



- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
    - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
    - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
  2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

**RENCANA BISNIS**  
**PENDIRIAN USAHA CASING IPHONE**  
**MEREK MICASE**

**Oleh:**

**Nama : Wu Yong Jing Ye**

**NIM : 73190362**

**RENCANA BISNIS**

Diajukan sebagai salah satu syarat

Untuk memperoleh gelar Sarjana Administrasi Bisnis

Program Studi Administrasi Bisnis

Konsentrasi Kewirausahaan



**INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE**  
**JAKARTA**  
**MEI 2023**

© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

**Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian**

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang waair IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

**PENGESAHAN**

**RENCANA BISNIS**

**PENDIRIAN USAHA CASING IPHONE**

**MEREK MICASE**

**Diajukan Oleh**

**Nama : Wu Yong Jing Ye**

**NIM : 73190362**

Jakarta, 2 Mei 2023

**Disetujui Oleh:**

**Pembimbing**

  
**(Rita Eka Setianingsih, S.E., M.M.)**

**INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE**

**JAKARTA**

**2023**

## KATA PENGANTAR



Puji dan Syukur diucapkan kepada Tuhan yang Maha Esa karena telah diberikan kesempatan dan kesehatan untuk penulis sehingga perencanaan bisnis ini dapat diselesaikan dengan baik dan tepat pada waktunya.

Penyusunan perencanaan bisnis ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat guna mencapai kelulusan dan mendapat gelar Sarjana Administrasi Bisnis di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.

Penulis menyadari perencanaan bisnis ini tidak dapat diselesaikan dengan baik tanpa adanya bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini, penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak yang telah banyak membantu dalam penyelesaian perencanaan bisnis ini, baik secara langsung maupun tidak langsung, khususnya ditunjukan kepada:

1. Rita Eka Setianingsih, S.E., M.M. selaku Dosen Pembimbing perencanaan bisnis yang telah membimbing dan mengarahkan penulis dalam menyusun serta bersedia meluangkan waktunya untuk membantu menyelesaikan perencanaan bisnis ini.
2. Orang tua dari penulis yang telah memberikan dukungan baik secara moral maupun materil kepada penulis, semangat dan kasih sayang kepada penulis dalam penyusunan perencanaan bisnis ini.
3. Seluruh staf pengajar dan karyawan Kwik Kian Gie School of Business yang telah membimbing dan memberi materi kuliah selama masa perkuliahan.
4. Teman-teman yang telah memberikan bantuan dalam menyelesaikan penulisan perencanaan bisnis ini.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang  
Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:  
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBKKG.

5. Pihak-pihak lain yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu dalam turut membantu dalam penyelesaian perencanaan bisnis ini.

Akhir kata, disadari bahwa penulisan perencanaan bisnis ini masih jauh dari sempurna karena keterbatasan pengetahuan dan pengalaman yang dimiliki. Oleh karena itu, segala saran dan kritik yang bersifat membangun dari berbagai pihak sangat diharapkan agar penulis dapat menyempurnakan perencanaan bisnis ini. Semoga laporan perencanaan bisnis ini dapat bermanfaat bagi pihak-pihak yang memerlukannya dikemudian hari, terima kasih.

Jakarta, Mei 2023

Penulis,

Wu Yong Jing Ye



**Hak Cipta BI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)**

**Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie**

Hak Cipta dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
  - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
  - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar BI KKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin BI KKG.



## ABSTRAK

©

Wu Yong Jing Ye / 73190362 / 2023 / Rencana Bisnis Pendirian Usaha *Casing iPhone* Merek MiCase / Pembimbing: Rita Eka Setianingsih, S.E., M.M.

Rencana pendirian usaha *casing iPhone* berbasis *online* ini dikarenakan besarnya peluang untuk mendirikan bisnis ini dimana tren pengguna *iPhone* dan belanja *online* sedang meningkat pesat. Selain itu, perkembangan *marketplace* yang sangat pesat tentunya akan sangat membantu para wirausaha untuk mengembangkan bisnisnya lebih efektif dan efisien.

