makanan ringan juga dipengaruhi dengan keberadaan teknologi dan internet.

Munculnya internet menimbulkan banyaknya aplikasi berbasis media sosial seperti

*Instagram, Twitter, Tiktok* dan lainnya.

Hak Cipta milik Ide KKT (Instanta menguth Karana menguth Sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Out belak Formo menguth barana dan viral dan vi Banyaknya kafe yang muncul dan melakukan pemasaran melalui media sosial setelah new normal berlaku membuat masyarakat penasaran untuk mendatangi tempat – tempat baru pasca pandemi Covid – 19. Pemasaran yang dilakukan di media sosial

memberikan efek psikologis pada pengguna media sosial yaitu FOMO (Fear Of Missing

Out) belakangan ini istilah tersebut sering dibicarakan oleh masyarakat Indonesia,

FOMO memiliki arti rasa cemas yang berlebih karena takut tertinggal. Istilah ini sering

digunakan oleh para pengguna media sosial ketika ada sebuah kafe yang baru saja buka

dan viral di media sosial. Mereka mendatangi kafe yang sedang tren dengan persepsi

bahwa dengan mendatangi kafe – kafe baru yang terkenal membuat mereka tidak

tertinggal dengan orang lain.

Kemunculan tempat–tempat dengan konsep menarik membuat para pengguna internet terkadang bingung untuk memilih tempat untuk didatangi tidak jarang banyak

dari mereka mendatangi beberapa tempat disatu waktu untuk merasakan suasana yang

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber

berbeda, mereka akan lebih memilih untuk memesan minuman atau camilan sehingga bisa mendatangi beberapa tempat. Hal ini disebut dengan café hopping, adanya pehibahan pada gaya hidup yang konsumtif memberikan kontribusi atas meningkatnya angka konsumsi masyarakat dalam industri makanan dan minuman.

Perubahan pada pola hidup masyarakat Indonesia menyebabkan adanya peningkatan pada industri makanan dan minuman dilansir dari Badan Pusat Statistik (BPS), produk domestik bruto (PDB) atas dasar harga konstan (ADHB) di industri makanan dan minuman sebesar Rp1,23 kuadriliun pada 2022. Nilai itu mencapai 6,32% dari total perekonomian nasional yang mencapai Rp19,59 kuadrliun, (DataIndonesia.id, 2022a). Pemilihan bisnis dalam industri makanan dan minuman masih memiliki peluang yang besar sehingga penulis melihat adanya prospek bisnis kedepannya untuk menjual makanan ringan yang berbahan dasar es krim. Menurut Badan Pusat Statistik (BPS), pada tahun 2022 rata – rata pengeluaran perkapita seminggu pada kelompok makanan dan minuman khususnya es krim mencapai 7.278 mengalami peningkatan dari tahun sebelumnya yang hanya mencapai 6.797, (Badan Pusat Statistik, 2022)

ScreamforIceCream merupakan kedai es krim yang akan berkonsep dine – in kafe. Kafe tersebut akan di desain modern minimalis dan senyaman mungkin sehingga akan menciptakan ruang yang nyaman dan memberikan rasa senang kepada para penikmat es krim yang akan menghabiskan waktu untuk sekedar bertemu dengan kerabat, kencan, menghilangkan penat setelah selesai kerja, maupun belajar. Kafe sendiri telah menjadi pillhan dari berbagai macam golongan masyarakat untuk sekedar bercengkrama bersama keluarga, teman, rekan kerja, dan orang – orang tersayang. Identiknya kafe merupakan tempat yang menyediakan varian menu dimana kopi dijadikan sebagai bahan utama. Berbeda dengan kafe lainnya ScreamforIceCream akan berfokus pada penyajian dessert yang berbahan dasar soft-serve ice cream.

Es krim merupakan makanan yang disukai oleh berbagai kalangan, karena dapat dinikmati dimana saja dan dalam aktivitas apapun. Selain es krim memiliki nutrisi, es krim juga member membangun sebuah membangun sebuah dapat dirasakan pa Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang membuat seluruh kan sejenak denga Wisi meru terbentuk dan diwujudkan di krim juga memberikan perasaan bahagia kepada para penikmatnya. Penulis ingin membangun sebuah usaha dimana usaha tersebut akan memberikan dampak positif yang dapat dirasakan pada para pelanggan. ScreamforIceCream akan menjual berbagai

macam varian rasa soft-serve ice cream dengan bahan yang berkualitas yang telah disesuaikan oleh preferensi masyarakat Indonesia dan penyajian yang menarik visual

selingga membuat para penikmatnya dapat menikmati waktu santai dan melepaskan

beban sejenak dengan mengonsumsi es krim yang lezat.

Visi merupakan pedoman bagi perusahaan dalam menjalankan usahanya, visi terbentuk dari sebuah tujuan atau capaian dari organisasi perusahaan yang akan diwujudkan di masa depan.

Visi dari ScreamForIceCream adalah menjadikan kedai es krim dengan kualitas soft-serve ice cream yang terbaik dengan cita rasa dan penyajian yang menarik didukung oleh tempat yang nyaman yang dapat diingat dan dinikmati oleh semua kalangan masyarakat Indonesia.

Misi merupakan langkah yang dilalui perusahaan untuk mencapai visi utama perusahaan. Berikut merupakan misi dari ScreamForIceCream:

- Mengenalkan brand *ScreamForIceCream* kepada semua kalangan masyarakat.
- b. Memperhatikan pengolahan bahan baku sehingga memberikan produk yang berkualitas kepada pelanggan.

