

RENCANA BISNIS PENGEMBANGAN USAHA TOKO KUE

“XYA BAKERY” DI JAKARTA PUSAT

Oleh :

Nama : Natasya Nigricans

NIM : 78190185

RENCANA PENGEMBANGAN BISNIS

Diajukan sebagai salah satu syarat

Untuk memperoleh gelar Sarjana Administrasi Bisnis

Program Studi Administrasi Bisnis

Konsentrasi Kewirausahaan



INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA

SEPTEMBER 2023

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

(C) Hak cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

PENGESAHAN

©RENCANA BISNIS PENGEMBANGAN USAHA TOKO KUE “XIA BAKERY” DI JAKARTA PUSAT

Diajukan Oleh

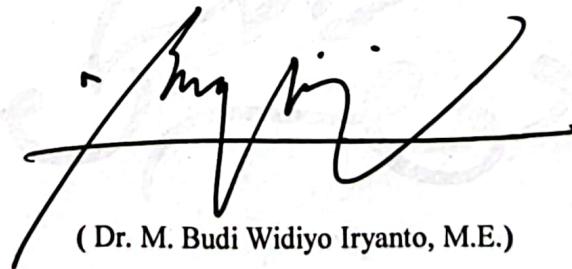
Nama : Natasya Nigricans

NIM : 78190185

Jakarta, 05 September 2023

Disetujui Oleh :

Pembimbing



(Dr. M. Budi Widiyo Iryanto, M.E.)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

INSTITUT BISNIS dan INFORMATIKA KWIK KIAN GIE

JAKARTA 2023

- Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang
1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.
 2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBKKG.

KATA PENGANTAR



Hak cipta milik IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Puji dan syukur penulis haturkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat, berkat dan penyertaan-Nya kepada penulis dalam melakukan penulisan karya akhir yang berjudul “Rencana Bisnis Pengembangan Usaha Toko Kue Xya Bakery di Jakarta Pusat” hingga selesai dengan lancar dan tepat pada waktunya. Penulisan karya akhir ini ditujukan untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan dan meraih gelar sarjana Administrasi Binis di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie.

Dalam proses penulisan karya akhir ini, tentunya penulis menerima dukungan, bantuan, serta bimbingan dari berbagai pihak. Untuk itu, penulis mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak tersebut, khususnya kepada:

1. Bapak Dr. M. Budi Widiyo Iryanto, M.E., selaku dosen pembimbing yang telah mendampingi, memberikan arahan dan membimbing penulis dalam menyelesaikan rencana pengembangan bisnis ini.
2. Ibu Dr. Sylvia Sari Rosalina, S.Sos, M.Si., selaku ketua Progam Studi Ilmu Administrasi Bisnis.
3. Seluruh dosen dan *Staff* di Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie yang telah membimbing, mengajar serta memberikan pengetahuan dan wawasan kepada penulis selama masa perkuliahan yang bermanfaat khususnya dalam penyusunan karya akhir ini.
4. Orang tua dan seluruh keluarga penulis yang telah memberikan dukungan dan bantuan, baik berupa materiil maupun motivasi selama proses penyusunan rencana pengembangan bisnis.

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



5. Sahabat penulis Claudia Maria, Michelle Chrestella, Hanny Tasya, Andri Sidabutar, serta seluruh teman seperjuangan penulis yang telah memberikan bantuan, motivasi dan hiburan kepada penulis selama proses penyusunan karya akhir ini.
6. Pihak-pihak lain yang tidak bisa disebutkan satu-persatu yang telah memberikan dukungan dan membantu penulis dalam memperoleh data dan informasi yang dibutuhkan dalam proses penyusunan karya akhir.

Hak Cipta milik IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)
Penulis menyadari bahwa penyusunan dan penulisan rencana pengembangan bisnis ini masih belum sempurna yang dikarenakan keterbatasan penulis. Untuk itu, penulis memohon maaf apabila terdapat kekurangan maupun kesalahan dalam penulis rencana pengembangan bisnis ini. Akhir kata, penulis berharap bahwa rencana pengembangan bisnis ini dapat memberikan manfaat untuk menambah wawasan dan menjadi referensi yang baik bagi para pembaca.

Jakarta, September 2023

Natasya Nigricans

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



ABSTRAK

©

Natasya Nigricans / 78190185 / 2023 / Rencana Bisnis Pengembangan Usaha Toko Kue “Xya Bakery” di Jakarta Pusat / Dosen Pembimbing : Dr. M. Budi Widiyo Iryanto, M.E.