Jenis usaha MiCase adalah perseorangan, yaitu perusahaan yang ditanggung jawabkan dengan kendali penuh atas arah dan kendali oleh pemilik. Ukuran usaha MiCase digolongkan sebagai usaha kecil dengan perkiraan omzet tidak lebih dari satu miliar rupiah.

Pesaing dari MiCase adalah Migun Case dan Casetopia.id, produk yang ditawarkan oleh kedua pesaing tersebut serupa dengan MiCase. Hasil dari analisa CPM MiCase memperoleh poin sebesar 2.889, Migun Case sebesar 3.288, dan Casetopia.id sebesar 2.975, MiCase memiliki keunggulan dibandingkan kompetitornya dalam hal pelayanan yang responsif dan promosi yang menarik, sedangkan kelemahan MiCase adalah merek yang belum dikenal oleh masyarakat.

MiCase adalah bisnis yang bergerak di bidang aksesoris *smartphone* yang khusus menjual *casing iPhone* untuk kalangan wanita dan pria menengah keatas yang diimpori dengan kualitas yang baik dengan harga yang kompetitif. MiCase sendiri hanya menfokuskan penjualan secara *online* dengan memanfaatkan *marketplace* dan media sosial untuk kegiatan promosi agar lebih dikenal oleh masyarakat luas.

Semua produk MiCase adalah produk impor dari situs 1688.com, penulis memilih ocistok dan wilopo cargo sebagai pihak jasa belanja serta jasa forwarder produk MiCase, MiCase akan melakukan pembukaan usaha pada bulan januari tahun 2024 dengan ukuran layout bangunan 15 meter x 10 meter yang beroperasi di ruko mangga dua elok, Jakarta Pusat.

MiCase akan dioperasikan dengan struktur sederhana dimana terdiri dari seorang manajer yang membawahi 2 bagian yaitu staf penjualan dan juga staf operasional. MiCase membutuhkan total karyawan sebanyak 3 orang di dalam kegiatan operasionalnya.

MiCase sendiri membutuhkan investasi awal sebesar Rp 114.425.479 yang berasal dari penulis sendiri dan warisan orang tua penulis. Analisis keuangan dari MiCase sendiri menunjukkan hasil yang positif dimana penjualan setiap tahun berada di atas *Break Even Point* dan menghasilkan *Net Present Value* sebesar Rp 105.452.377  $> 0$ . *Payback Period* selama 3 Tahun 2 Bulan 22 Hari dimana kurang dari 5 tahun. *Profitability Index* sebesar 1,92158126  $> 1$ . Berdasarkan berbagai analisis keuangan diatas dapat disimpulkan bahwa MiCase layak untuk direalisasikan.

MiCase diprediksi akan mengalami beberapa resiko dalam bisnisnya saat dijalankan, yaitu kesalahan operasional kerja didalam pengemasan produk konsumen, penurunan kinerja dari karyawan, persediaan stok produk yang sulit diprediksi, selera konsumen yang berubah-ubah, kesalahan kurir logistik dalam pengiriman produk.

Rekomendasi visibilitas usaha untuk MiCase dalam rangka ini adalah memaksimalkan penjualan dengan meningkatkan strategi pemasaran, salah satunya dengan melakukan endorsement dan memberikan promo diskon untuk pembelian tertentu.



## ABSTRACT

©

Wu Yong Jing Ye / 73190362 / 2023 / Business Plan Establishing a MiCase Brand iPhone Case / Advisor: Rita Eka Setianingsih, S.E., M.M.

The plan to establish an online-based iPhone case business is due to the large opportunity to set up this business where the trend of iPhone users and online shopping is increasing rapidly. In addition, the rapid development of the marketplace will certainly greatly assist entrepreneurs to develop their business more effectively and efficiently.

MiCase's type of business is an individual, that is, a company that is held accountable with full control over the direction and control by the owner. MiCase's business size is classified as a small business with an estimated turnover of no more than one billion rupiah.

MiCase's competitors are Migun Case and Casetopia.id, the products offered by these two competitors are similar to MiCase. The results of the CPM analysis for MiCase obtained points of 2,889, Migun Case of 3,288, and Casetopia.id of 2,975. MiCase has an advantage over its competitors in terms of responsive service and attractive promotions, while MiCase's weakness is a brand that is not yet known to the public.