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

- - Berinovasi terhadap rasa baru sehingga meningkatkan minat dari pelanggan.
- Menyediakan pelayanan yang baik sehingga dapat menciptakan loyalitas Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie) pelanggan.
  - e. Melakukan pelatihan kepada karyawan untuk memberikan pelayanan yang terbaik.

# **Tujuan**

Penting bagi perusahaan untuk menetapkan sebuah tujuan yang dimana tujuan tersebut akan menjadi peranan penting dalam mencapai kesuksesan. Dengan menentukan tujuan perusahaan akan membantu perusahaan dalam penilaian kinerja perusahaan, menciptakan strategi yang paling cocok bagi perusahaan, dan menentukan dasar – dasar perencanaan sehingga kegiatan efektif.

Berikut adalah tujuan jangka pendek dari kedai es krim ScreamforIceCream:

- a. Mengenalkan dan membangun brand image kedai krim ScreamforIceCream.
- b. Memberikan pelayanan terbaik kepada konsumen sehingga dapat menjalin hubungan baik dengan para pelanggan.
- c. Konsisten dalam melakukan *quality control* untuk menjaga kualitas rasa es krim sehingga memberikan rasa yang konsisten.

Berikut adalah tujuan jangka panjang dari kedai es krim ScreamforIceCream:

- Menjadi salah satu *market leader* kedai es krim yang berada di daerah Jakarta Utara dan sekitarnya.
- b. Membuka cabang di kota kota besar lainnya seperti Bandung, Jogjakarta, Malang, Surabaya.
- c. Melakukan inovasi rasa baru dengan ciri khas yang belum ada sebelumnya.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

- . Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
- . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

tanpa izin IBIKKG

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber

. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan

## C. Besarnya Peluang Bisnis

Pasca pandemi Covid – 19 masyarakat Indonesia mulai kembali dapat beraktivitas normal diluar rumah. Perubahan pada pola perilaku masyarakat setelah masa pandemi dipengaruhi oleh gaya hidup generasi milenial dan generasi z yang menyukai produk makanan dan minuman ringan. Setelah mengalami perubahan dalam kehidupan masyarakat yang cenderung sudah mulai bosan dengan aktivitas yang hanya dapat dilakukan dirumah mulai mencari pengalaman dan tempat – tempat yang menarik untuk dikunjungi setelah sekian lama tidak diperbolehkan untuk keluar rumah.

Peluang bisnis dalam industri makanan dan minuman sangat menjanjikan dilihat dari data bahwa industri makanan dan minuman masih tumbuh 0,22% bahkan di tengah kontraksi ekonomi yang mencapai -5,32%.

Peluang penjualan makanan ringan juga dilihat dari survey yang telah dilakukan mengenai konsumsi makanan ringan di Indonesia. Perusahaan FMCG global Mondele International meluncurkan survey tahunan yaitu The State of Snacking 2021. Dimana survey ini menyatakan bahwa adanya peningkatan orang Indonesia nyemil lebih tinggi dari rata-rata global, mencapai 89%. Ditemukan bahwa orang Indonesia mengonsumsi rata – rata dalam sehari memakan makanan ringan sebanyak 3 kali.

Bertambahnya perusahaan es krim yang masuk kedalam pasar industri es krim Indonesia seperti Aice, Glico, Joyday, Mixue mempengaruhi potensi perkembangan pasar es krim di Indonesia semakin meningkat. Pada tahun 2021 pasar es krim di Indonesia meningkat dengan CAGR mencapai 6%, (DataIndonesia.id, 2023).

Dari data tersebut disimpulkan bahwa permintaan pasar industri es krim kedepannya akan semakin meningkat dikarenakan industri makanan dan minuman yang terus bertumbuh dan berkontribusi terhadap PDB.

### D. Kebutuhan Dana

Dana merupakan hal yang penting dalam mendirikan dan merealisasikan suatu rencana bisnis. Tanpa adanya dana, perusahaan akan sulit dalam mendirikan rencana dan menjalankan bisnisnya. Dana yang diperoleh nantinya akan digunakan untuk pendirian

Hak ataupun pengoperasian bisnis itu sendiri.

Perkiran kebutuhan dana yang diper
Perkiran kebutuhan dana yang diper
Reputuh Bisnis dan Info

No Kebutuhan
1 Kas Perkiran kebutuhan dana yang diperlukan oleh ScreamforIceCream dapat dilihat

**Tabel 1.1** Kebutuhan Dana

|    | Tabel 1. 1                                           |    |           |
|----|------------------------------------------------------|----|-----------|
|    | dibawah ini :  Tabel 1. 1  Kebutuhan Dana  Kebutuhan |    |           |
| No | Kebutuhan                                            |    | Jumlah    |
| 1  | Kas                                                  | Rp | 2.000.0   |
| 2  | Peralatan                                            | Rp | 37.544.   |
| 3  | Perlengkapan                                         | Rp | 43.887.   |
| 4  | Sewa Bangunan dan Renovasi                           | Rp | 188.000.  |
| 5  | Biaya Bahan Baku                                     | Rp | 13.972.   |
| 6  | Hak Paten                                            | Rp | 500.0     |
|    | Total                                                | Rp | 285.904.9 |

Sumber: ScreamForIceCream

Rencana kebutuhan dana pada Tabel 1.1 didapatkan dari neraca pada akhir tahun 2023 saat penulis melakukan persiapan pendirian perusahaan ScreamForIceCream.

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

ut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie