

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

RENCANA BISNIS
PENDIRIAN USAHA KULINER NASI TEMPONG
NYAI SAGINAH

Oleh:

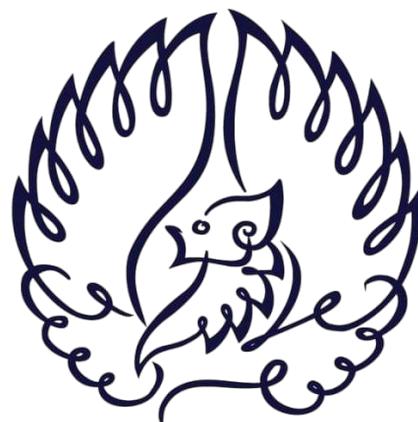
Nama : Niken Sekar Ayu Kusuma Wardani
NIM : 71190199

RENCANA BISNIS

Diajukan sebagai salah satu syarat

Memperoleh gelar Sarjana Administrasi Bisnis

Program Studi Administrasi Bisnis
Konsentrasi Kewirausahaan



INSTITUT BISNIS DAN INFORMATIKA KWIK KIAN GIE
JAKARTA
MEI 2023

© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

PENGESAHAN

RENCANA BISNIS

PENDIRIAN USAHA KULINER NASI TEMPONG

NYAI SAGINAH

Diajukan Oleh

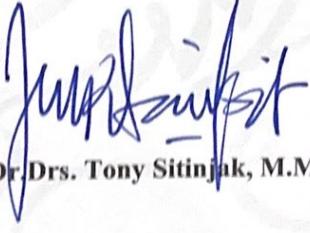
Nama : Niken Sekar Ayu Kusuma Wardani

NIM : 71190199

Jakarta, 4 Mei 2023

Disetujui Oleh:

Pembimbing


(Dr. Drs. Tony Sitinjak, M.M.)

INSTITUT BISNIS DAN INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA

MEI 2023

KATA PENGANTAR

(C)

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan yang Maha Esa atas berkat-Nya yang menyertai penulis sehingga dapat menyelesaikan penulisan rencana bisnis dengan baik.

Rencana bisnis ini sebagai salah satu syarat kelulusan gelar Sarjana Administrasi Bisnis di

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.

Penulis menyadari perencanaan bisnis ini tidak dapat diselesaikan dengan baik tanpa

bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Dalam menyelesaikan rencana bisnis,

penulis mendapatkan bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis

ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Drs. Tony Sitinjak, M. M selaku dosen pembimbing yang memberikan masukan serta meluangkan waktu untuk membimbing penulis menyelesaikan rencana bisnis ini dengan baik.
2. Dr. Sylvia Sari Rosalina S.Sos., M.Si selaku ketua program studi Ilmu Administrasi Bisnis.
3. Seluruh dosen Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie yang telah memberikan ilmu pengetahuan selama perkuliahan.
4. Ibu penulis yaitu Ny. Saginah dan keluarga besar penulis yang telah mendukung secara langsung maupun tidak langsung dalam penyelesaian rencana bisnis ini.
5. Sahabat-sahabat terbaik yang telah memberikan semangat dan motivasi serta memberikan keceriaan dalam penyelesaian rencana bisnis ini.
6. Semua pihak yang telah membantu dalam proses pengumpulan data dan informasi dalam penyelesaian rencana bisnis.

Penulis menyadari bahwa perencanaan bisnis ini ada kekurangan. Oleh karena itu, segala saran dan kritik yang bersifat membangun dari berbagai pihak sangat diharapkan agar

penulis dapat menyempurnakan perencanaan bisnis ini. Semoga laporan perencanaan bisnis ini dapat bermanfaat bagi pihak-pihak yang memerlukannya dikemudian hari, terima kasih.

Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

Jakarta, 4 Mei 2023

Penulis,

Niken Sekar Ayu Kusuma Wardani

ABSTRACT

(C)

Niken Sekar Ayu Kusuma Wardani / 71190199 / 2023 / Business Plan for Establishing Culinary Business, Nasi Tempong Nyai Saginah / Advisor: Dr. Drs. Tony Sitinjak, M.M

The plan to establish a Nasi Tempong culinary business is due to the large opportunity to establish this business where the trend of culinary enthusiasts in Indonesia continues to increase.

Nasi Tempong Nyai Saginah is engaged in a culinary business that offers simple, delicious food and uses the best choices of ingredients. The target of the Nasi Tempong Nyai Saginah business is consumers aged 15-60 years, men, and women from the upper middle class.

There are several competitors from Nasi Tempong Nyai Saginah, namely Nasi Tempong Sambal Jablay, Nasi Tempong Mama Rempong, and Dapoer Badai. The results of the CPM analysis, Nasi Tempong Nyai Saginah produced a superior score than the three competitors, namely 3.757 and followed by Dapoer Badai with a score of 3.081, and Nasi Tempong Sambal Jablay which had a score of 2.757 and in fourth place, Nasi Tempong Mama Rempong with a score of 1.513.

Nasi Tempong Nyai Saginah will be operated with a simple structure which consists of a manager in charge of 4 sections namely the cashier, the cook, the cook helper, and the waiter. Nasi Tempong Nyai Saginah requires a total of 8 employees.

Nasi Tempong Nyai Saginah itself, which operates in the Cempaka Mas Ruko, Central Jakarta, requires an initial investment of IDR 374,357,113 which comes from the author's own savings. Financial analysis of Nasi Tempong Nyai Saginah itself shows positive results where annual sales are above the Break Even Point and generates a Net Present Value of IDR 1,602.801.854 > 0. Payback Period for 9 Months 25 Days which is less than 5 years. Profitability Index of 5.281478293 > 1. Based on the various financial analyzes above, it can be concluded that Nasi Tempong Nyai Saginah is feasible to run.

Nasi Tempong Nyai Saginah is predicted to have several risks when running her business. For example, the brand is not widely known by the public, the negligence of employees in carrying out their duties, delays in the delivery of goods from suppliers, expensive raw material prices, and the occurrence of events that make the company suffer losses such as theft, as well as the large number of potential competitors. However, Nasi Tempong Nyai Saginah has prepared a strategy to anticipate this risk.

Keywords: Culinary Business, Nasi Tempong

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, pengutipan kritik dan tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBKKG.