Xya Bakery merupakan bisnis kuliner yang berdiri sejak tahun 2019 dengan mengembangkan visi untuk menjadi bisnis penghasil kue berkualitas dan inovatif yang diminati dan unggul di Indonesia. Xya Bakery menawarkan produk *handmade* berupa kue kering dan kue basah yang mengutamakan kualitas rasa maupun penampilan dari produknya.

Target pasar yang dituju oleh Xya Bakery yakni konsumen yang gemar mengonsumsi kue dan makanan manis, senang berkumpul dan melakukan perayaan acara, serta memiliki kebiasaan melakukan pemberian kepada orang lain. Harga produk Xya Bakery ditujukan untuk kalangan ekonomi menengah serta disesuaikan dengan kualitas dan *value* produk.

Xya Bakery merencanakan pengembangan usaha dengan mendirikan tempat usaha di Jl. Cempaka Putih Tengah II, Jakarta Pusat. Selain itu, Xya Bakery juga mengembangkan sistem penjualan *online* melalui *marketplace* serta meluncurkan produk baru.

Dalam menghadapi ketatnya persaingan di industri kuliner, Xya Bakery menerapkan strategi persaingan seperti diferensiasi untuk menciptakan keunikan produk, serta melakukan kegiatan promosi untuk meningkatkan *brand awareness* dan minat pembelian konsumen melalui program *advertising* berupa *Instagram Ads*, *Jasa Influencer*, dan pembuatan *banner* serta program *sales promotion* berupa promo potongan harga dan *buy 1 get 1*.

Seluruh kegiatan operasional Xya Bakery dijalankan oleh 10 orang tenaga kerja yang terdiri dari CEO, 4 orang Staff Produksi, Staff Gudang, Staff Online Shop, 2 orang Cashier, dan Cleaning Service.

Analisis kelayakan usaha Xya Bakery menunjukkan hasil yang positif. Hal ini dapat dilihat berdasarkan hasil *Payback Period* yakni selama 4 Tahun 1 Bulan 29 hari untuk mengembalikan modal investasi sejumlah Rp 383.876.526. *Net Present Value* memperoleh hasil positif sebesar Rp 191.587.388. Hasil *Profitability Index* juga menunjukkan angka positif yakni sebesar 1,50. Kemudian hasil dari *Internal Rate of Return* yakni 28%, lebih besar dari *expected return* sebesar 14,98%. Hasil penjualan Xya Bakery tiap tahunnya juga memperoleh hasil yang lebih besar dari *Break Even Point* sehingga dapat disimpulkan bahwa usaha Xya Bakery layak untuk dijalankan.

Kata Kunci : Xya Bakery, bisnis, kue, kualitas, *online*



ABSTRACT

©

Natasya Nigricans / 78190185 / 2023 / Business Plan for Business Development of Xya Bakery in Central Jakarta / Advisor: Dr. M. Budi Widiyo Iryanto, M.E.

Xya Bakery is a culinary business that was established in 2019 with a vision to become a business that produces good quality and innovative products that are in demand and superior in Indonesia. Xya Bakery offers handmade cookies and cakes that prioritize the quality of taste and appearance of the product.

The target market chosen by Xya Bakery is consumers who like to consume cakes and sweet foods, like to gather and celebrate events, and have the habit of giving to others.

The price of Xya Bakery products is targeted at the middle economy and adjusted to the quality and value of the product.

Xya Bakery plans its business development by establishing a business place on Jl. Cempaka Putih Tengah II, Central Jakarta. In addition, Xya Bakery also develops an online sales system through the marketplace and launches new products

To face the fierce competition in the culinary industry, Xya Bakery implements competitive strategies such as differentiation to create unique products, and also implements promotional strategies to increase brand awareness and consumer purchase interest through advertising programs, including Instagram Ads, Influencer Services, and banner making and sales promotion programs, including discounts and buy 1 get 1 products.

All operational activities of Xya Bakery are run by 10 workers consisting of CEO, 4 Production Staff, Warehouse Staff, Online Shop Staff, 2 Cashier, and Cleaning Service.

