

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN PERSEPSI HARGA
TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN SEPEDA MOTOR YAMAHA
DI WILAYAH DKI JAKARTA**

Oleh:

Nama : Sharon Deborah Elim

NIM : 74190491

Skripsi

Diajukan sebagai salah satu syarat

untuk memperoleh gelar Sarjana Administrasi Bisnis

Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis

Konsentrasi Bisnis Internasional



**INSTITUT BISNIS DAN INFORMATIKA KWIK KIAN GIE
JAKARTA
APRIL 2023**

Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

PENGESAHAN

**PENGARUH KUALITAS PRODUK DAN PERSEPSI HARGA
TERHADAP KEPUASAN PELANGGAN SEPEDA MOTOR YAMAHA
DI WILAYAH DKI JAKARTA**

Diajukan Oleh:

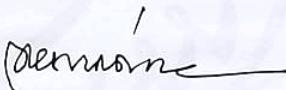
Nama: Sharon Deborah Elim

NIM: 74190491

Jakarta, 13 April 2023

Disetujui Oleh:

Pembimbing



(Bernadine, Dra., M.Com.)

INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA 2023

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



KWIK KIAN GIE
SCHOOL OF BUSINESS

ABSTRAK

©

Sharon Deborah Elim / 74190491 / Pengaruh Kualitas Produk dan Persepsi Harga Terhadap Kepuasan Pelanggan Sepeda Motor Yamaha di Wilayah DKI Jakarta / Pembimbing: Bernadine, Dra., M.Com.

Yamaha merupakan salah satu perusahaan yang bergerak di bidang otomotif yaitu sepeda motor. Yamaha memiliki berbagai macam produk kendaraan sepeda motor. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kualitas produk dan persepsi harga terhadap kepuasan pelanggan sepeda motor Yamaha di Wilayah DKI Jakarta.

Penelitian ini bersifat kuantitatif dengan menggunakan teknik pengumpulan data yaitu menyebarkan kuesioner. Pengelolaan dan analisis data dilakukan dengan menggunakan program SPSS (*Statistical Package for Social Science*) versi 27.

Dalam penelitian yang dilakukan, ditemukan bahwa variabel bebas (kualitas produk dan harga) memiliki pengaruh yang positif terhadap variabel terikat (kepuasan pelanggan). Penelitian ini membuktikan bahwa kualitas produk, persepsi harga, dan kepuasan pelanggan sudah baik.

Dari penelitian yang dilakukan dapat disimpulkan bahwa peran kualitas produk dan harga sudah baik. Kualitas produk dan persepsi harga terbukti berpengaruh positif terhadap kepuasan pelanggan. Berdasarkan hasil penelitian, peneliti menyarankan agar Yamaha dapat melakukan inovasi terhadap desain produk sepeda motor selanjutnya serta dapat memperhatikan harga yang diberikan.

Kata Kunci: Kualitas Produk, Persepsi Harga, dan Kepuasan Pelanggan

ABSTRACT



Sharon Deborah Elim / 74190491 / *The Influence of Product Quality and Perceived Price on Customer Satisfaction of Yamaha Motorcycles in DKI Jakarta Region / Supervisor: Bernadine, Dra., M.Com.*

Yamaha is a company engaged in the automotive sector, namely motorcycles. Yamaha has a wide range of motorcycle vehicle products. This study aimed to examine the effect of product quality and price on customer satisfaction of Yamaha motorcycles in DKI Jakarta.

Data were collected through the distribution of questionnaire covering various dimensions of research variables in a Likert scale format. Data analysis was performed using descriptive approach and causal analysis among variables with multiple linear regression technique. Hypothesis testing was conducted with assistance of SPSS 27.

In the research conducted, it was found that the independent variables (product quality and perceived price) had a positive influence on the dependent variable (customer satisfaction). This research proves that product quality, perceived price, and customer satisfaction are good. Kepentingan yang wajar IBIKKG.

From the research conducted, it can be concluded that the role of product quality and perceived price is good. Product quality and perceived price have proven to have a positive effect on customer satisfaction. Based on the results of the study, the researchers suggest that Yamaha can innovate in the next motorcycle product view and be able to pay attention to the prices given.

Keywords: Product Quality, Perceived Price, and Customer Satisfaction

KATA PENGANTAR

©

Puji dan syukur peneliti panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas kasih dan karuniaNya sehingga peneliti dapat menyelesaikan karya akhir dengan judul “Pengaruh Kualitas Produk dan Harga terhadap Kepuasan Pelanggan Sepeda Motor Yamaha di Wilayah DKI Jakarta” dengan baik dan tepat pada waktunya. Karya akhir ini ditulis sebagai salah satu syarat untuk memproleh gelar Sarjana Administrasi Bisnis di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.