MiCase is a business engaged in the smartphone accessories sector that specializes in selling imported iPhone cases for middle and upper middle-class women and men with good quality at competitive prices. MiCase itself only focuses on online sales by utilizing marketplaces and social media for promotional activities so that they are better known by the wider community.

All MiCase products are imported products from the 1688.com site, the authors choose ocistok and wilopo cargo as shopping service parties and MiCase product forwarder services, MiCase will be open in January 2024 with a building layout size of 15 meters x 10 meters operating in ruko Mangga dua elok, Central Jakarta.

MiCase will be operated with a simple structure which consists of a manager who oversees 2 parts, namely sales staff and operational staff. MiCase requires a total of 3 employees in its operational activities.

MiCase itself requires an initial investment of Rp. 114.425.479 from self and parents. Financial analysis from MiCase itself shows positive results where annual sales every year are above Break Even Point and generate Net Present Value of  $Rp\ 105.452.377 > 0$ . Payback Period for 3 years 2 months 22 days where less than 5 years. Profitability Index  $I,92158126 > 1$ . Based on various financial analyzes above, it can be concluded that MiCase is feasible to be realized.

MiCase is predicted to experience several risks in its business when it runs, namely: work operational errors in packaging consumer products, decreased employee performance, unpredictable product stock inventory, changing consumer tastes, logistics courier errors in product delivery.

Business visibility recommendations for MiCase in this context are to maximize sales by improving marketing strategies, one of which is by making endorsements and providing discount promos for certain purchases.

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber.
- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKG.



## DAFTAR ISI

PENGESAHAN .....	i
KATA PENGANTAR .....	ii
ABSTRAK .....	iv
ABSTRACT .....	v
DAFTAR ISI .....	vi
DAFTAR TABEL .....	viii
DAFTAR GAMBAR .....	x
DAFTAR LAMPIRAN .....	xi
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Ide Bisnis .....	1
1.2 Gambaran Usaha .....	3
1.3 Besarnya Peluang Usaha .....	4
1.4 Kebutuhan Dana .....	6
<b>BAB II LATAR BELAKANG PERUSAHAAN .....</b>	<b>7</b>
2.1 Data Perusahaan .....	7
2.2 Biodata Pemilik Usaha .....	7
2.3 Jenis dan Ukuran Usaha .....	8
<b>BAB III ANALISIS INDUSTRI DAN PESAING .....</b>	<b>10</b>
3.1 Trend dan Pertumbuhan Industri .....	10
3.2 Analisis Pesaing .....	11
3.3 Analisis <i>Politic, Economic, Social, Technology, Environment, Legal</i> .....	13
3.4 Analisis Pesaing ( <i>Porter's Five Forces Business Model</i> ) .....	17
3.5 Analisis Faktor-Faktor Kunci Sukses ( <i>Competitive Profile Matrix / CPM</i> ) .....	20
3.6 Analisis Lingkungan Eksternal dan Internal ( <i>SWOT Analisis</i> ) .....	21
<b>BAB IV ANALISIS PASAR DAN PEMASARAN .....</b>	<b>26</b>
4.1 Produk yang dihasilkan .....	26
4.2 Gambaran Pasar .....	30
4.3 Target Pasar yang Dituju .....	35
4.4 Strategi Pemasaran .....	36
4.5 Strategi Promosi .....	38
<b>BAB V RENCANA PRODUKSI DAN KEBUTUHAN OPERASIONAL .....</b>	<b>41</b>
5.1 Proses Operasi .....	41
5.2 Nama Pemasok .....	41
5.3 Deskripsi Rencana Operasi .....	42



