

. Dilarang

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

penulisan kritik

BABI

PENDAHULUAN

Ide Bisnis

cipta Padatnya kota Jakarta karena meningktnya jumlah kepemilikan kendaraan membuat penulis bertanya-tanya akan bagaimana pemilik kendaraan tersebut menyimpan kendaraannya, sementara besar kota yang tidak bertambah luasnya harus bisa menampung kendaraan-kendaraann tersebut. Penulis menemukan cukup banyak tempat tinggal yang tidak bisa menyediakan lahan parkir untuk kendaraan yang dimilikinya, sehingga memakan Sebagian jalan sebagai lahan parkirnya. Hal ini berpotensi menganggu pengguna jalan, dan juga akan berpotensi merusak kendaraann itu sendiri. Parkir liar di jalan menyumbang setidaknya 30% penyebab kemacetan lalu lintas. Berdasarkan data Badan Pusat Statistik (BPS) tahun 2021, peningkatan jumlah kendaraan mencapai 21,7 juta. Di kota yang padat penduduk seperti Tokyo dan London, sudah banyak tempat-tempat penitipan mobil yang ringkas dan aman. Mereka menitipkan kendaraan mereka, dari mulai kendaraan roda dua biasa sampai roda empat yang tergolong premium di tempat penyimpanan yang disediakan oleh perusahaan perusahaann penyedia lahan parkir dengan maksud untuk mengurangi parkir liar dan membantu untuk merawat kendaraan-kendaraan yang dititipkan agar senantiasa layak jalan. Sibuknya aktivitas di Ibukota seperti Jakarta menyita waktu banyak pemilik

Tujuan penulis mendirikann usaha car storing ini adalah untuk bisa mengurangi 'polusi' kendaraan yang bertebaran karena tidak adanya ketersediaan lahan parkir. Penulis pun berharap perusahaan ini bisa membantu banyak individu dengan tingkat kesibukan tinggi untuk bisa merawat dan menyimpan kendaraan kesayangan mereka dengan baik. Mengingat semua kendaraan diciptakan dengan spesifikasi dan tingkat

. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

kendaraan untuk menyimpan dan merawat kendaraannnya dengan baik.

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

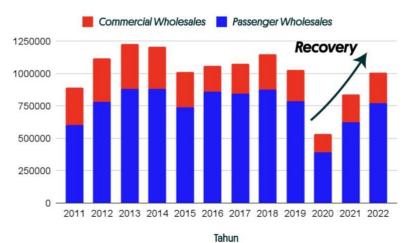
reliabilitas yang berbeda-beda, sehingga penting bagi pemilik kendaraan untuk memperhatikan kelayakan jalan kendaraan mereka sehingga mungkin bisa mengurangi tingkat kecelakaan lalu lintas.

Melihat data pertumbuhan industry otomotif di Indonesia melalui penjualan mobil baru maupun bekas, dapat disimpulkan bahwa adanya peningkatann jumlah kendaraan yang beredar di Tanah Air. Kenaikan jumlah kendaraan ini tidak berbanding lurus dengan satuan ruang parkir yang tersedia. Data Unit Pengelola Perparkiran Dishub DKI Jakarta per Agustus 2021 menyebut hanya ada 717.755 satuan ruang parkir bagi kendaraan roda empat, baik *onstreet* maupunn *offstreet*; dimana tercatat didalam Badan Pusat Statistik bahwa jumlah mobil penumpang per tahun 2020 berada di angka 3365.467. Berdasarkan data tersebut, satuan ruang parkir kendaraan roda empat hanya memenuhi 21,33% dari total jumlah mobil yang ada di DKI Jakarta; yang berarti ada 2.647.712 mobil yang tidak mempunyai lahan parkir yang layak.

Gambar 1.1

Data penjualan mobil bari di Indonesia

Penjualan mobil baru di Indonesia diperkirakan akan mengikuti tren PDB per kapita: yaitu pemulihan pada akhir 2022