Peneliti menyadari tanpa bantuan, doa, dan bimbingan dari semua pihak akan sangat sulit untuk menyelesaikan karya akhir ini. Oleh dari itu, peneliti ingin mengucapkan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Ibu Bernadine, Dra., M.Com , selaku dosen pembimbing yang telah bersedia meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran untuk memberikan bimbingan dan masukan kepada peneliti selama penyusunan skripsi ini.
2. Seluruh dosen pengajar Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie yang telah memberikan banyak pengetahuan baru.
3. Orang tua dan kakak yang senantiasa mendoakan dan memberi dukungan dengan tulus sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.
4. Teman-teman peneliti dalam Grup Alpha Team yakni Jessica, Vina, dan Vineta yang telah memberikan semangat, bantuan, dan motivasi.
5. Teman-teman peneliti yakni Tiffany dan Sylvia yang telah memberikan bantuan dan semangat.
6. Teman-teman peneliti dalam Grup GH Pie yang telah memberikan semangat dan bantuan, yakni Nathasya Saputra, Darmahutini, Selvia, Grahamitha, M. Alhidayah, dan Yongki.
7. Idola peneliti Taylor Swift yang telah memberi semangat dengan lagu-lagu.



8. Seluruh responden yang telah bersedia membantu dan meluangkan waktu dalam pengisian kuesioner.

When you keep fighting in tired and disappointed, then at that moment you're learning about sincerity.

Peneliti sadar bahwa penyusunan karya akhir ini masih terdapat banyak kekurangan dan masih belum sempurna baik dalam kata-kata dan kalimat yang digunakan. Akhirnya, peneliti berharap skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak atas perhatiannya, peneliti mengucapkan terima kasih.

Jakarta, Maret 2023

Sharon Deborah Elim



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
PENGESAHAN.....	ii
ABSTRAK.....	iii
ABSTRACT.....	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR LAMPIRAN.....	xi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Identifikasi Masalah.....	4
1.3 Batasan Masalah.....	5
1.4 Rumusan Masalah.....	5
1.5 Batasan Penelitian.....	6
1.6 Tujuan Penelitian.....	6
1.7 Manfaat Penelitian.....	7
BAB II KAJIAN PUSTAKA.....	8
2.1 Landasan Teori.....	8
2.1.1 Produk.....	8
2.1.2 Kualitas Produk.....	10
2.1.3 Harga.....	13
2.1.4 Persepsi Harga	14
2.1.5 Kepuasan Pelanggan.....	16
2.2 Penelitian Terdahulu	18
2.3 Kerangka Penelitian	24
2.4 Hipotesis Penelitian.....	25
BAB III METODE PENELITIAN	26
3.1 Objek Penelitian	26
3.2 Desain Penelitian.....	26
3.2.1 Tingkat Perumusan Masalah.....	26
3.2.2 Teknik Pengumpulan Data.....	27
3.2.3 Kontrol peneliti terhadap Variabel.....	27
3.2.4 Tujuan Studi.....	27
3.2.5 Dimensi Waktu	27
3.2.6 Ruang Lingkup Topik Bahasan	28
3.2.7 Lingkungan Penelitian	28
3.2.8 Kesadaran Persepsi Partisipan	28
3.3 Populasi dan Sampel	28
3.3.1 Populasi.....	28
3.3.2 Sampel.....	29
3.4 Variabel Penelitian	30
3.4.1 Kualitas Produk.....	30
3.4.2 Persepsi Harga	32
3.4.3 Kepuasan Pelanggan	33
3.5 Teknik Pengumpulan Data	33
3.6 Pengelolaan Data dan Analisis Data	35

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun, tanpa izin IBKKG.



3.7.1	Uji Validitas	35
3.7.2	Uji Reliabilitas	36
3.7.3	Analisis Deskriptif	37
3.7.4	Uji Asumsi Klasik	39
3.7.5	Analisis Regresi Ganda	41
3.7.6	Uji Model	42
BAB IV HASIL ANALISIS DAN PEMBAHASAN		44
4.1	Gambaran Umum Objek Perusahaan	44
4.1.1	Hak Cipta Profil Perusahaan	44
4.1.2	Logo Perusahaan	45
4.1.3	Produk Perusahaan	46
4.2	Analisis Deskriptif	47
4.2.1	Uji Validitas	47
4.2.2	Uji Reliabilitas	49
4.2.3	Analisis Data Responden	49
4.2.4	Analisis Variabel berdasarkan Jawaban Kuesioner	51
4.2.5	Analisis Regresi Ganda	56
4.3	Hasil Penelitian	59
4.3.1	Analisis Kualitas Produk	59
4.3.2	Analisis Persepsi Harga	59
4.3.3	Analisis Kepuasan Pelanggan	59
4.3.4	Pengaruh Kualitas Produk terhadap Kepuasan Pelanggan	59
4.3.5	Pengaruh Persepsi Harga terhadap Kepuasan Pelanggan	59
4.4	Pembahasan	60
4.4.1	Analisa Deskriptif Variabel Kualitas Produk	60
4.4.2	Analisa Deskriptif Variabel Persepsi Harga	60
4.4.3	Analisa Deskriptif Variabel Kepuasan Pelanggan	60
4.4.4	Pengaruh Kualitas Produk terhadap Kepuasan Pelanggan Yamaha	61
4.4.5	Pengaruh Persepsi Harga terhadap Kepuasan Pelanggan Yamaha	61
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		62
5.1	Kesimpulan	62
5.2	Saran	62
DAFTAR PUSTAKA		64
LAMPIRAN		67
KARTU BIMBINGAN SKRIPSI		87
SURAT PERNYATAAN		88

