



BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

A. Simpulan

Berdasarkan analisis yang telah dilaksanakan dan dijelaskan pada bab sebelumnya, maka penulis dapat menarik kesimpulan sebagai berikut:

1. Pengaruh harga terhadap keputusan pembelian pada layanan *Spotify Premium* adalah positif dan signifikan. Artinya semakin sesuai harga yang ditentukan, maka keputusan pembelian akan meningkat dan jika harga yang ditetapkan tidak sesuai, maka keputusan pembelian *Spotify Premium* akan menurun.
2. Pengaruh promosi terhadap keputusan pembelian pada layanan *Spotify Premium* adalah positif dan signifikan. Artinya semakin baik promosi dilakukan, maka keputusan pembelian akan meningkat dan jika promosi yang dilakukan tidak baik, maka keputusan pembelian *Spotify Premium* akan menurun.

B. Saran

Berdasarkan kesimpulan yang sudah dijelaskan di atas, maka penulis memberikan saran sebagai berikut:

1. Bagi Perusahaan
 - a. *Spotify Premium* perlu memperhatikan penetapan harga yang masih dinilai baik agar dapat untuk mencapai nilai sangat baik, terutama dalam penetapan harga yang terjangkau. Hal tersebut dapat dilakukan dengan *Spotify Premium* menyesuaikan kembali harga yang ditetapkan dengan manfaat yang diperoleh pelanggan atau lebih sering melakukan potongan harga.

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
 2. Dilarang mengemukakan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



- b. *Spotify Premium* perlu meningkatkan promosi yang masih dinilai baik untuk dapat mencapai nilai yang sangat baik, salah satunya dapat dilakukan dengan lebih memperhatikan penjualan langsung terhadap calon pelanggannya. Hal tersebut dapat dilakukan dengan mengadakan acara luring yang menarik untuk menjadi wadah bagi *Spotify Premium* dalam berinteraksi langsung dengan calon pelanggannya dan dapat juga menjadi wadah untuk mempererat hubungan *Spotify Premium* dengan pelaggannya.

© Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

2) Bagi Peneliti Selanjutnya

- a. Peneliti selanjutnya diharapkan dapat mengembangkan penelitian dengan melakukan variabel yang berbeda terhadap keputusan pembelian sehingga dapat memperluas cakupan variabel serta semakin bermanfaat.
- b. Peneliti selanjutnya diharapkan dapat melakukan penelitian serupa di wilayah yang berbeda agar dapat memperkaya hasil penelitian sehingga dapat menjadi bahan perbandingan dengan penelitian ini.

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.