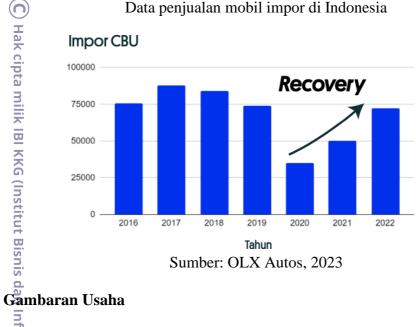


Sumber: OLX Autos, 2023

Kian Gie Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gi

Gambar 1.2

Data penjualan mobil impor di Indonesia



Sumber: OLX Autos, 2023

Tujuan

Usaha ini didirikann dengan tujuan untuk mengurangi jumlah kendaraan yang tidak memiliki tempat parkir yang berpotensi untuk parkir sembarangan. Usaha ini dibuat untuk bisa menyediakan lahan parkir yang layak sehingga kendaraan yang disimpan di tempat penyimpanan tetap terawat dan dalam kondisi yang prima. Tipe tempat penyimpanan ini tertutup dan dijaga ketat oleh pihak keamanan; ini bertujuan untuk menciptakan lingkungan yang aman bagi penyewa dan kendaraannnya untuk bisa menyimpan kendaraan dalam periode waktu yang singkat maupun lama. Usaha ini juga didirikan atas dasar kepedulian terhadap kendaraan-kendaraan special yang menita banyak waktu dan energi lebih untuk merawatnya.

Bidang usaha

Institut Bisnis dan Informatika

Usaha ini bergerak dibidang jasa, dimana perusahaan menawarkan jasa storing beserta perawatan ringan kendaraan konsumen di tempat yang tertutup. Perusahaan ini bergerak di bidang industry otomotif, yang kemungkinan besarnya jasa ini akan

. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

digunakan oleh car atau bike enthusiast yang memiliki kendaraan kesayangan yang

berlebih, yang butuh atensi khusus untuk merawatnya. Tidak hanya itu, AUTOTECH juga menawarkan produk jasa yang termasuk kedalam diversifikasi produknya, yaitu melakukan pencucian kendaraann secara menyeluruh dan poles,

sehingga kondisi kendaraan selalu bersih dan siap jalan.

356 Visi dan Misi

Visi:

(Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie) Menjadi perusahaan exclusive car storage terbesar di Indonesia dengan tingkat pelayanan terbaik di setiap diferensiasi produknya.

Misi:

- Menciptakan *image* eksklusifitas brand melalui produk dan pelayanan
- 2. Menjadi tempat penitipan kendaraan terpercaya yang selalu siap sedia menjemput dan mengantarkan kendaraan ke tempat tujuan customer
- Turut berkontribusi dalam merawat kendaraan-kendaraan di Jakarta dan sekitarnya agar senantiasa indah dan layak jalan.

4. Logo Usaha

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gi

Gambar 1.3

Logo AUTOTECH



Sumber: AUTOTECH, 2023

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: . Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

🗝 Cipta Dilindungi Undang-Undang

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan

5. Gambaran Produk

Produk yang ditawarkan AUTOTECH adalah penyediaan tempat penyimpanan mebil dan motor yang layak dan tertutup. Pelayanan yang diberikan bervariatif, mulai dari penyediaan tempat parkir, perawatan mobil berkala, dan *car detailing*.

Besarnya peluang bisnis

Peluang bisnis ini cukup besar, mengingat market pengguna kendaraan bermotor di kota Jakarta selalu meningkat tiap tahunnya. Akan tetapi potensial customer yang dituju perusahaan scope-nya akan lebih besar, bukan hanya penggemar oromotif; yang menyebabkan perusahaan akan melakukan diferensiasi produk jasa untuk dapat memisahkan pengguna lahan parkir biasa, dan pengguna lahan parkir yang khusus hobby. Ini akan dibedakan dengan perbedaan treatment setiap kendaraan, dari tempat storing hingga perawatannnya. Awareness akan industry otomotif di era globalisasi ini semakin meluas, sehingga banyak individu yang melakukan pembelian kendaraan -kendaraan hobi yang butuh perawatan khusus dalam penyimpanannya. Di tahun 2021-2022 pun terjadi fenomena panic buying kendaraan-kendaraan bekas karena harganya yang menurun disebabkan oleh situasi pandemic yang melanda. Akibatnya banyak dari mereka yang memiliki kendaraann yang lebih dari jumlah ketersediaan parkir yang dimilikinya.

Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informati

Kian

Gie)

Institut Bisnis dan Info

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Gambar 1.4

Data kondisi perekonomian Indonesia

Kondisi Perekonomian

PDB per kapita Indonesia masih dalam tahap pemulihan dan diperkirakan pulih sepenuhnya pada akhir 2022

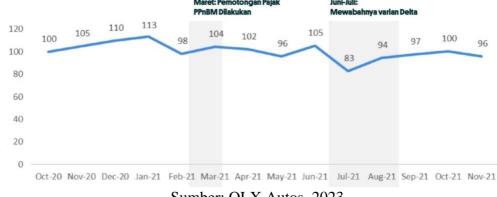


Sumber: OLX Autos, 2023

Index permintaan mobil bekas turun 20% selama wabah varian Delta Covid-19, dan bangkit Kembali pada akhir kuartal 3 2021

Gambar 1.5

Data index permintaan mobil bekas



Sumber: OLX Autos, 2023

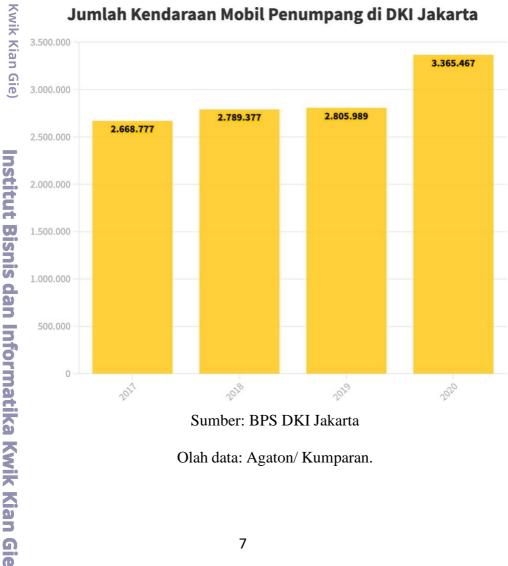
Sesuai dengan data Gabungan Industri Kendaraan Bermotor Indonesia (Gaikindo), menunjukkan bahwa pasar mobil bekas di Indonesia telah meningkat sejak 2018 dengan total penjualan sebanyak 3,2 juta unit. Bahkan menurut data OLX Autos sampai dengan tahun 2022 lalu, penjualan mobil bekas selama situasi pandemic telah

tanpa izin IBIKKG

meningkat sebanyak 8% (BISNISASIA.CO.ID, Jakarta). Berdasarkan Peraturan Daerah DKI Jakarta Nomor 5 Tahun 2014 Pasal 140 (1), mengatur bahwa pemilik mobil harus mempunyai garasi, tak ada ketentuan lebih lanjut mengenai sanksi atau implementasinya. Menurut data BPS, laju pertumbuhan jumlah mobil di DKI Jakarta terus menanjak dari tahun ke tahun, dan tidak berbanding lurus dengan jumlah Satuan Ruang Parkir (SRP). Untuk menghindari terjadinya parkir liar, yang menyebabkan 30% kemacetan lalu lintas, dengan adanya lahan ketersediaan parkir yang disediakan ATTOTECH, para pemilik mobil dapat menitipkan kendaraanya di lokasi yang sudah kami sediakan.

🚡 Grafik peningkatan jumlah kendaraan mobil penumpang di DKI Jakarta nformatika

Gambar 1.6 Data jumlah kendaraann mobil penumpang di DKI Jakarta Jumlah Kendaraan Mobil Penumpang di DKI Jakarta



Sumber: BPS DKI Jakarta

Olah data: Agaton/ Kumparan.

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber-Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

D. Kebutuhan Dana

OUntuk bisa merealisasikan proyeksi bisnis ini, butuh pinjaman dana besar yang bisa

didapatkan dari pinjaman bank ataupun penyedia dana private. Lahan yang digunakan

pun sudah tersedia; telah dibeli menggunakann dana pribadi. Jadi dana yang dipinjam

akan digunakan untuk:

1 Pembelian peralatan

2 Penyewaan Gedung/ lokasi tempat penyimpanan

3 Gaji karyawan (admin dan operasional)

4. Pembelian perlengkapan

5. Pembiayaan operasional kantor dann pemeliharaan

5. Pembiayaan op
6 Biaya promosi
Rincian renca
Penggunaan Dar
Kas Awal
Biaya Pemasara

Table 1.1

Rincian rencana kebutuhan dana awal AUTOTECH di tahun pertama.

ıè.		
5	Penggunaan Dana	Harga
)	Kas Awal	Rp 230.000.000
	Biaya Pemasaran	Rp 8.802.000
	Biaya Peralatan	Rp 142.095.000
	Biaya Perlengkapan	Rp 2.424.700
	Biaya Administrasi	Rp 209.000
١	Biaya Pemeliharaan Alat	Rp 745.000
	Biaya Pemeliharaan Gedung	Rp 108.000.000
	Biaya Utilitas	Rp 102.000.000
	Biaya Kontigensi	Rp 118.855.140
	Total	Rp 713.130.840

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber: a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gi

Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun

Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG

penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah

8