

**RENCANA BISNIS
PENDIRIAN USAHA PENJUALAN SAYUR DAN BUAH ONLINE
HALEFIT INDONESIA
DI JAKARTA**

Oleh:

Benedictus Joshua

79170395

RENCANA BISNIS

Diajukan sebagai salah satu syarat

untuk memperoleh gelar sarjana Administrasi Bisnis

Program Studi Administrasi Bisnis

Konsentrasi Kewirausahaan



INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA

Oktober 2023

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

PENGESAHAN

RENCANA BISNIS

PENDIRIAN USAHA PENJUALAN SAYUR DAN BUAH ONLINE

HALEFIT INDONESIA

DI JAKARTA

Diajukan Oleh

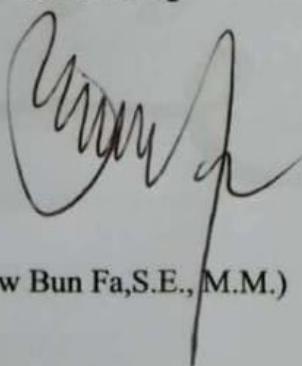
Nama : Benedictus Joshua

NIM : 79170395

Jakarta, 13 Oktober 2023

Disetujui Oleh:

Pembimbing



(Ir. Liaw Bun Fa, S.E., M.M.)

© Hak Cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA, Oktober 2023

KATA PENGANTAR

© Hak cipta milik Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Puji dan Syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat, rahmat dan penyertaannya selama proses penulisan karya akhir ini, sehingga penulis mampu menyelesaikan penulisan Rencana Binsis dengan judul: Pendirian Usaha Penjualan Sayur Dan Buah Online Halefit Indonesia Di Jakarta. Penyusunan rencana bisnis ini merupakan salah satu proses yang harus ditempuh untuk memperoleh gelar Sarjana Administrasi Bisnis di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.

Pada kesempatan ini, penulis juga ingin memberikan apresiasi tertinggi dan ucapan terimakasih yang sebesar-besarnya terhadap seluruh pihak yang telah memberikan bantuan, bimbingan, arahan, masukan serta saran dan kritik terhadap rencana bisnis ini, sehingga memperoleh hasil yang terbaik. Beberapa pihak tersebut diantaranya:

1. Ir. Liaw Bun Fa, S.E., M.M., selaku dosen pembimbing, yang telah memberikan bimbingan dan arahan dengan baik dan penuh kesabaran terhadap penulis selama penulisan rencana bisnis ini.
2. Dr.Sylvia Sari Rosalina, S.Sos., M.Si., selaku Kepala Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis yang telah membantu penulis selama proses perkuliahan di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.
3. Semua jajaran dosen Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie yang namanya tidak dapat penulis sebutkan satu per satu, yang telah memberikan wawasan dan ilmu pengetahuan serta pengalaman terhadap penulis, sehingga penulis mampu menuangkan hasil pembelajaran tersebut dalam penulisan rencana bisnis ini.
4. Yakin Bakhtiar dan Omastina Samosir, selaku orang tua penulis, dan seluruh saudara keluarga besar penulis yang telah memberikan semangat, dukungan, dan motivasi terhadap penulis sehingga rencana bisnis ini dapat diselesaikan dengan baik.

1. Dilatih mengutip sebagai acuan seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

5. Teman-teman Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie yang namanya tidak dapat penulis sebutkan satu per satu, yang telah memberikan dukungan dan bantuan, baik pembelajaran maupun keorganisasian.

Penulis menyadari bahwa rencana bisnis ini masih memiliki kekurangan dan kekeliruan. Oleh karena itu, rencana bisnis ini terbuka atas kritik dan saran yang mungkin diberikan oleh berbagai pihak, untuk meningkatkan kemampuan dan wawasan penulis serta meningkatkan kualitas rencana bisnis ini. Penulis juga berharap agar rencana bisnis ini berguna dan bermanfaat bagi pihak yang membaca tulisan karya akhir ini, terutama mahasiswa Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie yang hendak menyelesaikan karya akhir, yaitu rencana bisnis atau *business plan*.

Terima kasih.

Jakarta, Agustus 2023

Penulis

Benedictus Joshua



ABSTRAK

Benedictus Joshua / 79170395 / 2023 / Pendirian Usaha Penjualan Sayur Dan Buah Online Halefit Indonesia Di Jakarta / Pembimbing Ir. Liaw Bun Fa, S.E., M.M.