Xya Bakery's business feasibility analysis showed positive results. This can be seen based on the results of the Payback Period analysis that it takes 3 years 1 month 29 days to return the investment capital of IDR 383.876.526. Net Present Value obtained a positive result of IDR 191.587.388. The results of the Profitability Index also showed a positive number of 1,50. Then the result of the Internal Rate of Return is 28%, greater than the expected return of 14.98%. The amount of Xya Bakery's sales every year is also higher than the Break Even Point, so it can be concluded that Xya Bakery's business is worth running.

Keywords : Xya Bakery, business, cake, quality, online

- a. Pengutipan mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBKKG.

© Kwik Kian Gie Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie



DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR	iii
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR GRAFIK	xvii
DAFTAR LAMPIRAN	xviii
BAB I	
PENDAHULUAN	1
A. Ide Bisnis	1
B. Gambaran Usaha	2
C. Besarnya Peluang Bisnis	7
D. Kebutuhan Dana.....	17
BAB II	
LATAR BELAKANG PERUSAHAAN.....	19
A. Data Perusahaan.....	19
B. Biodata Pemilik Usaha	19
C. Jenis dan Ukuran Usaha	19
BAB III	
ANALISIS INDUSTRI DAN PESAING	23
A. Trend dan Pertumbuhan Industri.....	23
B. Analisis Pesaing	26
C. Analisis PESTEL (<i>Political, Economy, Social, Technology, Environment dan Legal</i>).....	30

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun
 tanpa izin IBKG.



D. Analisis Pesaing : Lima Kekuatan Persaingan model Porter (<i>Porter Five Forces Business Model</i>)	43
E. Analisis Faktor-Faktor Kunci Sukses (<i>Competitive Profile Matrix / CPM</i>)	49
F. Analisis Lingkungan Eskternal dan Internal (<i>SWOT Analysis</i>)	54
BAB IV ANALISIS PASAR DAN PEMASARAN	68
A. Produk yang Dihasilkan.....	68
B. Gambaran Pasar	85
C. Target Pasar yang Dituju	93
D. Strategi Pemasaran	96
E. Strategi Promosi	107
BAB V RENCANA PRODUKSI DAN KEBUTUHAN OPERASIONAL.....	115
A. Proses Operasi (Produk / Jasa).....	115
B. Nama Pemasok.....	121
C. Deskripsi Rencana Operasi	123
D. Rencana Alur Produk atau Jasa.....	130
E. Rencana Alur Pembelian dan Penggunaan Bahan Persediaan.....	132
F. Rencana Kebutuhan Teknologi dan Peralatan Usaha.....	139
G. Layout Bangunan Tempat Usaha	143
BAB VI RENCANA ORGANISASI DAN SUMBER DAYA MANUSIA	147
A. Kebutuhan Jumlah Tenaga Kerja	147
B. Proses Rekrutmen dan Seleksi Tenaga Kerja	148
C. Uraian Kerja (<i>Job Description</i>).....	149
D. Spesifikasi dan Kualifikasi Jabatan	153
E. Struktur Organisasi Perusahaan	154
F. Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan.....	155

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber.

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



BAB VII

RENCANA KEUANGAN 158

A. Sumber dan Penggunaan Dana	158
B. Biaya Pemasaran Tahunan.....	159
C. Biaya Administrasi dan Umum.....	160
D. Biaya Tenaga Kerja	160
E. Biaya Penyusutan Peralatan.....	161
F. Biaya Penyusutan Renovasi Bangunan	162
G. Biaya Amortisasi Aset Tidak Berwujud	163
H. Biaya Pemeliharaan	164
I. Biaya Sewa Gedung/Bangunan.....	166
J. Biaya Utilitas	166
K. Biaya Peralatan dan Perlengkapan	169
L. Biaya Bahan Baku	176
M. Biaya Pembelian Barang Jadi	177
N. Perhitungan Persediaan	179
P. Proyeksi Keuangan.....	184
Q. Analisis Kelayakan Investasi	189
R. Analisis Kelayakan Usaha, menggunakan Analisis <i>Break-Even-Point</i> (BEP).....	194

BAB VIII

ANALISIS DAMPAK DAN RISIKO USAHA	196
A. Dampak terhadap masyarakat sekitar	196
B. Dampak terhadap Lingkungan	197
C. Analisis Risiko Usaha.....	198
D. Antisipasi Resiko Usaha	201

BAB IX

RINGKASAN EKSEKUTIF / REKOMENDASI 204

A. Ringkasan Kegiatan Usaha	204
-----------------------------------	-----

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBKKG.