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan membuktikan sumber:

- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

DAFTAR TABEL

(C)	
Tabel 1.1 Daftar Harga Kendaraan Sepeda Motor Yamaha	3
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu 1	18
Tabel 2.2 Penelitian Terdahulu 2	19
Tabel 2.3 Penelitian Terdahulu 3	19
Tabel 2.4 Penelitian Terdahulu 4	20
Tabel 2.5 Penelitian Terdahulu 5	21
Tabel 2.6 Penelitian Terdahulu 6	21
Tabel 2.7 Penelitian Terdahulu 7	22
Tabel 2.8 Penelitian Terdahulu 8	23
Tabel 2.9 Penelitian Terdahulu 9	23
Tabel 2.10 Penelitian Terdahulu 10	24
Tabel 3.1 Pengukuran Variabel Kualitas Produk.....	31
Tabel 3.2 Pengukuran Variabel Persepsi Harga	32
Tabel 3.3 Pengukuran Variabel Kepuasan Pelanggan	33
Tabel 3.4 Skala Likert.....	34
Tabel 4.1 Uji Validitas Variabel Kualitas Produk	47
Tabel 4.2 Uji Validitas Variabel Persepsi Harga	48
Tabel 4.3 Uji Validitas Variabel Kepuasan Pelanggan.....	48
Tabel 4.4 Hasil Uji Reliabilitas.....	49
Tabel 4.5 Analisis Profil Responden berdasarkan Jenis Kelamin	50
Tabel 4.6 Persentase Responden berdasarkan Usia	50
Tabel 4.7 Persentase Responden berdasarkan Pekerjaan.....	51
Tabel 4.8 Rata-rata Indikator Variabel Kualitas Produk (KP).....	52
Tabel 4.9 Rata-rata Indikator Variabel Persepsi Harga (PH)	53
Tabel 4.10 Rata-rata Indikator Kepuasan Pelanggan (KPL)	55
Tabel 4.11 Uji Asumsi Klasik.....	56
Tabel 4.12 Uji Regresi Linier Berganda	57
Tabel 4.13 Uji F	57
Tabel 4.14 Uji Hipotesis Penelitian	58

DAFTAR GAMBAR

(C)

Gambar1. 1 Data Perkembangan Jumlah Kendaraan pada Tahun 2018 hingga 2021.....	1
Gambar1. 2 Data Penjualan Sepeda Motor di Indonesia pada tahun 2021.....	2
Gambar2. 1 Kerangka Pemikiran.....	25
Gambar2. 2 Kerangka Hipotesis	25
Gambar3. 1 <i>Google Form</i>	34
Gambar3. 2 Rentang Skala	39
Gambar4. 1 Logo Yamaha.....	45

DAFTAR LAMPIRAN

(C)

Lampiran 1	Pernyataan Kuesioner.....	67
Lampiran 2	Data Pra-Kuesioner Variabel Kualitas Produk.....	74
Lampiran 3	Data Prakuesioner Variabel Harga	75
Lampiran 4	Data Prakuesioner Variabel Kepuasan Pelanggan	76
Lampiran 5	Hasil Uji Validitas Kualitas Produk	77
Lampiran 6	Hasil Uji Validitas Harga	78
Lampiran 7	Hasil Uji Validitas Kepuasan Pelanggan.....	79
Lampiran 8	Hasil Uji Reliabilitas Kualitas Produk	80
Lampiran 9	Hasil Uji Reliabilitas Harga	80
Lampiran 10	Hasil Uji Reliabilitas Kepuasan Pelanggan.....	80
Lampiran 11	Analisis Data Responden.....	81
Lampiran 12	Analisis Deskriptif Kualitas Produk.....	83
Lampiran 13	Analisis Deskriptif Harga	83
Lampiran 14	Analisis Deskriptif Kepuasan Pelanggan	84
Lampiran 15	Uji Normalitas	84
Lampiran 16	Uji Heteroskedastisitas	85
Lampiran 17	Uji Multikolinieritas	85
Lampiran 18	Uji Kesesuaian Model	85
Lampiran 19	Uji Koefisien Regresi	86
Lampiran 20	Produk Yamaha	86