1. Dilantik mengutip sebagai hak cipta tulis ini tanpa menantumkan dan menyebutkan sumber.
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBKKG.

“Halefit Indonesia“ merupakan bisnis yang bergerak di industri perdagangan hasil pertanian. Produk utama dari “Halefit Indonesia“ adalah sayur dan buah segar, yang dilengkapi dengan fitur packaging yang aman dan rapih, serta jasa pembelian produk berupa gerai dan fitur *delivery*. “Halefit Indonesia“ berlokasi di Jalan Kemang Timur No. 90C, Pejaten Barat, Mampang Prapatan, Jakarta Selatan.

“Halefit Indonesia“ memiliki visi yaitu “Meningkatkan taraf dan kualitas hidup masyarakat Indonesia melalui peningkatan kualitas, sanitasi, dan penerapan konsep high-standard quality control di setiap rantai pasokan produk hasil pertanian”. Misi dari “Halefit Indonesia“ adalah “ Memaksimalkan quality control pada tahap penanganan produk yang dijual oleh perusahaan. Mengembangkan dan selalu meningkatkan taraf sanitasi dan kesehatan dari supply chain dan pemeliharaan produk. Memberikan kemudahan teknikal bagi calon customer sehingga memaksimalkan efisiensi kegiatan bisnis bagi kedua belah pihak.

Produk utama yang ditawarkan oleh “Halefit Indonesia“ adalah produk sayur dan buah segar.

Demi meraih keunggulan dalam persaingan di industri perdagangan hasil pertanian, “Halefit Indonesia“ memiliki beberapa strategi promosi. Strategi yang akan digunakan adalah “*personal selling*“, yang berfokus pada komunikasi yang dilakukan perusahaan kepada pelanggan dari media sosial yang dimiliki perusahaan.

Sumber daya yang dimiliki oleh “Halefit Indonesia“ berjumlah 5 orang, yang terdiri dari manajer cabang, bagian pemasaran, pembelian, *marketing and design*, bagian keuangan dan akuntansi, dan pekerja toko.

Investasi awal yang dibutuhkan untuk membangun bisnis “Halefit Indonesia“ adalah sebesar Rp 534.080.392, yang akan dialokasikan untuk keperluan sewa bangunan, biaya tenaga kerja, peralatan, perlengkapan, dan bahan baku, serta kas awal bisnis. Investasi awal tersebut didukung oleh pemilik usaha.

Analisis kelayakan bisnis memberikan identifikasi apabila sebuah bisnis layak untuk dijalankan atau tidak. Dalam tahap perencanaan bisnis, pemilik bisnis dapat mengetahui apabila bisnis tersebut akan meraih keuntungan dan kapan keuntungan tersebut akan diraih. Analisis kelayakan yang digunakan oleh “Halefit Indonesia“ adalah *Breakeven Point Analysis*, yang selalu memberikan hasil positif dalam perhitungannya selama 5 tahun kedepan, *Net Present Value* yang berada di angka Rp 449.928.134 (diatas 0), *Profitability Index* yang berada di angka 1,84 (diatas 1), dan *Payback Period* yang dicapai dalam kurun waktu 3 tahun 3 bulan 15 hari.

Kata Kunci: “Halefit Indonesia“, Sayur dan Buah, *Online*



ABSTRACT

Benedictus Joshua / 79170395 / 2023 / Business Plan of "Establishment of Halefit Indonesia's Online Vegetable and Fruit Sales Business in Jakarta" / Supervisor Ir. Liaw Bun Fa, S.E., M.M.

"Halefit Indonesia" is a business engaged in the agricultural product trading industry. The main products of "Halefit Indonesia" are fresh vegetables and fruit, which are equipped with safe and neat packaging features, as well as product purchasing services in the form of outlets and delivery features. "Halefit Indonesia" is located at Jalan Kemang Timur Number 90C, West Pejaten, Mampang Prapatan, South Jakarta.