DAFTAR ISI

PENGESAHAN i

KATA PENGANTAR ii

ABSTRAK iv

ABSTRACT v

DAFTAR ISI vi

DAFTAR TABEL viii

DAFTAR GAMBAR ix

DAFTAR LAMPIRAN x

BAB I PENDAHULUAN 1

1.1 Pendahuluan 1

1.2 Gambaran Usaha 2

1.3 Besarnya Peluang Usaha 3

1.4 Kebutuhan Dana 5

BAB II LATAR BELAKANG USAHA 6

2.1 Data Perusahaan 6

2.2 Biodata Pemilik Usaha 6

2.3 Jenis dan Ukuran Usaha 6

BAB III ANALISIS INDUSTRI DAN PESAING 8

3.1 Trend dan Pertumbuhan Industri 8

3.2 Analisis Pesaing 9

3.3 Analisis *Politic, Economic, Social, Technology, Environment, Legal* 11

3.4 Analisis Pesaing (*Porter's Five Forces Business Model*) 15

3.5 Analisis Faktor-Faktor Kunci Sukses (*Competitive Profile Matrix / CPM*) 19

3.6 Analisis Lingkungan Eksternal dan Internal (*SWOT Analisis*) 22

BAB IV ANALISIS PASAR DAN PEMASARAN 26

4.1 Produk yang Dihasilkan 26

4.2 Gambaran Pasar 29

4.3 Target Pasar yang Dituju 33

4.4 Strategi Pemasaran 36

4.5 Strategi Promosi 38

BAB V RENCANA PRODUKSI DAN KEBUTUHAN OPERASIONAL 40

5.1 Proses Operasi 40

5.2 Nama Pemasok 41

IN GIE	5.3 Deskripsi Rencana Operasi	42
C	5.4 Rencana Alur Produk.....	45
Hakipriya BIKKKG Institut Bisnis dan Informatika Kriket	5.5 Rencana Alur Pembelian.....	46
B	5.6 Rencana Kebutuhan Teknologi dan Peralatan Usaha	46
A	5.7 Layout Bangunan Tempat Usaha	48
BAB I RENCANA ORGANISASI DAN SUMBER DAYA MANUSIA	50	
B	6.1 Kebutuhan Jumlah Tenaga Kerja.....	50
A	6.2 Proses Rekrutmen dan Seleksi Tenaga Kerja	50
D	6.3 Telaian Kerja (<i>Job Description</i>)	52
E	6.4 Spesifikasi dan Kualifikasi Jabatan	53
F	6.5 Struktur Organisasi Perusahaan	55
G	6.6 Compensasi dan Balas Jasa Karyawan	56
BAB II RENCANA KEUANGAN	58	
B	7.1 Sumber dan Penggunaan Dana	58
A	7.2 Biaya Pemasaran Tahunan	58
D	7.3 Biaya Administrasi dan Umum	59
E	7.4 Biaya Tenaga Kerja.....	59
F	7.5 Biaya Penyusutan Peralatan	60
G	7.6 Biaya Pemeliharaan	60
H	7.7 Biaya Sewa Ruang	61
I	7.8 Biaya Utilitas	61
J	7.9 Biaya Peralatan, Perlengkapan, Bahan Baku	64
K	7.10 Proyeksi Keuangan	68
L	7.11 Analisis Kelayakan Investasi	72
M	7.12 Analisis Kelayakan Usaha	75
BAB III ANALISIS DAMPAK DAN RESIKO USAHA	77	
B	8.1 Dampak Terhadap Masyarakat Sekitar	77
A	8.2 Dampak Terhadap Lingkungan	78
D	8.3 Analisa Risiko Usaha	79
E	8.4 Antisipasi Risiko Usaha	79
BAB IV RINGKASAN EKSEKUTIF / REKOMENDASI.....	81	
B	9.1 Ringkasan Kegiatan Usaha	81
A	9.2 Rekomendasi Visibilitas Usaha	83
DAFTAR PUSTAKA	84	
LAMPIRAN	85	



DAFTAR TABEL

(C)