B. Rekomendasi Visibilitas Usaha 211

DAFTAR PUSTAKA 213

LAMPIRAN 222

Hak Cipta milik IBI KKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:

a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Proses Pencapaian Visi Xya Bakery	4
Tabel 1.2 Tujuan Usaha Xya Bakery.....	6
Tabel 1.3 Kebutuhan Dana Xya Bakery.....	17
Tabel 3.1 Identifikasi Keunggulan dan Kelemahan Pesaing.....	27
Tabel 3.2 Analisis PESTEL Xya Bakery.....	42
Tabel 3.3 Analisis CPM Xya Bakery	50
Tabel 3.4 Matrix Analisis SWOT Xya Bakery	61
Tabel 4.1 Produk Tambahan Xya Bakery.....	78
Tabel 4.2 Kemasan Produk Xya Bakery.....	82
Tabel 4.3 Perhitungan Jumlah Produk dan Waktu Produksi.....	86
Tabel 4.4 Kapasitas Produksi Xya Bakery dalam Sebulan.....	87
Tabel 4.5 Kapasitas Produksi Xya Bakery dalam Setahun.....	88
Tabel 4.6 Ramalan Unit Penjualan Xya Bakery Tahun 2024-2028	89
Tabel 4.7 Anggaran Penjualan Xya Bakery Tahun 2024-2028	90
Tabel 4.8 Pembobotan Ramalan Penjualan Xya Bakery Tahun 2024.....	91
Tabel 4.9 Ramalan Penjualan Xya Bakery Tahun 2024.....	93
Tabel 4.10 Harga Produk Xya Bakery.....	103
Tabel 4.11 Contoh Penerapan <i>Bundle Pricing</i> untuk Produk Hampers	104
Tabel 4.12 Anggaran Advertising Xya Bakery	108
Tabel 4.13 Anggaran Sales Promotion Xya Bakery	111
Tabel 5.1 Daftar Pemasok Xya Bakery	121
Tabel 5.2 Biaya Sewa Bangunan Xya Bakery	124

(C) Tabel Ciri dan Informasi Kwik Kian Gie

Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie

- Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa merantun dan menyebutkan sumber:
- Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 - Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun



Tabel 5.3 Biaya Hak Paten Merek <i>Xya Bakery</i>	125
Tabel 5.4 Biaya Pembuatan Kartu Bank	126
Tabel 5.5 Biaya Renovasi Bangunan <i>Xya Bakery</i>	126
Tabel 5.6 Biaya Pelatihan <i>Staff</i> Produksi <i>Xya Bakery</i>	128
Tabel 5.7 Biaya Pemasaran Pra Operasi <i>Xya Bakery</i>	129
Tabel 5.8 Jadwal Rencana Kegiatan Operasional <i>Xya Bakery</i>	130
Tabel 5.9 Daftar Pembelian Bahan Baku <i>Xya Bakery</i>	135
Tabel 5.10 Daftar Pembelian Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> Tiap Bulan	137
Tabel 5.11 Daftar Pembelian Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> Tiap 3 Bulan	137
Tabel 5.12 Daftar Pembelian Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> Tiap Tahun	138
Tabel 5.13 Daftar Pembelian Barang Jadi <i>Xya Bakery</i>	139
Tabel 5.14 Daftar Pembelian Teknologi dan Peralatan <i>Xya Bakery</i> Tiap 5 Tahun	140
Tabel 5.15 Daftar Pembelian Teknologi dan Peralatan <i>Xya Bakery</i> Tiap 3 Tahun	142
Hak Cipta Milik IBIKKG (Institut Bisnis dan Informatika Kwik Kian Gie)	
Tabel 6.1 Kebutuhan Jumlah Tenaga Kerja <i>Xya Bakery</i>	147
Tabel 6.2 Rincian Kompensasi dan Balas Jasa Karyawan.....	157
Tabel 7.1 Penggunaan Dana <i>Xya Bakery</i>	158
Tabel 7.2 Proyeksi Biaya Pemasaran <i>Xya Bakery</i> Tahun 2024 – 2028	159
Tabel 7.3 Proyeksi Biaya Administrasi dan Umum <i>Xya Bakery</i> Tahun 2024 – 2028.....	160
Tabel 7.4 Biaya Tenaga Kerja <i>Xya Bakery</i>	161
Tabel 7.5 Proyeksi Biaya Tenaga Kerja <i>Xya Bakery</i> Tahun 2024 – 2028	161
Tabel 7.6 Biaya Penyusutan Peralatan <i>Xya Bakery</i> dengan Umur Ekonomis 3 Tahun.....	162
Tabel 7.7 Biaya Penyusutan Peralatan <i>Xya Bakery</i> dengan Umur Ekonomis 5 Tahun.....	162

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,

b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.