"Halefit Indonesia" has a vision, namely "Improving the standard and quality of life of the Indonesian people through improving quality, sanitation, and applying the concept of high-standard quality control in every supply chain of agricultural products". The mission of "Halefit Indonesia" is "Maximizing quality control at the stage of handling the products sold by the company. improve and always improve the sanitation and health certification of the supply chain and product maintenance. Providing technical convenience for prospective customers so as to maximize the efficiency of business activities for both parties."

The main products offered by "Halefit Indonesia" are fresh vegetable and fruit products.

In order to gain an advantage in the competition in the agricultural product trading industry, "Halefit Indonesia" has several promotional strategies. The strategy to be used is "personal selling", which focuses on the communication made by the company to customers from the company's social media.

The resources owned by "Halefit Indonesia" are 5 people, consisting of branch managers, marketing, purchasing, marketing and design departments, finance and accounting departments, and shop workers.

The initial investment needed to build the "Halefit Indonesia" business is IDR 534,080,392, which will be allocated for building rental purposes, labor costs, tools, equipment and raw materials, as well as business start-up cash. The initial investment is supported by the business owner.

Business feasibility analysis provides assistance if a business is feasible to run or not. In the business planning stage, business owners can find out when the business will achieve profits and when these profits will be achieved. The feasibility analysis used by "Halefit Indonesia" is the Break-Even Point Analysis, which always gives positive results in its calculations for the next 5 years, the Net Present Value is at IDR 449,928,134 (dataity 0), the Profitability Index is at number 1, 84 (above 1), and Payback Period achieved within 3 years 3 months 15 days.

Keywords: "Halefit Indonesia", Vegetables and Fruits, Online



DAFTAR ISI

PENGESAHAN	i
KATA PENGANTAR	ii
ABSTRAK	iv
ABSTRACT	v
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	viii
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
BAB I: PENDAHULUAN	1
1.1 Ide Bisnis	1
1.2 Gambaran Usaha	2
1.3 Besarnya Peluang Bisnis	4
1.4 Kebutuhan Dana	6
BAB II: LATAR BELAKANG PERUSAHAAN	8
2.1 Data Perusahaan	8
2.2 Biodata Pemilik Usaha	8
2.3 Jenis dan Ukuran Usaha	9
BAB III: ANALISIS INDUSTRI DAN PESAING	11
3.1 Trend dan Pertumbuhan Industri	11
3.2 Analisis Pesaing	12
3.3 Analisis PESTEL	18
3.4 Analisis Lima Kekuatan Persaingan	21
3.5 Analisis Faktor Kunci Sukses (<i>Competitive Profile Matrix / CPM</i>)	25
3.6 Analisis lingkungan Internal dan Eksternal (<i>SWOT Analisys</i>)	28
BAB IV: ANALISIS PASAR DAN PEMASARAN	36
4.1 Produk/Jasa Yang Dihasilkan	36
4.2 Gambaran Pasar	40
4.3 Target Pasar yang Dituju	47
4.4 Strategi Pemasaran	51
4.5 Strategi Promosi	63
BAB V: RENCANA PRODUKSI DAN KEBUTUHAN OPERASIONAL	75
5.1 Proses Operasi	75
5.2 Nama Pemasok	75



5.3 Deskripsi Rencana Operasi	76
5.4 Rencana Alur Pembelian dan Penggunaan Bahan Persediaan	79
5.5 Rencana Kebutuhan Teknologi dan Peralatan Usaha	85
5.6 Layout Bangunan Tempat Usaha	86
BAB VI: RENCANA ORGANISASI DAN SUMBER DAYA MANUSIA	92
6.1 Kebutuhan Jumlah Tenaga Kerja	92
6.2 Proses Rekrutmen dan Seleksi Tenaga Kerja	93
6.3 Uraian Kerja (<i>Job Description</i>)	94
6.4 Spesifikasi dan Kualifikasi Jabatan	96
6.5 Struktur Organisasi Perusahaan	99
6.6 Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan	99
BAB VII: RENCANA KEUANGAN	104
7.1 Definisi Pembukuan	104
7.2 Biaya Pemasaran	104
7.3 Biaya Administrasi dan Umum	104
7.4 Biaya Tenaga Kerja	105
7.5 Biaya Penyusutan Peralatan	107
7.6 Biaya Pemeliharaan	107
7.7 Biaya Sewa Gedung/Bangunan	109
7.8 Biaya Utilitas	110
7.9 Biaya Peralatan, Perlengkapan dan Bahan Baku	111
7.10 Proyeksi Keuangan	113
a. Proyeksi Laba Rugi.....	117
b. Proyeksi Laporan Arus Kas	118
c. Proyeksi Neraca.....	119
7.11 Analisis Kelayakan Investasi	121
a. <i>Payback Period (PP)</i>	122
b. <i>Net Present Value (NPV)</i>	124
c. <i>Profitability Index (PI)</i>	124
7.12 Analisis <i>Breakeven Point</i>	125
BAB VIII: ANALISIS DAMPAK DAN RESIKO USAHA	127
8.1 Dampak Terhadap Masyarakat Sekitar	128
8.2 Dampak Terhadap Lingkungan	130
8.3 Analisis Resiko Usaha	130