1. Tabel 1 Rangkaian Tujuan Perkembangan Usaha Nasi Tempong Nyai Saginah.....	3
Tabel 2 Minat Terhadap Industri Makanan Di Indonesia Lima Tahun Terakhir	4
Tabel 3 Kebutuhan Dana Nasi Tempong Nyai Saginah.....	5
Tabel 4 Data Pesaing Nasi Tempong Nyai Saginah.....	10
Tabel 5 Competitive Profile Matrix Nasi Tempong Nyai Saginah	20
Tabel 6 Analisis SWOT Nasi Tempong Nyai Saginah	24
Tabel 7 Matriks SWOT Nasi Tempong Nyai Saginah	25
Tabel 8 Menu Makanan Nasi Tempong Nyai Saginah.....	27
Tabel 9 Menu Minuman Nasi Tempong Nyai Saginah.....	28
Tabel 10 Ramalan Penjualan Nasi Tempong Nyai Saginah per Bulan pada Tahun 2024 ..	30
Tabel 11 Ramalan Penjualan Nasi Tempong Nyai Saginah per Bulan pada Tahun 2024 (Lanjutan)	31
Tabel 12 Anggaran Penjualan Nasi Tempong Nyai Saginah Tahun 2024	32
Tabel 13 Proyeksi Penjualan Nasi Tempong Nyai Saginah Selama 5 Tahun	33
Tabel 14 Daftar Pemasok Nasi Tempong Nyai Saginah	42
Tabel 15 Rencana Operasi Nasi Tempong Nyai Saginah.....	45
Tabel 16 Rencana Kebutuhan Tenaga Kerja Nasi Tempong Nyai Saginah.....	50
Tabel 17 Rencana Perhitungan Balas Jasa Karyawan Dalam 1 Tahun (2024)	57
Tabel 18 Kebutuhan Pemasaran Nasi Tempong Nyai Saginah	58
Tabel 19 Biaya Pemasaran 5 Tahun	59
Tabel 20 Biaya Administrasi dan Umum	59
Tabel 21 Proyeksi Biaya Tenaga Kerja Selama 5 Tahun	59
Tabel 22 Proyeksi Biaya Penyusutan 2024-2028	60
Tabel 23 Proyeksi Biaya Pemeliharaan Nasi Tempong Nyai Saginah Tahun 2024-2028 ..	61
Tabel 24 Biaya Sewa Ruang Selama 5 Tahun.....	61
Tabel 25 Proyeksi Biaya Air Tahun 2024-2028	62
Tabel 26 Biaya Listrik Tahun 2024	62
Tabel 27 Proyeksi Biaya Listrik Tahun 2024-2028.....	63
Tabel 28 Proyeksi Biaya Pulsa Tahun 2024-2028.....	63
Tabel 29 Proyeksi Biaya Internet Tahun 2024-2028	64
Tabel 30 Biaya Peralatan Nasi Tempong Nyai Saginah.....	64
Tabel 31 Biaya Peralatan Nasi Tempong Nyai Saginah (Lanjutan).....	65
Tabel 32 Biaya Perlengkapan Nasi Tempong Nyai Saginah.....	66
Tabel 33 Proyeksi Biaya Perlengkapan Tahun 2024-2028	66
Tabel 34 Biaya Bahan Baku Tahun 2024	67
Tabel 35 Proyeksi Biaya Bahan Baku Tahun 2024-2028	68
Tabel 36 Proyeksi Laba Rugi Tahun 2024-2028	69
Tabel 37 Proyeksi Arus Kas Tahun 2024-2028	70
Tabel 38 Proyeksi Neraca Tahun 2024-2028	71
Tabel 39 Net Cash Flow Nasi Tempong Nyai Saginah.....	73
Tabel 40 Net Present Value Nasi Tempong Nyai Saginah.....	73
Tabel 41 Payback Period Nasi Tempong Nyai Saginah.....	74
Tabel 42 Break Even Point Nasi Tempong Nyai Saginah.....	76

(C) Hak Cipta
IKKGI
Institut
Bisnis dan
Informatika
Kwik Kian Gie

1. Bilangan mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencairkan dan menyebutkan sumber.
- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

(C) Hak Cipta
IKKGI
Institut
Bisnis dan
Informatika
Kwik Kian Gie

DAFTAR GAMBAR

(C)

Gambar 1.1 Minat Masyarakat Indonesia Terhadap Nasi Tempong Lima Tahun Terakhir .	4
Gambar 3.1 Lima Kekuatan Persaingan Model Porter.....	16
Gambar 3.2 Bobot Pengaruh Pembelian Nasi Tempong	20
Gambar 4.1 Ilustrasi Produk Nasi Tempong Nyai Saginah.....	27
Gambar 4.2 Logo Nasi Tempong Nyai Saginah.....	29
Gambar 5.1 Alur Pembelian Produk Nasi Tempong Nyai Saginah	45
Gambar 5.2 Alur Pembelian Bahan Kebutuhan dari Pemasok.....	46
Gambar 5.3 Layout Bagunan pada Nasi Tempong Nyai Saginah	49
Gambar 6.1 Struktur Organisasi Nasi Tempong Nyai Saginah	56

Bilangan mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

DAFTAR LAMPIRAN

(C)

Lampiran 1 Kuisioner	85
Lampiran 2 Biaya Air	86
Lampiran 3 Rata-Rata Tingkat Suku Bunga Pinjaman Investasi Bank Swasta Nasional Tahun 2022	87

Hak Cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.