5.4 Rencana Alur Produk .....	45
5.5 Rencana Alur Pembelian .....	46
5.6 Rencana Kebutuhan Teknologi dan Peralatan Usaha .....	47
5.7 Layout Bangunan Tempat Usaha .....	48
<b>BAB VI RENCANA ORGANISASI DAN SUMBER DAYA MANUSIA .....</b>	<b>49</b>
6.1 Kebutuhan Jumlah Tenaga Kerja .....	49
6.2 Proses Rekrutmen dan Seleksi Tenaga Kerja .....	49
6.3 Uraian Kerja ( <i>Job Description</i> ) .....	50
6.4 Spesifikasi dan Kualifikasi Jabatan .....	51
6.5 Struktur Organisasi Perusahaan .....	52
6.6 Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan .....	53
<b>BAB VII RENCANA KEUANGAN .....</b>	<b>56</b>
7.1 Sumber dan Penggunaan Dana .....	56
7.2 Biaya Pemasaran Tahunan .....	56
7.3 Biaya Administrasi dan Umum .....	57
7.4 Biaya Tenaga Kerja .....	57
7.5 Biaya Penyusutan Peralatan .....	58
7.6 Biaya Pemeliharaan .....	58
7.7 Biaya Sewa Ruang .....	59
7.8 Biaya Utilitas .....	59
7.9 Biaya Peralatan, Perlengkapan, dan Barang Dagang .....	61
7.10 Proyeksi Keuangan .....	64
7.11 Analisis Kelayakan Investasi .....	69
7.12 Analisis Kelayakan Usaha .....	72
<b>BAB VIII ANALISIS DAMPAK DAN RESIKO USAHA .....</b>	<b>73</b>
8.1 Dampak Terhadap Masyarakat Sekitar .....	73
8.2 Dampak Terhadap Lingkungan .....	74
8.3 Analisis Resiko Usaha .....	74
8.4 Antisipasi Resiko Usaha .....	76
<b>BAB IX RINGKASAN EKSEKUTIF / REKOMENDASI .....</b>	<b>78</b>
9.1 Ringkasan Kegiatan Usaha .....	78
9.2 Rekomendasi Visibilitas Usaha .....	81
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>82</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>84</b>



## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Kebutuhan Dana MiCase Tahun 2023 .....	6
Tabel 3.1 Perbandingan Pesaing MiCase .....	12
Tabel 3.2 Identifikasi Keunggulan dan Kelemahan Pesaing .....	13
Tabel 3.3 <i>Competitive Profile Matrix</i> MiCase .....	21
Tabel 3.4 <i>Matrix SWOT</i> MiCase .....	23
Tabel 4.1 Produk MiCase .....	26
Tabel 4.2 Ramalan Penjualan MiCase per Bulan Tahun 2024.....	30
Tabel 4.3 Rata-rata Penjualan Pesaing Perbulan .....	33
Tabel 4.4 Anggaran Penjualan MiCase Tahun 2024 .....	34
Tabel 4.5 Anggaran Penjualan MiCase Tahun 2025 .....	34
Tabel 4.6 Anggaran Penjualan MiCase Tahun 2026 .....	35
Tabel 4.7 Anggaran Penjualan MiCase Tahun 2027 .....	35
Tabel 4.8 Anggaran Penjualan MiCase Tahun 2028 .....	35
Tabel 5.1 Pemasok MiCase .....	42
Tabel 5.2 Rencana Operasi MiCase .....	44
Tabel 6.1 Rencana Kebutuhan Tenaga Kerja MiCase .....	49
Tabel 6.2 Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan MiCase Tahun 2024 .....	54
Tabel 6.3 Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan MiCase Tahun 2025 .....	54
Tabel 6.4 Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan MiCase Tahun 2026 .....	55
Tabel 6.5 Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan MiCase Tahun 2027 .....	55
Tabel 6.6 Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan MiCase Tahun 2028 .....	55
Tabel 7.1 Kebutuhan Promosi MiCase .....	56
Tabel 7.2 Biaya Pemasaran 5 Tahun (dalam Rupiah) .....	57
Tabel 7.3 Proyeksi Balas Jasa MiCase Selama 5 Tahun (dalam Rupiah) .....	57
Tabel 7.4 Proyeksi Biaya Penyusutan Tahun 2024-2028 (dalam Rupiah).....	58
Tabel 7.5 Proyeksi Biaya Pemeliharaan Tahun 2024-2028 (dalam Rupiah) .....	58
Tabel 7.6 Biaya Sewa Ruangan Selama 5 Tahun (dalam Rupiah).....	59
Tabel 7.7 Proyeksi Biaya Air Tahun 2024-2028 .....	59
Tabel 7.8 Proyeksi Biaya Listrik Tahun 2024 .....	60
Tabel 7.9 Proyeksi Biaya Listrik Tahun 2024-2028.....	60
Tabel 7.10 Proyeksi Biaya Pulsa 2024-2028 (Dalam Rupiah).....	60
Tabel 7.11 Proyeksi Biaya Internet Tahun 2024-2028 .....	61
Tabel 7.12 Biaya Peralatan MiCase .....	61
Tabel 7.13 Biaya Perlengkapan MiCase .....	62
Tabel 7.14 Proyeksi Biaya Perlengkapan Tahun 2024-2028 (dalam Rupiah) .....	62
Tabel 7.15 Biaya Barang Dagang MiCase Tahun 2024 .....	62
Tabel 7.16 Biaya Barang Dagang MiCase Tahun 2025 .....	63
Tabel 7.17 Biaya Barang Dagang MiCase Tahun 2026 .....	63
Tabel 7.18 Biaya Barang Dagang MiCase Tahun 2027 .....	63
Tabel 7.19 Biaya Barang Dagang MiCase Tahun 2028 .....	63
Tabel 7.20 Proyeksi Laporan Laba Rugi MiCase Tahun 2024-2028 (Dalam Rupiah) .....	65
Tabel 7.21 Proyeksi Arus Kas MiCase (Dalam Rupiah).....	67
Tabel 7.22 Proyeksi Neraca MiCase (Dalam Rupiah) .....	68
Tabel 7.23 <i>Net Cash Flow</i> MiCase (Dalam Rupiah).....	70