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun, tanpa izin IBKKG.

8.4 Antisipasi Resiko Usaha	132
BAB IX: RINGKASAN EKSEKUTIF / REKOMENDASI	134
9.1 Ringkasan Kegiatan Usaha	134
a. Konsep Bisnis	134
b. Visi dan Misi	134
c. Produk/Jasa	135
d. Persaingan	136
e. Target dan Ukuran Usaha	136
f. Strategi Pemasaran	137
g. Tim Manajemen	137
h. Kelayakan Investasi	138
9.2 Rekomendasi Visibilitas Usaha	139
9.3 Bagian Akhir	140
DAFTAR PUSTAKA	141
LAMPIRAN	146

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Ulang

Chak Cipta mink IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

- Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

 - Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

- Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



DAFTAR TABEL

(C)	Tabel 1.1 : Rencana Kebutuhan Dana Halefit Indonesia	7
	Tabel 3.1 : Identifikasi Keunggulan dan Kelemahan Pesaing	17
	Tabel 3.2 : Identifikasi PESTLE Halefit Indonesia	20
	Tabel 3.3 : Bobot Competitive Profile Matrix	26
	Tabel 3.4 : Competitive Profile Matrix Halefit Indonesia	27
	Tabel 3.5 : SWOT Matrix Halefit Indonesia	30
	Tabel 4.1 : Gambar Produk Halefit Indonesia	38
	Tabel 4.2 : Ramalan Penjualan Tahun 2024 (dalam Kilogram) Halefit Indonesia	43
	Tabel 4.3 : Anggaran Penjualan Tahun 2024 Halefit Indonesia	44
	Tabel 4.4 : Ramalan Penjualan Bulan Maret 2024 Halefit Indonesia	44
	Tabel 4.5 : Ramalan Penjualan Tahun 2025 (dalam Kilogram) Halefit Indonesia	46
	Tabel 4.6 : Anggaran Penjualan Tahun 2025 Halefit Indonesia	47
	Tabel 4.7 : Anggaran Penjualan Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia	47
	Tabel 4.8 : Target Pasar Halefit Indonesia	51
	Tabel 5.1 : Nama Pemasok Halefit Indonesia	78
	Tabel 5.2 : Rencana Operasi Halefit Indonesia	85
	Tabel 5.4 : Kebutuhan Teknologi dan Peralatan Usaha Halefit Indonesia	88
	Tabel 5.5 : Deskripsi Layout Bangunan Halefit Indonesia	91
	Tabel 6.1 : Rencana Kebutuhan Tenaga Kerja Halefit Indonesia	93
	Tabel 6.2 : Proses Rekrutmen dan Seleksi Tenaga Kerja Halefit Indonesia	94
	Tabel 6.3 : Uraian Pekerjaan Halefit Indonesia	95
	Tabel 6.4 : Proyeksi Gaji dan Kompensasi Karyawan Tahun 2024 Halefit Indonesia (dalam Rupiah)	101
	Tabel 6.4 : Proyeksi Gaji dan Kompensasi Karyawan Tahun 2025 Halefit Indonesia (dalam Rupiah)	102
	Tabel 6.1 : Proyeksi Gaji dan Kompensasi Karyawan Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia	103
	Tabel 7.1 : Biaya Promosi Tahunan Halefit Indonesia (dalam Rupiah)	105
	Tabel 7.2 : Rencana Biaya Pemasaran Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia	105
	Tabel 7.3 : Biaya Administrasi Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia (dalam Rupiah)	106
	Tabel 7.4 : Biaya Tenaga Kerja Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia	107
	Tabel 7.5 : Biaya Penyusutan Peralatan Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia (dalam Rupiah).....	108