Tabel 7.8 Biaya Penyusutan Renovasi Bangunan <i>Xya Bakery</i>	163
Tabel 7.9 Biaya Amortisasi Aset Tidak Berwujud <i>Xya Bakery</i>	164
Tabel 7.10 Proyeksi Biaya Pemeliharaan <i>Xya Bakery</i> Tahun 2024 – 2028.....	164
Tabel 7.11 Biaya Sewa Bangunan <i>Xya Bakery</i>	166
Tabel 7.12 Proyeksi Biaya Utilitas <i>Xya Bakery</i> Tahun 2024 – 2028	167
Tabel 7.13 Rincian Biaya Air <i>Xya Bakery</i>	167
Tabel 7.14 Rincian Biaya Listrik <i>Xya Bakery</i>	168
Tabel 7.15 Biaya Pembelian Peralatan <i>Xya Bakery</i> untuk 5 Tahun	170
Tabel 7.16 Biaya Pembelian Peralatan <i>Xya Bakery</i> untuk 3 Tahun	171
Tabel 7.17 Proyeksi Biaya Pembelian Peralatan <i>Xya Bakery</i> Tahun 2024 – 2028	172
Tabel 7.18 Biaya Pembelian Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> untuk 1 Tahun.....	173
Tabel 7.19 Biaya Pembelian Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> untuk 3 Bulan	174
Tabel 7.20 Biaya Pembelian Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> untuk 1 Bulan	175
Tabel 7.21 Proyeksi Biaya Pembelian Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> Tahun 2023-2028	175
Tabel 7.22 Biaya Pembelian Bahan Baku <i>Xya Bakery</i>	176
Tabel 7.23 Proyeksi Biaya Pembelian Bahan Baku <i>Xya Bakery</i> Tahun 2023-2028	177
Tabel 7.24 Biaya Pembelian Barang Jadi <i>Xya Bakery</i>	178
Tabel 7.25 Proyeksi Biaya Pembelian Barang Jadi <i>Xya Bakery</i> Tahun 2023-2028	178
Tabel 7.26 Proyeksi Penggunaan Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> untuk 1 Bulan	179
Tabel 7.27 Proyeksi Penggunaan Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> untuk 3 Bulan	179
Tabel 7.28 Proyeksi Penggunaan Perlengkapan <i>Xya Bakery</i> untuk 1 Tahun.....	180
Tabel 7.29 Total Proyeksi Penggunaan Perlengkapan <i>Xya Bakery</i>	180
Tabel 7.30 Perhitungan Persediaan Perlengkapan <i>Xya Bakery</i>	181



Tabel 7.31 Proyeksi Penggunaan Barang Jadi Xya Bakery.....	181
Tabel 7.32 Perhitungan Persediaan Barang Jadi Xya Bakery.....	182
Tabel 7.33 Proyeksi Penggunaan Bahan Baku Xya Bakery	183
Tabel 7.34 Perhitungan Persediaan Bahan Baku Xya Bakery	183
Tabel 7.35 Kebutuhan Kas Minimal Xya Bakery	184
Tabel 7.36 Proyeksi Laporan Laba-Rugi Xya Bakery	185
Tabel 7.37 Proyeksi Laporan Arus Kas Xya Bakery.....	187
Tabel 7.38 Proyeksi Laporan Neraca Xya Bakery	188
Tabel 7.39 Analisis Payback Period Xya Bakery	190
Tabel 7.40 Analisis Net Present Value Xya Bakery.....	192
Tabel 7.41 Analisis Internal Rate of Return Xya Bakery.....	194
Tabel 7.42 Analisis Break Even Point Xya Bakery	195
Tabel 9.1 Analisis Kelayakan Usaha Xya Bakery	211
Tabel 9.2 Analisis Break Even Point Xya Bakery	212