Bilangan mengutip sebagian atau seluruh karyatulis ini tanpa mencantumkan sumber. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun, tanpa izin IBIKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun
- b. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

Tabel 7.24 <i>Net Present Value</i> MiCase (Dalam Rupiah).....	70
Tabel 7.25 <i>Payback Period</i> MiCase (Dalam Rupiah) .....	71
Tabel 7.26 Break Even Point MiCase (Dalam Rupiah).....	72
Tabel 9.1 Kesimpulan Kelayakan Investasi MiCase .....	81

## **Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie**

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

- 1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

- 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

## DAFTAR GAMBAR



Gambar 1.1 Pertumbuhan Pengguna iPhone di Indonesia dari Tahun 2019-2022.....	2
Gambar 1.2 Pengguna dan Tingkat Penetrasi E-Commerce di Indonesia 2017-2023 .....	5
Gambar 3.1 Minat Masyarakat Indonesia Terhadap Casing Iphone 2020-2023 .....	11
Gambar 3.2 Pertumbuhan Ekonomi Indonesia Tahun 2020-2023 .....	14
Gambar 3.3 <i>Porter's Five Forces Model</i> .....	17
Gambar 4.1 Produk <i>Hardcase MiCase</i> .....	27
Gambar 4.2 Produk <i>Softcase MiCase</i> .....	27
Gambar 4.3 Produk <i>Leather case MiCase</i> .....	28
Gambar 4.4 Produk <i>Silicone case MiCase</i> .....	28
Gambar 4.5 Logo MiCase .....	29
Gambar 4.6 Data Penjualan <i>Hardcase</i> Pesaing Setiap Bulan .....	31
Gambar 4.7 Data Penjualan <i>Softcase</i> Pesaing Setiap Bulan.....	31
Gambar 4.8 Data Penjualan <i>Leather Case</i> Pesaing Setiap Bulan .....	32
Gambar 4.9 Data Penjualan <i>Silicone Case</i> Pesaing Setiap Bulan .....	32
Gambar 5.1 Alur Proses Pembelian MiCase .....	41
Gambar 5.2 Alur Proses Pembelian Secara Online Melalui Pihak Ketiga (E-Commerce) .	45
Gambar 5.3 Rencana Pengadaan Produk.....	46
Gambar 5.4 Layout Kantor Operasional MiCase .....	48
Gambar 6.1 Struktur Organisasi MiCase.....	53

## DAFTAR LAMPIRAN

©

Lampiran 1 Data Kuesioner CPM .....	84
Lampiran 2 Tarif Air Pamjaya.....	85
Lampiran 3 Tarif Listrik PLN .....	85
Lampiran 4 Rata-Rata Tingkat Suku Bunga Pinjaman Investasi Bank Swasta Nasional ...	86

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Bilangan mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.