Tabel 7.6 : Daftar Peralatan Halefit Indonesia	105
Tabel 7.7 : Biaya Pemeliharaan Tahun 2024–2028 Halefit Indonesia (dalam Rupiah)	105
Tabel 7.8 : Biaya Sewa Gedung/Bangunan Halefit Indonesia.....	105
Tabel 7.9 : Biaya Utilitas Tahunan Halefit Indonesia	112
Tabel 7.10 : Biaya Utilitas Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia	105
Tabel 7.11 : Biaya Peralatan Halefit Indonesia	114
Tabel 7.12 : Biaya Perlengkapan Tahunan Halefit Indonesia.....	115
Tabel 7.13 : Biaya Perlengkapan Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia	115
Tabel 7.14 : Biaya Bahan Baku Tahunan Halefit Indonesia	116
Tabel 7.15 : Biaya Bahan Baku Tahun 2024-2028 Halefit Indonesia	117
Tabel 7.16 : Proyeksi Laporan Laba Rugi Halefit Indonesia (dalam Rupiah).....	119
Tabel 7.17 : Proyeksi Laporan Arus Kas Halefit Indonesia (dalam Rupiah).....	120
Tabel 7.18 : Proyeksi Neraca Halefit Indonesia.....	122
Tabel 7.19 : Analisis Payback Period Halefit Indonesia.....	123
Tabel 7.20 : Proyeksi Net Present Value Halefit Indonesia.....	124
Tabel 7.21 : Analisis Break Even Point Halefit Indonesia.....	126
Tabel 9.1 : Tabel BEP Rekomendasi Visibilitas Usaha Halefit Indonesia	139
Tabel 9.2 : Tabel Rekomendasi Visibilitas Usaha Halefit Indonesia	139



DAFTAR GAMBAR

(C)	Gambar 1.1 : Kategori Produk Terpopuler Saat Belanja Online	6
	Gambar 3.1 : Nilai Transaksi Bruto (<i>Gross Merchant Value/GMV</i>) E-Commerce Asia Tenggara (2020-2022)	12
	Gambar 3.2 : Logo Sayurbox	13
	Gambar 3.3 : Timeline Sayurbox	15
	Gambar 3.4 : Logo All Fresh	16
	Gambar 3.5 : Lima Kekuatan Persaingan Porter	21
	Gambar 3.6 : SWOT Analysis Framework	28
	Gambar 3.7 : SWOT/SPACE Quadrant	31
	Gambar 3.7 : SWOT Quadrant Halefit Indonesia	21
	Gambar 4.1 : White Onion	38
	Gambar 4.2 : Brocolli	38
	Gambar 4.3 : Red Onion	38
	Gambar 4.4 : Curly Chilli	39
	Gambar 4.5 : Tomato	39
	Gambar 4.6 : Dragonfruit	38
	Gambar 4.7 : Matoa	38
	Gambar 4.8 : Fresh Oriental Melon	38
	Gambar 4.9 : Papaya	39
	Gambar 4.10 : Strawberry	39
	Gambar 4.11 : Logo Perusahaan	39
	Gambar 4.12 : Nilai Pertumbuhan PDB Industri Makanan dan Minuman	41
	Gambar 4.13 : Konsumsi Makanan(Rupiah/Kapita/Bulan) Indonesia, 2019-2021	42
	Gambar 4.14 : Kemungkinan Dari <i>Value Proposition</i>	55
	Gambar 4.15 : Saluran Distribusi Konsumen	59
	Gambar 4.16 : Manfaat Penjualan Langsung dari Perspektif Pelanggan	73
	Gambar 5.1 : Layout Bangunan Lantai 1 Halefit Indonesia	89
	Gambar 5.2 : Layout Bangunan Lantai 2 Halefit Indonesia	90
	Gambar 6.1 : Struktur Organisasi Perusahaan Halefit Indonesia	99

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber.

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun, tanpa izin IBKKG.

DAFTAR LAMPIRAN



Lampiran 1 : Hasil Olahan Data Kuesioner Halefit Indonesia	146
Lampiran 2 : Jadwal Karyawan Halefit Indonesia	154

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun
tanpa izin IBIKKG.