DAFTAR GAMBAR

© Gambar 1.1 Milestone Visi Xya Bakery.....	3
Gambar 3.1 Media Sosial Instagram Pesaing	29
Gambar 3.2 Review Konsumen Pattysseriee dalam aplikasi Shopee.....	29
Gambar 3.3 Review Konsumen Bakaelans dalam aplikasi Shopee	30
Gambar 3.4 Lima Kekuatan Porter	44
Gambar 3.5 Perbandingan dari Penampilan Kue Nastar.....	51
Gambar 3.6 Perbandingan Desain Kemasan Toples Jar untuk Hampers Lebaran	52
Gambar 4.1 Logo Usaha Xya Bakery.....	68
Gambar 4.2 Varian Produk Kue Kering Xya Bakery.....	72
Gambar 4.3 Varian Rasa Chiffon Cake Xya Bakery.....	73
Gambar 4.4 Varian Fudgy Brownies Xya Bakery.....	73
Gambar 4.5 Brownies in Jar Xya Bakery.....	74
Gambar 4.6 Lapis Legit Xya Bakery.....	75
Gambar 4.7 Produk Custom Xya Bakery.....	76
Gambar 4.8 Hampers Xya Bakery	77
Gambar 4.9 Slice Chiffon Xya Bakery	78
Gambar 4.10 Diferensiasi Desain Produk Custom	97
Gambar 4.11 Jenis Saluran Distribusi.....	105
Gambar 4.12 Saluran Distribusi Xya Bakery.....	106
Gambar 4.13 Biaya Instagram Ads.....	109
Gambar 4.14 Biaya Cetak Banner	110
Gambar 5.1 Alur Tahap Operasi Produk Xya Bakery (Dengan Stok)	116



Gambar 5.2 Alur Tahap Produksi Produk *Xya Bakery* (Tanpa Stok)..... 119

Gambar 5.3 Alur Proses Produk *Xya Bakery* (Dengan Stok)..... 131

Gambar 5.4 Alur Proses Produk *Xya Bakery* (Tanpa Stok) 131

Gambar 5.5 Alur Pembelian dan Penggunaan Bahan Persediaan *Xya Bakery*..... 132

Gambar 5.6 Sewa Ruko *Xya Bakery*..... 143

Gambar 5.7 Layout Bangunan Tempat Usaha *Xya Bakery*..... 144

Gambar 6.1 Struktur Organisasi *Xya Bakery* 155

Hak Cipta Dikurniati
Gambar Undang

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.

DAFTAR GRAFIK

Grafik 1.1 Presentase Perubahan Konsumsi Per Kapita (2014 – 2018)	7
Grafik 1.2 Potensi <i>Market</i> Kategori Roti Kue di <i>E-Commerce</i>	8
Grafik 1.3 Tren Nastar di Indonesia Tahun 2018 – 2023	11
Grafik 1.4 Tren Lidah Kucing di Indonesia Tahun 2018 – 2023	11
Grafik 1.5 Tren Sagu Keju di Indonesia Tahun 2018 – 2023	12
Grafik 1.6 Tren Chui Kao So di Indonesia Tahun 2018 – 2023.....	12
Grafik 1.7 Tren <i>Strawberry Thumbprint</i> di Indonesia Tahun 2018 – 2023	13
Grafik 1.8 Tren <i>Chiffon Cake</i> di Indonesia Tahun 2018 – 2023	13
Grafik 1.9 Tren <i>Fudgy Brownies</i> di Indonesia Tahun 2018 – 2023	14
Grafik 1.10 Tren Lapis Legit di Indonesia Tahun 2018 – 2023	14
Grafik 1.11 Tren <i>Hampers</i> di Indonesia Tahun 2018 – 2023	15
Grafik 1.12 Tren <i>Custom Cake</i> di Indonesia Tahun 2018 – 2023	15
Grafik 4.1 Tingkat Kemampuan Konsumen dalam Membeli Produk Kue	102

Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa menanyantun dan menyebutkan sumber:
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan,
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun
 tanpa izin IBKKG.

DAFTAR LAMPIRAN

(C)

Lampiran 1 : Respon Kuesioner Xya Bakery	222
Lampiran 2 : Kuesioner Bobot CPM Usaha Bakery.....	224
Lampiran 3 : Perhitungan Bobot CPM Usaha Bakery	224
Lampiran 4 : Hasil Turnitin	225

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

- . Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber:
- a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik dan tinjauan suatu masalah.
- b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IBIKKG.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruh karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IBIKKG.